БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА
№29 (460) 20 апреля 1998 года
понедельник

СЕГОДНЯ

ПИРАТЫ НА БЕЛОРУССКИХ ДОРОГАХ

На «Дожинках» лучшим белорусским комбайнерам раздаривались машины, собственник которых никого на подобные действия не уполномочивал. *Всю минувшую неделю в Минске провел депутат Государственной думы России от фракции ЛДПР Сергей Семенов. Он приехал с личными письмами, адресованными Владимиром Жириновским Александру Лукашенко. Суть писем — просьба вернуть арестованный летом минувшего года в Гродно груз, принадлежащий фирме Euro Lada. Речь идет о 94 автомобилях «ВАЗ», которые шли транзитом через нашу республику из Венгрии в Казахстан. Стоимость машин еще на момент ареста оценивалась в сумму, близкую к $700 тыс. Директор фирмы Euro Lada Сергей Клемантович утверждает, что каждый день «ареста» влечет за собой убытки в размере $1,5 тыс...*

Стр. 4



СОБЫТИЕ

ЛУКАШЕНКО ИЗОБРЕЛ НОВУЮ МОДЕЛЬ ГОСУДАРСТВА

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ, Андрей МАХОВСКИЙ

Лукашенко выступал ровно два часа. Потом долго отвечал на вопросы депутатов. Однако впечатления, что президент сказал что-либо существенное, не осталось... Между тем президент выступал не с обычной речью. 17 апреля Александр Лукашенко обратился с ежегодным посланием к парламенту.

В своем докладе глава государства потешил депутатов цифрами небывалого экономического роста и повторил в общих чертах свою концепцию нетороплвых экономических реформ. Президент даже не посчитал нужным поделиться с парламентариями нынешними экономическими проблемами. К примеру, Александр Лукашенко ни слова не сказал о критической ситуации с обеспечением страны энергоносителями, а разговор о валютном кризисе ограничился советом не хранить деньги в банках. При этом, как водится, президент заверил собравшихся, что у Беларуси нет *«ничего общего с моделями тоталитарных государств»*.

Тем не менее автору термина «рыночный социализм» удалось сказать новое слово в политологии. Отныне президент намерен строить еще и *«эффективное государство»*, что, по его же словам, является *принципиально новой моделью государства*. Лукашенко охотно пояснил свои слова. В условиях *«новой модели государства»*, по мнению президента, *«создаются и будут создаваться такие экономические отношения, при которых достигается сочетание интересов субъектов хозяйствования всех форм собственности, при которых работники получают наибольшую материальную заинтересованность в высокопроизводительном труде, инвесторы — наибольшую прибыль от вложения капитала, предприятия — наибольший приток средств для развития и обновления производства»*. Этот рай на земле должен быть построен благодаря тому, что правительство и местные власти станут *«действенным инструментом для активизации национальной экономики, пополнения бюджета»* и т.д.


Гарант Конституции в выборах не нуждается

Особенную страстность речь президента обрела тогда, когда он обращался к присутствовавшим в зале иностранным дипломатам. Лукашенко не желает, чтобы западные страны давали Беларуси советы: *«Мы не позволим, как каким-то безмозглым, брать нас за шиворот и учить»*. По мнению президента, Беларусь в первую очередь должна быть независимой от Запада. *«В других государствах побоище за побоищем, а они избрали объектом бичевания Беларусь»*, — сказал выступающий, вновь посетовав на применение двойных стандартов в отношении нашей страны.

Лукашенко в очередной раз заявил, что не намерен проводить в ближайшее время выборы, а также вносить изменения в Конституцию, заверив при этом, что на самом деле выборов не боится. Президент еще раз высказал недовольство по поводу работы группы ОБСЕ: *«Что я получаю? Семинары, поездки, средства массовой информации... Дошли уже до выборов парламента и главы государства в 1999 году. Чего вы лезете не в свой вопрос? Мы в состоянии и сами определиться, у нас есть Конституция... Ни я, ни депутаты этих выборов не боятся. Пройди сегодня парламентские выборы, здесь были бы может не именно эти люди, но точно такие же по убеждениям. Вы никогда не получите в Беларуси парламент, оппозиционный нынешнему курсу и нынешнему президенту. Никогда»*.

Не отличались новизной и высказывания президента по вопросу расширения НАТО на Восток. *«Как реагировали бы США, если бы Беларусь и Россия начали перевооружать Кубу?»* — вопрошал Лукашенко, а затем добавил, что сам-то он в ситуации расширения НАТО молчать не будет.

Особое внимание Лукашенко уделил вопросам идеологии. По его мнению, одной из приоритетных задач является *«идеологическая, пропагандистская, воспитательная работа»*. Белорусский президент попытался пригрозить западным странам информационной войной: *«Западные государства сегодня тратят огромные деньги, чтобы проводить линию оппозиции на территории нашего государства. В том числе и программы TACIS переориентировали... Вы поддерживаете нашу оппозицию средствами западных налогоплательщиков. Мы ведь тоже будем информировать западное общество о том, куда вы тратите здесь деньги. Они впустую идут. Налогоплательщики западные вам деньги дают, чтоб вы поддержали белорусский народ, страдающий от чернобыльской катастрофы... Поэтому мы вынуждены будем в перспективе рассказать людям о том, какую политику проводят западные государства, спецслужбы на территории белорусского государства. Мы это делаем пока цивилизованно, спокойно, доброжелательно, приглашая отдельных послов и показывая им определенные материалы. Мы так и будем делать до определенного времени. Но если тут будет через край, мы вынуждены будем проинформировать как минимум наше общество»*.

Кроме прочего, Александр Лукашенко попытался разрешить щекотливую проблему взаимоотношений ветвей власти. Начало сессии Палата представителей ознаменовала некоторым фрондерством — не были приняты предложенные президентом изменения в некоторые законопроекты. Президент расценил бунтарство депутатов по-своему. Он пообещал, что в ближайшее время пересмотрит нормативные акты, ограничивающие права депутатов. По его словам, существование таких актов недопустимо. Очевидно, Александр Лукашенко имел в виду вышедший накануне сессии указ, существенно ограничивший возможности выполнения депутатами своих обязанностей.





РЕГИОНЫ

У ГОМЕЛЯ ТЕПЕРЬ ОСОБЫЙ СТАТУС

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

15 апреля постановлением Совета Министров РБ Гомелю присвоен статус общественно-политического центра межрегиональных связей Беларуси, России и Украины. С инициативой о таком преобразовании еще в прошлом году выступил Гомельский облисполком, что было вызвано возросшим количеством трехсторонних встреч, проводимых в Гомеле на самом разном государственном уровне.

Принятый документ обязывает Минфин ежегодно включать в бюджет страны расходы, связанные с новым качеством города над Сожем. Планируется, что в этом году соответствующая статья может появиться уже при уточнении бюджета-98, если, конечно, гомельские власти сумеют доказать оправданность запрашиваемого объема финансирования. Можно только догадываться о размере суммы, необходимой для приведения в порядок объектов социально-культурной сферы, предприятий торговли и услуг, ремонта аэропорта и прочих мероприятий по благоустройству города.

Осуществлять работу, связанную с полученным статусом, будет специальная администрация, создаваемая на правах самостоятельного органа управления. Таким образом, 8-я сессия Парламентского собрания Союза Беларуси и России, которую Гомель готовится принять 4-5 мая, может иметь более престижное в интеграционном смысле значение и дать новый импульс для словесных импровизаций на это счет.

СУДЫ

ДОЧЬ СТАРОВОЙТОВА ЖДЕТ ПРИГОВОРА

Виктор МАРТИНОВИЧ

Началось первое судебное разбирательство, связанное с акционерным обществом «Рассвет». Кировский районный суд приступил к рассмотрению дела Сергея и Татьяны Желобаевых — зятя и дочери опального руководителя хозяйства Василия Старовойтова.

Напомним, что Сергей Желобаев был задержан и помещен под стражу 11 октября 1997 года. Первоначально ему инкриминировалось незаконное хранение и ношение оружия, после — хищение. 12 февраля подписка о невыезде была взята и с Татьяны Желобаевой. Через несколько дней ей предъявили обвинение в нарушении статей 91, ч.3 УК РБ (хищение в особо крупных размерах) и N151 (частная предпринимательская деятельность без лицензии).

Как сообщила корреспонденту «БДГ» Татьяна Желобаева, суд уже заслушал обвинительное заключение по делу супругов Желобаевых, допросил обвиняемых, начал допросы 36-ти свидетелей, проходящих по делу Старовойтовых. Внимание суда сконцентрировано на исчезновении со счетов мебельного цеха, возглавляемого ее мужем, BLR 5 млн (BLR 20 млн с учетом инфляции).

Мебельный цех АО «Рассвет» был образован как неузаконенное хозрасчетное предприятие. В период с 1991 по 1996 гг. его внутренние счета время от времени аннулировались решением руководства колхоза. Однако, по словам Татьяны Желобаевой, освобождаемые таким образом деньги направлялись исключительно на нужды хозяйства: закупку различного рода материалов и техники по наличному расчету. Таким образом, судьба Татьяны и Сергея Желобаевых напрямую зависит от того, как будут квалифицированы судом эти действия — как хищение (статья 91) или как незаконная предпринимательская деятельность (статья 151).

В настоящий момент по делу Татьяны и Сергея Желобаевых уже допрошено около 30 свидетелей, предстоит эта процедура еще в отношении шести. Вынесение приговора ожидается 22-25 апреля. Пока же заседания проходят каждый день, в некоторые дни — по 6-8 часов. Сергея Желобаева, который содержится под стражей уже полгода, для участия в заседании каждый раз перевозят из Бобруйска в Кировск. По завершении очередного заседания его снова возвращают в бобруйский СИЗО. По словам Татьяны Желобаевой, от этих нагрузок ее муж очень устал и с трудом отвечает на вопросы суда.



ПРАВА ЧЕЛОВЕКА

РОССИЙСКИЕ ПРАВОЗАЩИТНИКИ ОБЕСПОКОЕНЫ СИТУАЦИЕЙ В БЕЛАРУСИ

Виктор МАРТИНОВИЧ

Как сообщили корреспонденту «БДГ» в Белорусском Хельсинкском комитете, 17 апреля российская правозащитная организация «Общее действие» выступила с заявлением по поводу ситуации в правовой сфере Республики Беларусь.

«За последние недели в Беларуси вновь усилилось противостояние властей и оппозиции,— констатируется в заявлении. — *Особенно острый характер приняло преследование правоохранительными органами молодых участников акции 2 апреля 1998 года, которые протестовали против Союза наших стран».* По оценкам инициативной группы «Общее действие», примерно четыре десятка демонстрантов были задержаны людьми в штатском, причем около 10 из них ожидают суда — они обвинены в организации беспорядков и сопротивлении работникам милиции. Несмотря на то, что «Общее действие» не разделяет некоторых убеждений участников подобных акций и не одобряет их методы протеста (например, сожжение российского флага), члены инициативной группы выразили категорический протест против уголовного преследования этих лиц.

Неадекватные действия белорусских властей, и особенно поремные сроки за участие в подобных акциях, по мнению российских правозащитников, способны привести лишь к эскалации антироссийских настроений среди части белорусского народа и, в частности, молодежи. Этому же способствуют и молчание российского общества, и поддержка белорусских властей руководством РФ. *«В условиях правительственного кризиса в России власти Беларуси активно используют протесты оппозиции против Союза с Россией в качестве удобной «карты» как для подавления инакомыслия в своей стране, так и для оказания давления на российские «верхи» и средства массовой информации»,* — считают авторы заявления. По их мнению, только совместный протест против безжалостного преследования несогласных с белорусским президентом и его политикой может помочь демократическим силам обеих стран найти выход из ситуации, навязываемой силой *«союза властей, а не народов».*

«Мы призываем немедленно остановить раскручивающийся маховик репрессий, не дать властям организовать новые политические процессы над молодыми оппозиционерами и тем самым еще больше углублять внутренний кризис в Беларуси, раскалывая общество по линии отношений с Россией»,— говорится в заявлении. Под этим документом стоят подписи таких авторитетных российских правозащитников, как В.Гефтера, С.Ковалева, А.Симонова, Л.Алексеева.

ПРАВИТЕЛЬСТВО

СОДРУЖЕСТВО. БЫТЬ ИЛИ НЕ БЫТЬ?

Отдел информации «БДГ»

В Министерстве иностранных дел Республики Беларусь под председательством министра Ивана Антоновича прошла расширенная коллегия, в ходе которой было проанализировано состояние Содружества Независимых Государств и перспективы его развития.

Участники коллегии детально рассмотрели проблемы, связанные с нынешней и перспективной деятельностью Содружества. В ходе совещания обсуждались также вопросы подготовки к предстоящей встрече глав государств «четверки» и саммиту глав государств — членов СНГ, которые должны состояться 28-28 апреля.

В заседании расширенной коллегии МИД приняли также участие министр по делам СНГ Валентин Величко, постоянный полномочный представитель Республики Беларусь при уставных и других органах Содружества Сергей Посохов, председатель комиссии по международным делам и национальной безопасности Совета Республики Национального собрания Республики Беларусь Николай Чергинец, исполняющий обязанности председателя комиссии по международным делам и связям с СНГ Палаты представителей Национального собрания РБ Александр Козырь, представители Администрации президента и Исполнительного секретариата СНГ.

Надежды на то, что у СНГ есть будущее, МИД РБ не теряет.



СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

ПЕРЕД ТЕМ, КАК АРЕСТОВЫВАТЬ, ТЕПЕРЬ БУДУТ ПРЕДУПРЕЖДАТЬ

Отдел информации «БДГ»

Возвращение к советским методам идет полным ходом не только в экономике, но и в силовых структурах. Подтверждением тому является обнародованное на прошедшей неделе Положение «О порядке вынесения официального предупреждения о недопустимости незаконных действий».

Из текста документа трудно понять, для каких целей необходимо выносить предупреждения. Положение объясняет это *«необходимостью непосредственного предупреждения возможных правонарушений»* и *«воспитанием у граждан, в отношении которых применяется предупреждение, сознательного, основанного на понимании общественной опасности своих неправильных поступков, воздержания от их совершения в дальнейшем»*. В Положении говорится, что в случае совершения предупрежденным гражданином преступления *«протокол о вынесенном официальном предупреждении будет приобщен к уголовному делу»*.

Принятие этого документа по сути означает возврат к старой практике «органов». Вынесение предупреждений — уже опробованный метод запугивания, от которого мы отказались еще в конце 80-х годов. Не случайно, что система предупреждений от КГБ восстановлена именно сейчас, когда война с инакомыслием перешла в новую фазу. Ведь для того, чтобы вынести предупреждение, чекистам достаточно подслушать пустой разговор и извлечь из него пару фраз, которые, по мнению ведомства, могут свидетельствовать *«о готовящихся противоправных деяниях, могущих причинить вред государственным или общественным интересам либо охраняемым законом правам и свободам граждан»*.

Как считает руководитель отделения Белорусского Хельсинкского комитета по Минску и Минской области подполковник КГБ запаса Валерий Костко, *«для демократических государств это ненормальное явление: человек еще ничего не совершил, но его уже в чем-то обвиняют, а впоследствии предупреждение может стать отягчающим вину обстоятельством»*. Костко заявил, что система предупреждений направлена на *«подавление личностей социально активных, политически активных — для того, чтобы получить возможность ими управлять»*. В обоснование своего мнения Валерий Костко сказал: *«Шпионаж, раскрытием которого и призван заниматься КГБ, или есть, или нет. Поэтому предупреждать о его возможности не имеет смысла. Значит, речь идет о психологическом воздействии на политически активных людей. С точки зрения Белорусского Хельсинкского комитета система предупреждений является средством давления на личность. Она вписывается в общую схему усиления диктаторского режима»*.

ОФИЦИАЛЬНО

МИД УПОЛНОМОЧЕН СООБЩИТЬ

Отдел информации «БДГ»

Министерство иностранных дел Беларуси по просьбе посольства Российской Федерации в Минске распространило информационное сообщение следующего содержания.

«15 января 1997 года правительство Российской Федерации приняло постановление «О порядке и условиях выплаты компенсаций Правительству Российской Федерации, юридическим лицам и гражданам Российской Федерации, а также гражданам других государств — участников Содружества Независимых Государств, понесшим ущерб в ходе незаконного вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта, за счет средств, предоставляемых для этой цели Компенсационным фондом ООН».

В основу данного документа были положены соответствующие решения Совета Безопасности ООН и его вспомогательного органа — Компенсационной комиссии ООН по Ираку (ККООН), учрежденной в августе 1990г. с целью создания режима компенсаций за ущерб, причиненный государствам, физическим и юридическим лицам в результате вторжения Ирака в Кувейт и оккупации им Кувейта в период со 2 августа 1990 года по 2 марта 1991 года. Постановлением был создан конкретный механизм выплат компенсаций, практическое осуществление которых началось 12 марта 1997 года. Сразу же после создания Компенсационной комиссии ООН в 1990 году МИД в сотрудничестве с другими заинтересованными министерствами и ведомствами приступил к оформлению и представлению в этот орган претензий юридических и физических лиц. Российская Федерация как продолжатель членства СССР в ООН завершила эту работу. Все компенсации по мере их поступления из Компенсационного фонда ООН в централизованном порядке незамедлительно передаются адресатам независимо от того, где они в настоящее время проживают. Выплаты компенсаций осуществляются российским Банком внешней торговли по спискам граждан, утвержденным Советом управляющих КК ООН. Ввиду ограниченности поступающих из Компенсационного фонда ООН средств, КК ООН вынуждена пока выдавать заявителям не полную сумму компенсаций, а только часть из них. Это делается для того, чтобы охватить как можно больше граждан, понесших ущерб в связи с вынужденным отъездом из Ирака или Кувейта в период со 2 августа 1990 года по 2 марта 1991 года. Сразу же по получении сообщения о переводе причитающейся заявителю претензии компенсации он оперативно информируется об этом. Ему направляются форма заявления и соответствующая памятка к ней. Все претензии граждан разбиты на шесть партий (групп). В апреле с.г. начинаются выплаты третьей партии заявителей индивидуальных претензий. Что касается оставшихся претензий категории «А» (вынужденный отъезд из Ирака или Кувейта), то, по предварительным расчетам Секретариата КК ООН, средства для осуществления выплат по четвертым и пятым партиям будут переведены соответственно в июле и декабре 1998 г., по шестой партии — в начале 1999 г.

Затем наступит второй этап — выплаты оставшейся части компенсации. Министерство иностранных дел Российской Федерации обращается к средствам массовой информации государств — участников СНГ и стран Балтии с просьбой довести данное сообщение до сведения заинтересованных лиц и просит тех граждан, которые поменяли свое место жительства после оформления своей претензии, сообщить свой новый адрес МВЭС РФ, где аккумулированы все претензии заявителей (113324, Москва, Овчинниковская набережная, дом 18/1, МВЭС России, Департамент кадров и государственной службы).

СКАНДАЛ

ПИРАТЫ НА БЕЛОРУССКИХ ДОРОГАХ

НА «ДОЖИНКАХ» ЛУЧШИМ БЕЛОРУССКИМ КОМБАЙНЕРАМ РАЗДАРИВАЛИСЬ МАШИНЫ, СОБСТВЕННИК КОТОРЫХ НИКОГО НА ПОДОБНЫЕ ДЕЙСТВИЯ НЕ УПОЛНОМОЧИВАЛ

Светлана КАЛИНКИНА

Всю минувшую неделю в Минске провел депутат Государственной думы России от фракции ЛДПР Сергей Семенов. Он приехал с личными письмами, адресованными Владимиром Жириновским Александру Лукашенко. Суть писем — просьба вернуть арестованный летом минувшего года в Гродно груз, принадлежащий фирме Euro Lada. Речь идет о 94 автомобилях «ВАЗ», которые шли транзитом через нашу республику из Венгрии в Казахстан. Стоимость машин еще на момент ареста оценивалась в сумму, близкую к $700 тыс. Директор фирмы Euro Lada Сергей Клемантович утверждает, что каждый день «ареста» влечет за собой убытки в размере $1,5 тыс...



Не секрет, что Волжский автомобильный завод испытывает значительные затруднения с оплатой в СКВ комплектующих изделий, импортируемых из западноевропейских стран. Для решения данных проблем завод вынужден отправлять автомобили по бартеру по льготным (сниженным) ценам. Однако не всегда автомобили находят сбыт именно в Западной Европе, часть из них возвращается на территорию стран бывшего СССР. Одним из таких продавцов, занимающихся реэкспортом, и является фирма Euro Lada International Inc. (юридическое лицо по законодательству Республики Панама).

В июле 1997г. на основании договора купли-продажи (от 20.06.97г. N14) со склада LADA TRANS в венгерском городе Тужер Euro Lada произвела отгрузку в Казахстан фирме «БИПЕК-Маркет Ltd.» 94 автомобилей. При этом транзитным адресатом транспортировки (согласно все тому же договору) являлось гродненское ООО «Сасин». Фирма должна была по договору с фирмой «БИПЕК-Маркет Ltd.» осуществлять инспектирование груза — принять его в Гродно и обеспечить его сохранность до предусмотренного договором пункта назначения, города Усть-Каменогорск.

23.07.97г. «Сасин», осуществив инспектирование груза, сделало вывод о его соответствии условиям договора, прицепило к составу свою «теплушку» с охраной и отправила груз в далекий Казахстан. Доехали недалеко — до городка Мосты, где груз и был арестован, о чем потенциальный получатель (БИПЕК-Маркет) получил уведомление. Но не от белорусских правоохранительных органов. От ООО «Сасин». Через некоторое время белорусские органы сообщили и о причине ареста машин. Выяснилось, что формальным поводом для задержания послужили претензии контролирующих органов к ООО «Сасин», суть которых сводилась к сокрытию прибыли и доходов. На каком основании был наложен арест на имущество, белорусской фирме не принадлежавшее, сегодня ответить не может никто. Ведь постулат хозяйственного права — налогоплательщик может нести ответственность только имуществом, принадлежащим ему на праве собственности. Московские адвокаты фирмы Euro Lada International Inc. дали однозначное заключение: *«Арест может быть наложен в целях обеспечения гражданского иска или возможной конфискации, но только на имущество обвиняемого, подозреваемого, лиц, несущих материальную ответственность за их действия, а также иных лиц, у которых находится имущество, приобретенное преступным путем. Документы свидетельствуют о том, что права собственности на 94 арестованных автомобиля принадлежат именно Euro Lada Inc. И Euro Lada в части претензий к ООО «Сасин» не может являться ни обвиняемым, ни подозреваемым и не несет за ООО «Сасин» никакой ответственности».*

«БДГ» попросила прокомментировать ситуацию директора фирмы Euro Lada Сергея КЛЕМАНТОВИЧА.

— Узнав об аресте машин, я лично выехал в Гродно. После недолгой беседы следователи дали мне понять, что они готовы поступить согласно закону, но существует давление сверху.

После того, как Гродненское УКГБ не нашло оснований для ареста груза, он был отправлен в Минск. Здесь происходит аналогичная ситуация. В Минске работают порядочные офицеры, они также делают заключение, что оснований для ареста машин нет, что груз должен следовать дальше в Казахстан. Но в личных беседах, когда я спрашивал, почему так долго длится дело, было понятно, что оказывается давление сверху, что давление идет от окружения президента.

По стечению обстоятельств машины прибыли в Беларусь в конце лета. Я так понимаю, что уже тогда велись поиски возможности наградить лучших белорусских комбайнеров. Как выяснилось, часть наших машин стала наградой лучшим колхозникам во время проведения «Дожинок». Об этом нам сказал Иван Иванович Титенков. Он заявил, что уже прошел суд и что по решению суда машины нам больше не принадлежат.

Мы, естественно, начали выяснять, что это был за суд, на который нас, собственников, не пригласили. Выяснилось, что никакого суда не было. КГБ дело до сих пор не закрыло, арест с имущества не снят, но все материалы переданы в налоговый комитет по Гродненской области. Таким образом, я так понимаю, что отдельными руководителями вашего государства наше имущество разворовано, и никаких официальных документов по поводу того, где наши машины, на каком основании их уже начали раздаривать власти на сегодняшний день нам представить не могут.

Теперь я понимаю, что это не первый случай, что подобные ситуации повторяются с постоянной периодичностью. Я считаю, что этому беспределу необходимо положить конец. И особенно предупреждаю всех предпринимателей, все коммерческие структуры, всех, кто каким-то образом связан с транзитом через Республику Беларусь (особенно в летние и осенние месяцы), о том, что надо уменьшить грузопоток. Урожай, как известно, собирают каждую осень. Так что конфискаций может быть много.

Белорусские власти искали любую зацепку. Они посылали даже запросы в Казахстан. Но ведь сделка была между кем: продавец — иностранная компания (Панама), покупатель — иностранная компания (Казахстан). Груз через вашу страну шел лишь транзитом.

— Есть ли у вас какой-то план действий?

— Прощать эти деньги никто не собирается, они у нас элементарно украдены. Программа-минимум: мы подаем в суд, правда, не питаем иллюзий, что на белорусский суд не будет оказано давление.

— А почему вы не сделали это раньше, сразу после ареста?

— Мы поначалу не расценивали этот инцидент иначе как недоразумение. Мы надеялись, что все образумится, мы не хотели ни с кем портить отношения. Никто ведь не предполагал, что в Беларуси обосновались пираты.

Представитель фракции ЛДПР в Государственной думе России Сергей СЕМЕНОВ улетел из Минска лишь в пятницу, чтобы успеть принять участие в голосовании по кандидатуре Сергея Кириенко. До последнего момента он ждал звонка из Администрации белорусского президента.

— Расскажите подробнее, что вас привело в Минск.

— К нам обратился избиратель Сергей Петрович Клемантович. Он возглавляет одну крупную фирму, занимающуюся поставкой не только в Россию, но и в другие государства СНГ реэкспортных автомобилей. Клемантович обратился с просьбой оказать содействие в возврате незаконно конфискованных автомобилей, которые были задержаны в Беларуси безо всяких оснований. Мы сначала, в соответствии с общепринятой практикой, направили ряд депутатских обращений. Ответа не получили.

Наша фракция ЛДПР, как ни одна другая фракция или политическая сила России, с наибольшей последовательностью и активностью поддерживала Александра Григорьевича Лукашенко: и на Совете Европы, когда другие российские политики и общественные деятели в лучшем случае сохраняли нейтралитет, и в Думе мы приветствовали его стоя, когда фракция «Яблоко» демонстративно покидала зал, мы аплодисментами приветствовали белорусского президента... И все равно на наши обращения Лукашенко не реагировал. Мне пришлось даже лично вылететь в Минск, но Лукашенко меня не принял. Я думаю, что теперь мы в корне изменим наше отношение к Александру Григорьевичу — раз нам никакой помощи не оказывается, и нас, грубо говоря, держат за каких-то идитов.

— У вас есть какие-либо полномочия от лидера партии Владимира Вольфовича Жириновского? Вы привезли какие-то письма?

— Конечно. Я привез два письма Александру Григорьевичу. Все предыдущие письма, отправленные фельдъегерской связью, не доходили. Видимо, их просто-напросто бросали в мусорный ящик. Тот же самый управделами президента Иван Иванович Титенков, которого даже прозвали в местной богемной среде Титаник, поскольку он такой большой и всех давит. Но известна судьба «Титаника», рано или поздно затонет и Титенков.

Первое письмо — с просьбой к Александру Григорьевичу принять меня. Второе касается непосредственно обстоятельств данного дела. Я ждал неделю, находился в Минске. Но меня не то что не приняли, мне даже не позвонили, хотя помощник президента Беларуси Владимир Романович Королев пообещал позвонить в течение одного дня, взял мои мобильные телефоны. Не дождавшись звонка, я позвонил сам. Королева не было.

Я не знаю, как расценивать такое отношение к представителям парламентской фракции, защищающей президента Беларуси. Но ничего, кроме негативных чувств, у меня лично оно не вызывает.

— Письма, которые вы привозили, были лично от Жириновского?

— Да. Мы как депутаты обязаны реагировать на обращения избирателей, помогать нашим гражданам в их нуждах, решать их проблемы. Мы получили официальное обращение г-на Клемантовича (это российский гражданин белорусского происхождения, потому фамилию Клемантович не надо ассоциировать с какой-нибудь еврейской — это белорусская фамилия). Он нам сказал, что писал в прокуратуру, во все органы следствия, в КГБ, в управление КГБ по Гродненской области, в Совет безопасности, различным чиновникам разного уровня, в администрацию президента, и наконец, самому президенту Беларуси. Но ниоткуда ответа не получил и нигде помощи не нашел. Поэтому последняя его надежда была обратиться к нам. Действия белорусских властей фактически поставили его на грань разорения — из достаточно удачливого предпринимателя он становится безработным, к тому же должником. И потому Владимир Вольфович, как истинный патриот и как истинный гражданин, как представитель наиболее народной фракции в Государственной думе, взялся помочь.



Что произошло с письмами, я уже сказал. И тогда он направил меня. Я — депутат парламента, я — представитель законодательной ветви власти, у меня ранг министра, а езжу как посыльный. Только по той причине что чиновники из администрации президента Беларуси не передают эти письма своему президенту. Потому что некий Иван Иванович Титенков, который когда-то там с президентом Беларуси в машине ехал вместе, не докладывает ему и не приносит эти письма. Или Королев Владимир Романович... Он всего лишь помощник, он обещает позвонить и не звонит, не отвечает на звонки, пропадает, грубо говоря, динамит.

У меня таких 5 помощников штатных и 20 нештатных. Что это за отношение?

— То есть после этого дела отношение фракции ЛДПР в Госдуме к Беларуси изменится?

— Безусловно, изменится. Но не по отношению к Беларуси (Беларусь мы всегда считали братским государством, белорусский народ — это братский народ по отношению к народу российскому), но проводимый беспредел по отношению к российским гражданам, которые занимаются бизнесом, заставит нас изменить отношение к белорусским властям. И уже в Совете Европы в следующий раз, возможно, никакой поддержки мы оказывать не будем.

Это ведь не первая наша просьба, которую не выполнили. Критическая масса набрана, терпение есть у всех, и у нас в том числе. И если бы я с Лукашенко встретился, я бы ему посоветовал: Александр Григорьевич, друзей никогда нельзя обманывать, лучше избавьтесь от ваших чиновников, увольте или уберите в сторону вашего управделами Титенкова. Потому что вы больше потеряете, если этого не сделаете: ваши приближенные вас не будут защищать перед мировым сообществом, они вас аплодисментами в Госдуме не встретят, поскольку их могут вообще в Госдуму не пустить.

Титенков — Титаник. И сейчас он напоролся на айсберг. И айсберг этот — гражданин РФ.

ГЕОПОЛИТИКА

ЦЕНТРАЛЬНОАЗИАТСКОЕ ПЕРЕПУТЬЕ

Анатолий ПАНЬКОВСКИЙ

Таможенный союз России, Беларуси, Киргизии и Казахстана прирастает Таджикистаном. Соответствующее решение, видимо, будет принято в конце апреля в ходе переговоров глав государств «четверки». Как согласуется стремление Республики Таджикистан войти в таможенное пространство с объявленным в конце марта вступлением в Центральноазиатский союз? Ведь сколь бы декларативными ни были принятые в рамках этого союза документы, они свидетельствуют о стремлении противопоставить региональное сотрудничество московским клише об усилении интеграции...

ФРАГМЕНТАЦИЯ КАК НОРМА ЖИЗНИ

В обширном регионе, объединяющем восемь центральноазиатских государств (Казахстан, Киргизия, Туркмения, Узбекистан, Таджикистан, Афганистан, Иран, Пакистан), отчетливо прослеживаются противонаправленные процессы интеграции. На национально-государственном уровне преобладают дезинтеграционные силы; на региональном — тенденции формирования трансграничных отношений. Начнем с первых.

Таджикистан является крупнейшим в регионе (после Афганистана) ареалом дезинтеграции. Территориальное размежевание, проведенное в советской Средней Азии, повлекло за собой разделение традиционных таджикских земель (Бухара и Самарканд достались Узбекистану, Ферганскую долину поделили между Узбекской, Таджикской и Киргизской ССР). В составе ТССР остались второстепенные в культурном плане регионы, а таджики превратились в комплекс разрозненных региональных культур. Это размежевание, усиленное давними противоречиями между горными и равнинными таджиками, в плане борьбы за власть выражалось в том, что выходцы из северных областей — главным образом Ленинабадской (ныне Ходжентской, расположенной в Ферганской долине и примыкающей к Узбекистану) — ограничивали во влиянии другие группировки. После распада СССР «северяне» укрепили свои позиции, а отсталый обедневший юг восстал, ввергнув страну в междоусобицу 1992-1997 гг.

Возникшая в период «перестройки» Демократическая партия Таджикистана оказалась на поверку формой организации антиленинабадской (и антиузбекской) оппозиции, тяготевшей к исламу (демоисламисты). Другой оппозиционный фланг составили светские националисты, апеллировавшие к национальному языку и историческому самосознанию. В итоге Таджикистан — почти по афганскому сценарию — распался на север и юг (Пенджикентский, Душанбино-Гиссарский, Гармский, Кулябский и Курган-Тюбинский районы). Как особая часть фигурирует Горно-Бадахшанская АО. Самые острые противоречия разрывают «южан» и «северян», а внутри юга — кулябские и гармско-бадахшанские сословно-региональные группировки.

Ныне в Таджикистане существуют три центра власти. Первый — это президент Эмомали Рахмонов и его окружение, опирающиеся на Министерство безопасности, бригаду спецназа и президентскую гвардию. Второй по значению центр — объединенная таджикская оппозиция (ОТО), контролирующая Гармскую группу районов, отчасти Горный Бадахшан и ряд кишлаков вокруг Душанбе. Третий центр — это региональные элиты. Причина конфликтов неизменна: борьба за власть, собственность и сферы влияния.

Наметившиеся после подписания мирного соглашения между Рахмоновым и руководством ОТО признаки общетаджикского примирения несколько меняют сложившийся баланс сил. Ранее действовавшие самостоятельно все центры власти постепенно начинают «расслаиваться» и образовывать новые альянсы и новые точки противостояния.

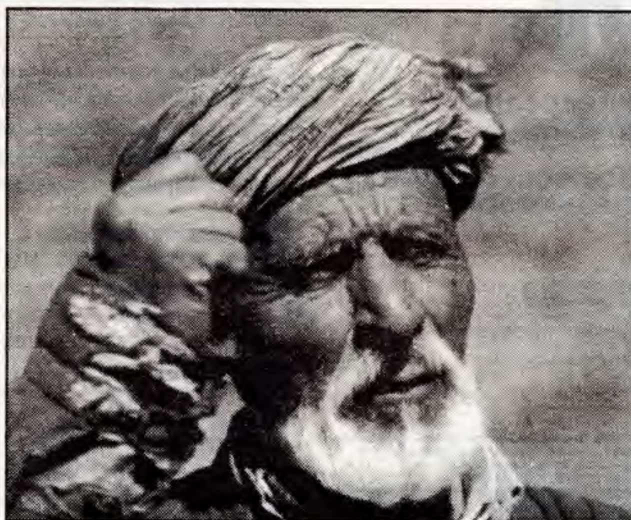
ВОЕННО-ИНТЕГРАЦИОННЫЕ СЮЖЕТЫ

Сквозной сюжет 90-х для южной части Центральной Азии (ЦА, ранее — Средней Азии) — отношения между Узбекистаном и Таджикистаном, а также Россией, Ираном и Афганистаном. Считается, что приходу к власти Рахмонова способствовал президент Узбекистана Ислам Каримов. Существует также правдоподобная версия, объясняющая возникновение таджикского конфликта: Россия хотела удержать регион в сфере своего влияния, шантажируя местных лидеров опасностью исламского переворота. Как бы то ни было, но ахиллесова пята Каримова была найдена: Ташкент и Москва стали в ту пору союзниками. Надежд Каримова новые таджикские власти, по-видимому, не оправдали — не проявили лояльности к Ташкенту, а главное, не добились стабильности у себя дома.

Выбор у Ташкента был невелик. Ходжентцы оказались слишком слабы. Победа же в Таджикистане демоисламистов могла обернуться для РУ территориальными претензиями или, например, «водным» шантажом со стороны таджиков — путем манипуляций с подачей воды через Нурекскую ГЭС (ее разрушение привело бы к мощному наводнению в регионах, населенных ходжентцами и узбеками). По сути, Ташкент устраивала такая ситуация в Таджикистане, при которой ни одна из сил не могла бы окончательно взять верх.

Еще одну угрозу для региона являла собой возможность «перетекания» афганского конфликта на территории РТ и РУ (вовсе не потому, что пуштуны захотели бы перейти границу — нестабильность могла распространяться вместе с потоками беженцев и передислоцирующимися военными базами). Если этнические узбеки контролировали северо-западные провинции Афганистана, граничащие с Узбекистаном и Туркменией, то таджикскую часть границы курировал гораздо менее «удобный» для Москвы Ахмадшах Масуд, чьи моджахеды-таджики являются внешней опорой оппозиции во главе с Саидом Абдулло Нури. До того, как талибы захватили власть в Кабуле, Дустума и Масуда ничто не связывало и не разделяло, но новые условия борьбы против общего врага подтолкнули их друг к другу. В результате возникла «антиталибская коалиция», поставившая Москву перед нелегким выбором.

С одной стороны, Ташкенту и Москве был необходим Дустум,



перекрывающий талибам выход к границам СНГ. С другой — союзник Дустума «пандшерский лев» тесно связан с ОТО и приграничными «дикими» таджиками - перевозчиками наркотиков, которые стреляют без разбора и в узбекских, и в русских пограничников. И помощь, передаваемая Москвой через Каримова Дустуму, нередко оказывалась в руках ОТО.

Вместе с тем ни Москва, ни Ташкент не были готовы бросить на произвол судьбы режим Рахмонова и сделать ставку на Нури. Это означало бы отвод российских и узбекских пограничников с Памира и фактическое открытие границы с Афганистаном. На пути такого вторжения нет никаких реальных границ до самого Урала. Подобный сценарий по разным причинам не устраивал не только Ташкент и Душанбе, но и Москву, и Тегеран.

Сумма описанных обстоятельств объясняет стремление России сыграть роль посредника между ОТО и Рахмоновым, тем самым устранив возникшую внешнеполитическую «вилку». По сходной причине Ташкент усилил военную координацию как с Западом, так и с соседями.

Талибская угроза положительно сказалась на внутритаджикском мирном процессе, вынудив Душанбе, «официальную» оппозицию и афганских таджиков Масуда забыть о распрях и прийти к выводу об укреплении трансграничных отношений. Становясь гарантом укрепления этих отношений и опираясь одновременно и на Москву, и на центральноазиатских «братьев», Рахмонов укрепляет свое положение в контексте начавшейся в стране чековой приватизации (читай: передела собственности). По сути Таджикистан вступает в новый период своей истории: война трансформируется в борьбу за экономическое господство.

В ОБЪЕДИНЯЮЩЕМ ПОТОКЕ

Ранее эта геополитическая конфигурация не существовала даже в проектах. Советская граница жестко отделяла северную, среднеазиатскую часть региона от южной. Резкое изменение его пространственной структуры — как следствие распада СССР и появления пяти новых самостоятельных государств ЦА — сделало тенденцию к формированию центральноазиатско-средневосточного региона реальной. Хотя начало ей было положено сотрудничеством Москвы с Кабулом еще в 50—80-е гг.

Размещение объектов сотрудничества в северных провинциях позволяло интегрировать их со среднеазиатским хозяйственным комплексом. Основным элементом интеграции стала эксплуатация месторождений природного газа в провинции Джузджан (в конце 80-х около 3 млрд куб.м газа в год шло оттуда на подпитку энергосистемы советской Азии). При содействии СССР был построен завод азотных удобрений в Мазари-Шарифе. Железнодорожно-автотранспортный мост через Амударью (между афганским речным портом Хайратан и узбекским Термезом) соединил транспортную сеть Афганистана со среднеазиатской. Выше по течению, на участке, граничащем с Таджикистаном, был построен речной порт Ширхан.

Параллельно с развитием индустрии в Афганистане формировался Южно-Таджикский ТПК. Можно говорить о его афганском ответвлении, поскольку хозяйственное освоение Афганистана шло по той же схеме, что и к северу от границы. Структурный костяк этого комплекса — алюминиевый завод в Турсун-Заде и снабжающий его электричеством каскад ГЭС на реке Вахш (Нурекская, Кайраккумская, Варзовская и первая очередь Памирской ГЭС).

С начала 90-х гг. инициатива налаживания новых межгосударственных связей перешла к ННГ. С одной стороны, они укрепляли региональную кооперацию без посредничества Москвы (в 1990 г. эти планы впервые обсудил собравшийся в Алма-Ате «совет пяти»), с другой — налаживали сотрудничество за пределами границ бывшего СССР. По инициативе Ирана и Пакистана пять государств ЦА, а также Афганистан и Азербайджан были приняты в Организацию экономического сотрудничества (объединявшую ранее Иран, Пакистан и Турцию). Завершение строительства железнодорожной ветки Мешхед-Серадз позволило в мае 1996 г. открыть 320-километровую линию, соединившую иранскую сеть железных дорог с Центральной Азией. Разработаны планы использования построенного в 80-х годах Пакистаном и Китаем высокогорного Каракорумского шоссе для сооружения линии электропередач, чтобы можно было снабжать Пакистан киргизской электроэнергией. Другим перспективным направлением интеграции становится вывоз туркменских и казахстанских энергоносителей в Иран, Турцию и Пакистан.

Регион обретает форму благодаря не только межгосударственным связям, но и «неформальным» контактам: большая часть афгано-пакистанской границы (более 2 тыс. км) разделяет места расселения горных пуштунских племен, никогда не признававших ее в качестве барьера. С конца 70-х гг. главным мотивом пересечения границы стали операции с наркотиками. Наркотический конвейер включает в себя: Афганистан как поставщика растительного сырья; Пакистан как центр переработки мака и опия-сырца в морфин и героин; Таджикистан, памирская граница которого продолжает служить главным наркотическим коридором в СНГ и ЕС.

Другим контрабандным товаром для теневого региона стало оружие.

Помимо коридора «невидимой» торговли, существует, по выражению В.Белокреницкого, и «связь войны», когда боевые действия вслед за потоками беженцев перетекают через государственные границы. Именно так афганская война перекинулась в районы Пакистана и Ирана, создав на территории трех стран единую зону военно-партизанских действий. Позднее таджикский конфликт перекочевал в Афганистан, связав между собой области по правому и левому берегам Амударьи (Пянджа). «Связь войны» существует в прочном симбиозе с теневой торговлей, что особенно характерно для пуштунских племен, и это придает конфликту в зоне их расселения хронический и долговременный характер.

ПРОБЛЕМНЫЙ ПУНКТИР

Пока регион имеет пунктирные очертания: его составные части принадлежат к разным региональным системам. Государства ЦА образуют единый регион безопасности и сотрудничества с Россией и странами СНГ, а Казахстан и Кыргызстан (в перспективе — и Таджикистан) связаны с РФ единым таможенным пространством. В то время как Индия и весь южноазиатский блок «дрейфуют» в направлении динамичного Азиатско-Тихоокеанского региона, Пакистан остается на обочине этого движения и тяготеет к континенту. Исламабад заинтересован в региональной экономической кооперации, судьба которой во многом зависит от успеха интеграционных программ ЦАС. Ирану также нужен выход в регион, причем не только через Туркмению, но и через Таджикистан (в плане формирования тандема с Китаем). Очевидно, при любом раскладе сил в регионе его меридиальный стержень — стык Ирана, Таджикистана, Афганистана и Пакистана — будет играть ключевую роль.







ОФИЦИАЛЬНО

КАК ЗАМАНИТЬ ИНВЕСТОРОВ

Андрей МАХОВСКИЙ

На минувшей неделе Палата представителей приняла в первом чтении проект закона «О внешнем государственном долге РБ». По мнению разработчиков, закон повысит доверие иностранных кредиторов к белорусскому правительству, поскольку содержит гарантии возвращения займов.

Согласно проекту закона основная ответственность за привлечение внешних займов и их целевое использование возложена на правительство. При этом Совет Министров должен согласовывать свои действия с президентом и Национальным банком. Кроме того, предусматривается личная ответственность государственных чиновников за неисполнение распоряжений о погашении займов. По мнению председателя бюджетной комиссии Александра Зинченко, сейчас *«этот закон очень нужен»*. Лимит государственного долга на этот год установлен в размере $2 млрд. Поэтому, как считает Александр Зинченко, необходим постоянный контроль со стороны правительства за ситуацией с внешней задолженностью.

Разработчики уверены, что закон даст надежные гарантии возвращения нашей страной денег иностранных инвесторов, поскольку государство *«несет безусловные обязанности по погашению и обслуживанию внешнего долга»*. По мнению Александра Зинченко, этого достаточно, чтобы гарантировать кредиторам возвращение их вкладов вне зависимости от внутренней ситуации в Беларуси.

В настоящее время сумма внешней задолженности страны составляет более $900 млн. С долгами Беларусь расплачивается довольно аккуратно. Тем не менее просроченная задолженность по кредитным линиям Германии, Австрии и Японии составляет около $20 млн.

Вопрос о повышении доверия кредиторов к белорусскому правительству сейчас достаточно актуален. Страна остро нуждается в дополнительных финансовых поступлениях. Между тем с 1996 года никаких крупных кредитов внешними инвесторами нам не выделялось. Так, за весь 1996 год в Беларусь поступило иностранных кредитов на общую сумму $106 млн. В прошлом году объемы кредитования еще больше сократились. За 1997 год получено лишь $88 млн по ранее открытым кредитным линиям. Новых кредитных линий никто, за исключением России, нам не открывал. Вместе с российским сумма привлеченных иностранных кредитов за прошлый год составила $107 млн.

Баланс внешнего финансирования остается отрицательным. Причем с течением времени ситуация обостряется: подходят сроки погашения ранее полученных кредитов, а новые привлечь не удается.

На 1998 год баланс внешнего кредитования запланирован отрицательным. На погашение внешних займов и процентов по ним предполагается выделить BLR 2,3 трлн из республиканского бюджета. При этом правительство рассчитывает привлечь иностранных кредитов на сумму в BLR 1,1 трлн.

Погашение задолженности осуществляется в соответствии с планом. Что касается вновь привлеченных средств, то они не слишком велики. За январь-февраль нынешнего года Беларусью получено иностранных кредитов на общую сумму всего BLR 27 млрд, что составляет 2,5% от годового плана.

Между тем в рейтинге платежеспособности наша страна занимает далеко не почетное 122-е место. Индекс платежеспособности Беларуси — 12,9 (для сравнения: индекс России — 82). В этом рейтинге за Беларусью следуют Гаити, Куба и Ангола, а замыкает список (136-е место) Северная Корея. Законодательные гарантии кредиторам, конечно, дело нужное, но в стране, где выполняются не законы, а служебные записки или в лучшем случае указы, на эти гарантии мало кто обращает внимание. И уж во всяком случае можно быть уверенным, что после принятия закона наше место в рейтинге платежеспособности не изменится. Потенциальные кредиторы об этом законе, возможно, даже не узнают. Просто потому, что не будут интересоваться.

ПРИВАТИЗАЦИЯ

ПО СРОКАМ НЕ СХОДИТСЯ

Отдел информации «БДГ»

Итогам приватизации коммунальной собственности в Минске в 1997 году и основным направлениям разгосударствления и приватизации в 1998 году была посвящена состоявшаяся 14 апреля пресс-конференция.

Сегодня доля предприятий негосударственного сектора в сфере торговли составляет 71%, общественного питания — 79%, бытового обслуживания — 53%. В течение 1997 года разгосударствлены и приватизированы 69 объектов коммунальной собственности: в 30 случаях осуществлен выкуп арендованного государственного имущества трудовыми коллективами, 20 предприятий проданы на аукционах и конкурсах, 19 — преобразованы в ОАО. Сумма средств, поступивших за этот период в бюджет города, составила почти BLR 218 млрд, из которых BLR 74,4 млрд принесли аукционы и конкурсы.

В 1997 году не удалось осуществить все, что планировалось. В соответствии с государственной и городской программами разгосударствления и приватизации до конца 1997 года необходимо было приватизировать все объекты торговли, общественного питания и бытового обслуживания. В перечень были включены 133 объекта, однако 64 из них процесс приватизации не прошли.

Выступивший на пресс-конференции руководитель проекта Международной финансовой корпорации «Малая приватизация в Минске» Дэвид Сволли сказал: *«На наш взгляд, причиной отставания реальных темпов приватизации от намеченных планов прежде всего является отсутствие поддержки этого процесса со стороны отраслевых управлений Мингорисполкома, а также районных администраций города. 368 предприятий с учетом структурных подразделений даже не включены в перечень объектов, планируемых к приватизации. В связи с этим хотелось бы напомнить, что в соответствии с Меморандумом о взаимопонимании от 18 июня 1997 года, который был подписан правительством Беларуси и Всемирным банком, малая приватизация должна быть полностью завершена через 15 месяцев, то есть к июлю 1999 года. Однако если приватизация в Минске будет продолжаться теми же темпами, что и в 1997 году, завершить этот процесс удастся только через 61 месяц, то есть в 2005 году»*.

СЕМИНАРЫ

УРОКИ ДЛЯ НАЧИНАЮЩИХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Отдел информации «БДГ»

В Минском отделении Белорусской торгово-промышленной палаты создано новое структурное подразделение — информационно-консультационный центр для начинающих предпринимателей. Он призван предоставлять предпринимателям и предприятиям малого бизнеса необходимую информацию по всем интересующим их вопросам и обеспечивать целый спектр услуг, необходимых для организации и ведения бизнеса.

Предполагается, что услугами центра будут пользоваться молодые люди, пенсионеры, безработные — словом, все те, кто решил открыть свой бизнес и не знает, с чего начать. Здесь будут оказываться консультации по выбору организационно-правовой формы предприятия, его регистрации и постановки на учет в различных органах, а также по поводу получения лицензии, вопросов налогообложения, организации трудовых отношений.

Работу планируется построить в форме регулярных семинарских занятий, лекций, бесед по различным аспектам деятельности предпринимателей в условиях рыночной экономики. Занятия бесплатные. За небольшую плату можно будет приобрести методические разработки, сборники нормативных документов по предпринимательству в Республике Беларусь. На базе минского отделения торгово-промышленной палаты будут проводиться консультации специалистов по проблемам бизнеса и права.

Первое семинарское занятие состоится 29 апреля.

ФИНАНСОВАЯ СФЕРА

КОМИТЕТ ГОСКОНТРОЛЯ В РОЛИ НАСТАВНИКА НАЦБАНКА

Алексей УРБАН

В прошедший четверг курс американского доллара на межбанковском рынке превысил отметку 71500 BLR/$. На МВБ в этот же день он был установлен на уровне 34200 BLR/$. В своем послании к главе Нацбанка Петру Прокоповичу председатель Комитета государственного контроля (КГК) Николай Домашкевич указывает на необходимость принятия срочного решения по вопросу о курсообразовании на внутреннем рынке. Проблему предлагается решить за счет плавного выравнивания официального и свободного курсов и одновременного принятия действенного механизма контроля за возвратом экспортной выручки.

На основании материалов проведенных КГК проверок банковской системы Беларуси в письме анализируются проблемы финансовой сферы, в том числе валютного рынка, а также некоторые аспекты регулирования банковской деятельности. Содержится и ряд конкретных предложений по регулированию как валютного сектора, так и работы банков. А поскольку предложения КГК в Беларуси оспаривать не принято, тезисы послания главного контролера страны заслуживают подробного рассмотрения.

По мнению авторов документа, проблема формирования курса белорусского рубля на основе спроса и предложения на внутреннем валютном рынке связана с утечкой экспортной выручки. Обращается внимание на то, что, несмотря на значительный рост экспорта, объем продаж на Межбанковской валютной бирже заметно снизился. По данным Минстата, возврат выручки на счета банков составляет 93% от экспорта в страны т.н. дальнего зарубежья (удельный вес ее продажи на МВБ — 26%), в ближнее зарубежье — 10% (удельный вес — 20%). Отмечается, что если возврат выручки от экспорта в дальнее зарубежье по сравнению с 1996 годом остался неизменным, то возврат валютной выручки от экспорта в страны ближнего зарубежья сократился на 3%. Эта тенденция по совершенно справедливому заключению экспертов КГК объясняется широким применением бартерных расчетов — без использования денег, а также расчетов посредством «денежных суррогатов» — энергозачетов и векселей.

В письме также уделяется внимание курсу белорусского рубля на внешнем рынке. Очевидно, что даже в КГК понимают неспособность Нацбанка оказывать влияние на валютные рынки стран-соседей. Поэтому основные усилия предлагается сосредоточить на возврате экспортной выручки в валюте. Далее следует замечательный вывод: **«Наша валюта за рубежом работает против нас же, как при формировании курсов валют на внешнем рынке, так и на внутреннем».**

Что же по этому поводу думают экономисты? Вот несколько выводов из публикации д-ра Дашкевича «Проблемы регулирования валютного курса и становления валютного рынка РБ» («Финансовый анализ», N11-12, 1997 г.).

Во-первых, отмечается, что предложение валюты на МВБ свелось исключительно к обязательной 30%-ной продаже валютной выручки, и в основном она продается в оплату энергоносителей (см. диаграмму 1). Вывод: биржа фактически перестала играть свою основную роль, заключающуюся в проведении котировок иностранной валюты по отношению к национальной денежной единице.

Во-вторых, одной из негативных тенденций на внутреннем валютном рынке в 1997 году было резкое сокращение объема операций (см. диаграмму 2). В течение января—ноября прошлого года их количество уменьшилось примерно на 75%. Причем автор обращает внимание на то, что наибольшее сокращение пришлось на легальные рынки наличной валюты и межбанковский валютный рынок. Основные причины — более высокая доходность на других рынках (напомним, что разница между доходностью от работы с мягкими валютами здесь и в Москве составляла осенью прошедшего года примерно 30-45%).

В-третьих, курсовая «зарегулированность» внутреннего валютного рынка и ограничения на покупку валюты на нем привели к тому, что предприятия предпочитают оставлять всю валютную выручку (за исключением обязательных 30%) за рубежом и либо использовать ее на закупку необходимых сырья и средств производства, либо конвертировать по рыночным курсам. Вывод: косвенно это стимулирует развитие бартерных расчетов и общее снижение (или неизменность при росте экспорта) валютных поступлений в страну (см.диаграмму 3).

Общий вывод статьи: корни большинства проблем валютного регулирования Беларуси уходят за пределы собственно валютной политики.

Но вернемся к документу КГК. Как уже отмечалось выше, плавное выравнивание официального и свободного курсов должно сопровождаться выработкой действенного механизма контроля за возвратом экспортной выручки. Этот вопрос, как и вопрос о льготах экспортерам (их, по мнению специалистов КГК, необходимо предоставлять лишь после возврата в белорусские банки выручки от экспорта) не в компетенции Нацбанка — скорее, это прерогатива Совмина. Но принятие механизма должно быть одобрено главным банком. Судя по тексту документа, Нацбанк должен принять участие в закреплении порядка, при котором белорусские субъекты хозяйствования будут иметь в уполномоченном банке республики один валютный и один расчетный (текущий) счет.

Далее в документе указывается на отсутствие программы работы Нацбанка с драгметаллами и непредоставление им расчета экономической эффективности размещения драгметаллов на депозитных счетах в зарубежных банках. Напоминается, что Соглашение между Центробанком и Нацбанком «О координации действий в области обменного курса и национальных валют», подписанное в марте прошлого года, не было реализовано. Хотелось бы надеяться, что некоторые последние заявления официального Минска в адрес российских «спекулянтов» и Центробанка серьезно не осложнят отношения центральных банков наших стран. Однако плевать в колодец все же не стоит — как показывает практика, ЦБ РФ не прощает подобные выпады...

В послании также обращается внимание на то, что *«должным образом не урегулированы расчеты векселями во внешнеэкономической деятельности»*. Валютными, считают эксперты КГК, следует считать операции вексельного расчета с векселями иностранных эмитентов за белорусские рубли. Согласно письму НБ РБ от 3.03.98 г. такие сделки не требуют разрешения главного банка. Это решение, по мнению экспертов госконтроля, усугубит ситуацию с возвратом валютной выручки. Их предложение: замена причитающейся денежной выручки денежным обязательством (векселем) должна производиться только по специальному разрешению Нацбанка.

Говорится в документе и о несвоевременности утверждения НБ положений по уплате вексельного сбора (норма по обязательной уплате вексельного сбора была определена Временными правилами, утвержденными постановлением НБ от 12.05.92 г., а порядок уплаты одобрен НБ лишь 24.09.97 г.), которая привела к недополучению государством значительной суммы сбора от выпуска векселей за прошедшие пять лет.

КГК напоминает о чудесном исчезновении оригинала телеграммы НБ от 10.07.92 г. N140009/44 за подписью Кузьмича, отменяющей уплату вексельного сбора. Разъяснений по этому поводу КГК, ведущий с декабря 1996 года *«работу по реанимированию действия пункта по уплате сбора»*, не получил до сих пор. Комитет призывает устранить этот *«хаос»*. Вексель, по мнению специалистов КГК, должен применяться во внешнеэкономических сделках в качестве *«исключения»*, и если эмитент является нерезидентом — только по отдельному разрешению НБ с обязательным авалированием векселя уполномоченным банком-резидентом. Некорректность такой постановки вопроса очевидна: векселя в развитых странах мира являются уникальным расчетным инструментом, их обращение способствовало решению множества проблем в постсоциалистических экономиках в условиях ограничения роста объема денежной массы.

Главной же проблемой, по мнению экспертов КГК, является отсутствие в Беларусизакона «О валютном регулировании и валютном контроле», что создает ряд проблем для контрольных органов. Далее замечается, что отечественное валютное регулирование включает лишь термины по нецелевому использованию иностранной валюты, но не по целевому приобретению ее. Беспокойство контролеров вызывает и то, что ввиду отсутствия закона не предусмотрена и ответственность резидентов, включая уполномоченные банки, а также нерезидентов, нарушивших порядок проведения текущих валютных операций, в виде штрафов за неведение учета валютных операций или ведение его с нарушением установленного порядка. Все это позволяет экспертам КГК оценить неразвитое валютное законодательство Беларуси как либеральное по отношению к законодательству европейских стран и России, где сделки, проведенные с нарушением порядка текущих валютных операций, признаются недействительными, а полученные в результате средства взыскиваются в доход государства.

В последнем пункте документа КГК снова напоминает Нацбанку о проблеме вывоза наличной валюты по разрешению банков РБ. Механизм учета и контроля за вывозимой наличной валютой при расчете дорожными чеками и кредитными картами до настоящего момента не разработан.



Источник: "Финансовый анализ", №11-12, 1997г.



Источник: "Финансовый анализ", №11-12, 1997



Источник: "Финансовый анализ", №11-12, 1997

В целом послание Комитета госконтроля затрагивает практически все проблемы валютного регулирования. Хотя правительственные, независимые и зарубежные эксперты называют примерно одни и те же причины всех бед многострадального белорусского рубля, их подходы к оздоровлению национальной валюты заметно расходятся. Либерализация валютного рынка в глазах белорусских официальных лиц и их коллег из TACIS, МВФ и Всемирного банка по-прежнему выглядит по-разному.

ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

Об итогах встречи белорусского президента с российскими нефтяниками известно крайне мало. Официальных комментариев после беседы не последовало. Да и перед разговором в резиденции Александр ЛУКАШЕНКО и Вагит АЛЕКПЕРОВ сказали журналистам лишь несколько слов.

— Устраивают ли российские нефтегазовые компании расчеты Беларуси за энергоносители?

Алекперов. Мы надеемся, что сегодняшняя встреча внесет ясность и мы найдем взаимо-



приемлемые варианты для дальнейшей работы на нефтеперерабатывающих мощностях Беларуси. Мы заинтересованы в том, чтобы наша продукция приходила сюда, мы уверены, что это сотрудничество не на один день, а на долгие годы. Мы обречены найти взаимопонимание, мы обречены вместе работать на единое пространство.

— Будет ли идти разговор о формах собственности при сотрудничестве?

Лукашенко. Вы имеете в виду, отдаст ли Беларусь кому-либо заводы? Отдаст. Я думаю, если бы мы работали с другими компаниями, допустим, как со «Славнефтью», то мы бы уже этот вопрос давно решили. Здесь важен вопрос постепенности. Ведь всем компаниям было условие одно — давайте год-два работать на доверительных условиях: вы поставляете нужные объемы нефти, и потом, присмотревшись друг к другу, идем на глубинное реформирование этих заводов. Пока только «Славнефть» выдерживает такие договоренности. И там у нас акционерное предприятие, там у нас проблем нет. Я думаю, что и по Новополоцку мы рассмотрим проблему.

Не буду скрывать, для меня это очень важно, ведь когда в советские времена в Новополоцке создавался нефтеперерабатывающий завод, под него был зацеплен и шлейф нефтехимии. Я, конечно, не могу пойти на то, чтобы этот шлейф отрубить. Тем более сейчас, поскольку рынок очень требователен к этой продукции, рынок готов взять эту продукцию. Мировой рынок. Поэтому мы попробуем по этому вопросу поговорить. И я хочу сказать, это не случайная встреча. Сегодня западные компании, не знаю почему, начали предлагать



Беларуси свои услуги, кредиты. Последняя компания $180 млн предлагает кредитов под реконструкцию одного из заводов. Естественно, через акционирование. Но я всегда заявлял, что при равных условиях мы преимущество всегда отдадим российскому капиталу. Потому что мы люди, разговаривающие на одном языке, нам не нужны переводчики. И думаю, что нам нет смысла уходить от тех компаний, которые, кроме денег, имеют и нефть. Это тоже очень важно.

СВАТОВСТВО ПО-БЕЛОРУССКИ

Андрей МАХОВСКИЙ

Проблема поставки энергоносителей и расчетов за них по-прежнему остается для Беларуси чрезвычайно актуальной. 15 апреля закончилась отсрочка, предоставленная для погашения задолженности перед «Газпромом», а на следующий день Беларусь посетила внушительная делегация представителей российских нефтяных компаний. С Александром Лукашенко встречались руководители ЛУКОЙЛа, ЮКОСа, «Сургутнефтегаза» и «Славнефти».

Как сообщил накануне встречи белорусский президент, размер белорусской задолженности за нефть составляет $173 млн. Из них $30 млн — текущие долги, $143 млн — просроченные.

Сам Александр Лукашенко готовности погашать долги не проявил. По его словам, Беларусь, конечно, готова платить за нефть и газ, но для этого необходимо, чтобы российская сторона создала определенные условия. В частности, президент считает несправедливым заставлять нашу страну рассчитываться за энергоносители деньгами. По его словам, если Россия и дальше будет требовать расчетов в такой форме, то Беларусь никогда не сможет погасить свои долги.



Александр Лукашенко повторил свой излюбленный тезис о том, что в белорусских долгах виноваты российские покупатели нашей продукции. По его словам, россияне рассчитываются преимущественно бартером и поэтому у Беларуси никогда нет денег. Как сказал президент, на встрече с российскими представителями нефтяного бизнеса должен обсуждаться вопрос о совершенствовании схемы расчетов за поставляемую из РФ нефть, что в перспективе приведет к полной ликвидации задолженности белорусской стороны за этот вид сырья.

Тем не менее показательно, что в этом году особых проблем, связанных с возможным сокращением поставок нефти, не возникало. За первый квартал года на нефтеперерабатывающие заводы «Нафтан» и Мозырский НПЗ поставлено в общей сложности 2,7 млн тонн. Это составляет примерно 93% от объема поставок, утвержденных в соответствии с белорусско-российским топливно-энергетическим балансом.

Всего же Беларусь в нынешнем году должна получить приблизительно 11 млн тонн нефти. Из них 9 млн тонн составляют потребности собственно нашей страны. Еще 2 млн тонн будет переработано — полученные из нее нефтепродукты отправятся обратно в Россию.

Однако в отношениях нашей страны с нефтяными компаниями есть ряд проблем. Главная из них — возможность свободного вывоза из страны уже готовых нефтепродуктов. В прошлом году, несмотря на четкие условия соглашения, делать это было далеко не просто. Белорусская сторона считала, что бензин, мазут и дизельное топливо ей гораздо нужнее, и всячески препятствовала вывозу из страны этих стратегических продуктов.

Как рассказывают очевидцы, порой ситуация становилась просто комической. Президент концерна «Белнефтехим» Иван Бамбиза закрывался в своем кабинете, чтобы не выдавать нефтяникам разрешения на вывоз нефти. Значительная часть 140-миллионной задолженности образовалась как раз вследствие подобных «маленьких хитростей» властей РБ. За нефть нужно было рассчитываться нефтепродуктами, а расставаться с ними белорусская сторона не спешила.

В этом году проблемы остаются, хотя и в меньших масштабах. Ситуация осложняется тем, что белорусские власти стремятся поставить нефтяников под свое начало: в начале марта несколько фирм — поставщиков нефти решением властей превратились из нерезидентов Республики Беларусь в резидентов.

Для российских нефтяников интересна возможность переработки нефти на белорусских предприятиях с последующей продажей нефтепродуктов в дальнее зарубежье. В 1998 году туда предполагается экспортировать 400 тыс. тонн белорусских нефтепродуктов. Топливно-энергетический баланс предусматривает возможность увеличения этой квоты по меньшей мере в несколько раз.

В дополнение к 12 млн тонн, оговоренным в балансе, Беларусь может получить еще 3 млн тонн. Для того чтобы это произошло, белорусскому руководству необходимо найти общий язык непосредственно с нефтяниками, занимающимися поставками. Беларусь в качестве потенциального потребителя этой нефти для российских нефтяных компаний малоинтересна. Куда более привлекательна возможность экспорта нефтепродуктов в Россию и дальнее зарубежье.

Однако понятно, что для достижения подобных соглашений российским нефтяникам нужны твердые гарантии от белорусского руководства. Прежде всего им необходимы гарантии того, что нефтепродукты позволят вывезти и что они не будут экспроприированы белорусскими властями на нужды очередной посевной или уборочной.

Понятно, что оснований безоговорочно верить подписанным соглашениям у белорусских нефтяников нет. В прошлом году такие соглашения тоже существовали, но это не мешало руководству концерна всячески препятствовать вывозу нефтепродуктов за пределы страны. Вероятно, руководство крупнейших нефтяных компаний рассчитывало во время встречи заручиться личными гарантиями Александра Лукашенко.

Предметом интереса российских нефтяников по-прежнему остаются и белорусские нефтеперерабатывающие предприятия. Установленная мощность Мозырского НПЗ — 16 млн тонн в год, «Нафтана» — 24 млн тонн. Таким образом, вместе два белорусских завода способны перерабатывать 40 млн тонн нефти ежегодно. Это почти столько же, сколько транспортируется за год через территорию Беларуси на Запад.

Разговоры о грядущей реконструкции «Нафтана» и МНПЗ, а также о возможном участии в ней российских нефтяных компаний (естественно, в обмен на пакет акций этих предприятий) ведутся уже давно. В качестве возможных партнеров называются ЛУКОЙЛ, ЮКОС и «Сиданко». Правда, дальше разговоров дело пока не шло. В свое время ЮКОС и ЛУКОЙЛ даже создали совместное предприятие для реконструкции «Нафтана», но оно распалось, не успев приступить к осуществлению проекта.

Сейчас Александр Лукашенко опять поднял вопрос реконструкции НПЗ одновременно с их акционированием. Правда, на этот раз никаких обещаний из уст президента не прозвучало. Более того, он заявил, что интерес к реконструкции «Нафтана» проявляют некие западные фирмы, готовые выделить на эти цели $180 млн,— правда, великодушно пообещав при этом, что в случае равных условий предпочтение будет отдано российским компаниям. По его словам, эта тема обсуждалась на прошедшей встрече. Механизм обсуждения, правда, не совсем ясен. Трудно представить, как белорусский президент одновременно делает одно и то же предложение четырем конкурирующим компаниям. Еще труднее поверить, что сделанное в такой форме предложение кто-то воспримет всерьез.

Что касается интересов белорусской стороны, то они очевидны. При наличии «газовых» проблем Беларусь не может позволить себе иметь еще и «нефтяные». Уже сейчас отечественные электростанции зачастую переводятся на мазут — а излишков его у нас не так много. С тем, чтобы застраховать себя на случай возможных сокращений газовых поставок в будущем и компенсировать нынешнее, 30%-ное сокращение, Беларуси нужно получать больше нефти. А для этого необходимо восстановить свою репутацию в глазах нефтяных магнатов и в обмен на увеличение поставок обеспечить возможность наращивания экспорта белорусских нефтепродуктов российскими нефтяными компаниями.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ ГАЗЕТЫ «БИРЖИ И БАНКИ. БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА»

Конъюнктура

20 апреля 1998 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

Наши телефоны/факсы:
220-11-98
220-10-52
Пейджер
278-11-01
(абонент № 2976)

ТОВАРНЫЕ РЫНКИ

У природы нет плохой погоды...

Кофе: снова дефицит?

В 1-й половине апреля внимание трейдеров было приковано к **кофе**. Причиной такого явления стал устойчивый рост котировок этого товара.

Напомним, что год назад цены на кофе достигли казавшихся тогда немыслимыми высот. Благодаря быстрому и устойчивому росту котировок (например, на торгах *LIFFE* с 1239 $/т 6 декабря 1996 года до 1780 $/т 5 марта 1997 года) этот товар стал идеальным объектом инвестиций. Иногда казалось, что на биржах строятся финансовые пирамиды.

Однако позже цены стабилизировались и о «кофейной лихорадке» надолго забыли. Теперь же, когда прошлогодние запасы кофе подходят к концу, на рынке снова «запахло жареным».

Рост котировок начался 6 апреля с.г., когда европейские инвестиционные фонды начали активно скупать кофейные контракты. Тонна робусты на *LIFFE* за неделю подскочила на $86 и достигла отметки $1906 (майские контракты).

По мнению аналитиков, рост котировок был вызван 2 обстоятельствами. Во-первых, на рынках т.н. «колониальных товаров» традиционно заметную роль играют спекулянты. (Специалисты отмечают, что любое серьезное изменение цен в этом сегменте рынка на 35% вызвано действиями биржевых игроков и лишь на 65% объективными факторами.) Во-вторых, оказалось, что европейские инвесторы предугадали дальнейший ход событий: уже через несколько дней появились сведения о недостаточности складских запасов кофе. (Поставки кофе нового урожая начнутся лишь в июне.)

Во время оглашения этой информации европейские биржи были закрыты по случаю Пасхи. Поэтому главные события разыгрались на *CSCE*. Только за одну торговую сессию 13 апреля арабика с поставкой в мае подорожала на 5%. Ее цена в этот день составила 1,534 $/фунт.

Впрочем, июльские контракты на *CSCE* продавали значительно дешевле — за 1,472 $/фунт. Похоже, трейдеры уверены, что поставки кофе нового урожая решат возникшую проблему дефицита. Однако причин для полного оптимизма, к сожалению, нет. Уже сейчас поступают сведения о том, что из-за климатического эффекта *El Nino* нынешний урожай будет достаточно низким.

Для возникновения ажиотажа не хватает, видимо, одного-единственного фактора — пока никак себя не проявила Ассоциация стран-производителей кофе. (Напомним, что в начале прошлого года эта организация весьма эффектно продемонстрировала свои возможности регулирования рыночных цен. На протяжении долгого периода времени она искусственно создавала дефицит, а когда котировки начали бить все рекорды и спрос на кофе резко упал — приняла действенные меры по стабилизации ситуации.) Вероятно, нынешние цены производителей пока устраивают. В противном случае котировки взметнулись бы на еще большую высоту.



Зерно: не было бы счастья, да несчастье помогло

В отличие от кофейных плантаций, для которых *El Nino* — сущее наказание, для зерновых районов США этот климатический эффект стал настоящим подарком. (Дело в том, что благодаря *El Nino* сроки традиционной для Среднего Запада засухи значительно отодвигаются. Это создает идеальные условия для созревания зерновых культур.) Оптимистические прогнозы относительно урожая нынешнего года уже привели к значительному падению котировок **зерновых** на американских биржах.

Еще одной причиной «медвежьих» настроений трейдеров стала неопределенная экономическая ситуация в государствах Юго-Восточной Азии, являющихся крупными импортерами продовольствия. Из-за кризиса осуществляемые этими странами закупки значительно ниже обычных. (Так, на конец марта были заключены контракты на поставку из США в Японию и Южную Корею всего лишь 126.000 т продовольственной пшеницы и 104.500 т кукурузы. По свидетельству экспертов, данные за 1-й квартал предыдущих лет превышают эту цифру в 2—3 раза.)

В таких условиях вполне возможно, что зерно нового урожая будет попросту некуда девать.

В марте рынок еще держался благодаря отказу Австралии от некоторых обязательств по экспортным поставкам. Однако в апреле цены начали уверенно снижаться. Так, на *CBOT*'е за 1-ю половину апреля котировки кукурузы опустились с 2,5450 до 2,4525 $/бушель, пшеницы — с 3,145 до 3,005 $/бушель (майские контракты). (Отметим, что 9 апреля был зафиксирован самый низкий уровень котировок пшеницы за последние 5 лет — 2,985 $/бушель.) Бушель сои с поставкой в мае за этот период подешевел с $6,4325 до $6,2725.

Нефть: остается ждать Деда Мороза

Как и следовало ожидать, усилия ряда нефтедобывающих государств по стабилизации ситуации в этом сегменте рынка дали скорее психологический, чем реальный эффект. Хотя котировки **нефти** сейчас несколько выше, чем в середине марта (тогда на торгах *IPE* они составляли 12,25 $/баррель, на *NYMEX*'е — 13,21 $/баррель), эйфория трейдеров по поводу сокращения квот на добычу «черного золота» уже прошла. Поэтому цены начали постепенно возвращаться к первоначальному уровню.

По сравнению с 26 марта, когда были зафиксированы самые высокие за последний месяц котировки, баррель нефти на *IPE* подешевел на $1,66, на *NYMEX*'е — на $1,51. (В минувший понедельник майские контракты стоили соответственно 14 $/баррель и 15,32 $/баррель.) Таким образом, правы оказались те, кто утверждал, что снижения добычи нефти на 205.000 т/день, о котором заявили члены ОПЕК и присоединившиеся к договоренности страны, явно недостаточно для возврата цен на прошлогодний уровень.

Кроме объема добычи, на биржевые цены оказывают влияние и те запасы, которые создали, воспользовавшись дешевизной, многие государства. Так, «Коммерсантъ-*daily*» на днях процитировал одного российского эксперта. По его словам, в настоящее время на рынке «болтается 3-месячный запас нефти». Исправить такую ситуацию может только очень холодная зима.

В настоящее время краткосрочные контракты на поставки «черного золота» стоят несколько дешевле долгосрочных. (Так, на *NYMEX*'е баррель нефти с поставкой в мае продают за $15,32, а июньские фьючерсы оцениваются в 15,65 $/баррель.) Впрочем, это не такая уж существенная разница, чтобы можно было утверждать: у трейдеров есть определенные надежды не только на Деда Мороза.

Весьма вероятно, что прилив оптимизма у производителей «черного золота» вызвал конфликт между Москвой и Ригой. Ведь в случае попыток нашего восточного соседа переориентировать нефтяные потоки с латвийского порта Вентспилс (пока речь идет об уменьшении прокачки через эту страну на 610.000 т за 2-й квартал) может произойти и общее снижение поставок российской нефти в страны Западной Европы. (Возможности «Дружбы-1» и «Дружбы-2» не беспредельны.)

Впрочем, пока угрозы Москвы остаются лишь на бумаге. Поэтому если срывов поставок из-за изменения маршрута транзита нефти не произойдет, то единственным вкладом нашего восточного соседа в решение проблемы затоваривания на мировом рынке будут обязательства, взятые на себя Россией после обращения государств—членов ОПЕК. Вот только обязательства эти смехотворны. (Объем объявленного снижения поставок — 8370 баррель/сутки — просто несоизмерим с масштабами проблемы.) И выполнять их Россия не спешит. (Если страны—члены ОПЕК приступили к сокращению поставок уже с 1 апреля, то наш восточный сосед намерен поддержать эту инициативу лишь во 2-м полугодии с.г.) Кроме того, в Москве заранее заявили: если сами инициаторы акции допустят нарушения достигнутых договоренностей, Россия будет считать себя свободной от обязательств. Все это сильно напоминает анекдот о том, как Ходжа Насреддин заключил с султаном пари, что научит за 27 лет осла говорить. «За это время либо осел сдохнет, либо султан умрет».

Юрий ХОВРОВ

АКТУАЛЬНО

Контрасты братских стран

Россия: что не съедим, то посадим

Недавно некоторые российские СМИ весьма любопытно оценили перспективы местного рынка **муки**. По мнению специалистов, работающие в этой сфере оптовики с нетерпением ожидают начала посевной кампании. Многие трейдеры считают, что это единственный фактор, который способен хоть немного снизить остроту проблемы затоваривания. На их взгляд, в последние месяцы русское село, чтобы получить хоть какие-то средства, занималось распродажей семенного фонда. Кроме того, часть зерна должна уйти с рынка к тем производителям, которые не смогли сохранить зимой собственное. (Впрочем, как оказалось, этим надеждам не суждено было сбыться — рынок село кое-чему все-таки научил.)

Анализируя ситуацию в этом сегменте российского рынка, в пору перефразировать знаменитый термин советских времен — «битва за урожай» — на «битву с урожаем». Напомним, что в прошлом году, впервые за несколько десятилетий, Россия сама обеспечила себя зерном. Более того, ее экспортные возможности оценивались в 10 млн т. Однако реальный вывоз оказался незначительным из-за неразвитости инфраструктуры и нежелания компаний, обладающих достаточными средствами, вкладывать деньги в эту сферу. (Успешно экспортировать зерно может лишь организация, работающая с очень большими объемами.)

В результате Россия оказалась просто завалена мукой. Наиболее остро проблема затоваривания стоит в Москве, к которой приковано внимание большинства региональных трейдеров. (В провинции практически все сделки осуществляются по бартеру, «живых» денег там просто нет. В их поисках все стремятся в столицу.)

Затоваривание в этом сегменте рынка стало причиной продолжающегося вот уже 7 месяцев падения цен на нее. Впрочем, в последнее время темпы удешевления данного товара замедлились. (Так, в прошлом месяце цены упали на 1,3%.) Этой тенденции есть простое объяснение: уже в конце зимы некоторые оптовики заявляли, что вплотную подошли к отметке нулевой рентабельности.

В настоящее время мука высшего сорта стоит 1,95 руб./кг, 1-го сорта — 1,5 руб./кг, ржаная — 1,12 руб./кг. Специалисты полагают, что удешевление этого товара будет продолжаться, как минимум, еще несколько месяцев.

Беларусь: грядет монополия внешней торговли?

На днях агентство БелаПАН распространило информацию о появлении проекта указа президента о введении государственной монополии на ввоз и вывоз некоторых товаров. Их перечень будет разрабатываться Совмином и согласовываться с главой государства. Таким образом, подтвердилось высказанное нами в начале апреля предположение о том, что белорусская экономика уже дошла до той стадии «перекоса», когда дальнейшее существование возможно лишь в условиях частичной самоизоляции.

К сожалению, у нас пока нет перечня товаров, которые подпадут под действие будущего указа. Поэтому о результатах этого нововведения можно лишь догадываться.

Мотивы появления данного проекта лежат на поверхности. Руководство страны уже давно борется с «эмиграцией» продуктов, но степень эффективности предпринимаемых сейчас мер можно оценить, побывав в любом приграничном городе России. Местные жители уже давно забыли, что такое «ходить в гастроном». Многие продукты они покупают у наших «челноков». Некоторые российские предприятия АПК просто обанкротились, не выдержав конкуренции с белорусами.

Впрочем, нашему восточному соседу, похоже, и самому надоела такая контрабанда. Кроме того, в последнее время Беларусь прекратила перечислять «старшему брату» пошлину за товары, следующие через нашу территорию транзитом в Россию. Поэтому начавшиеся работы по строительству таможенного пункта на трассе Минск—Москва выглядят вполне логично.

В проекте указа предусматривается введение исполкомами норм отпуска товаров в одни руки. За их нарушение торговые работники будут подвергаться значительным штрафам. При этом совершенно не учитывается, что некоторых продуктов питания у нас не хватает и без нелегального экспорта.

Любопытно, что указ предполагается распространить не только на вывоз, но и на ввоз продовольственных товаров. В наших условиях эти меры имеют экономический смысл лишь в очень немногих сегментах рынка. Поэтому появление проекта указа можно рассматривать скорее как окончательное признание бессилия госструктур, способных работать лишь при наличии монопольного права на какие-либо операции.

Юрий ХОВРОВ

ЛИКБЕЗ

Кухня как райский уголок

В советские времена такое сугубо утилитарное помещение, как кухня, превратилось в культурно-политический феномен. Здесь собирались диссиденты в свитерах суровой вязки, бренчали на гитаре, слушали «Голос Америки» со стаканом в руке и вели бесконечные дискуссии. Окружающая обстановка тогда особой роли не играла...

Кухней в те времена называли концентрацию в одном месте определенного количества шкафчиков, полочек, обязательного обеденного стола, пары табуреток, холодильника и плиты. Развал советской системы привел к плачевным для «шестидесятников» результатам. Кухню стали использовать для столь прозаичного дела, как приготовление пищи. Возрос интерес и к оформлению интерьера этого помещения.

Сегодня кухонная мебель по-прежнему комплектуется из отдельных блоков (шкафчики, шуфлядки и т.д.). Но все они имеют общий плинтус, цоколь, а иногда даже карниз. Комплексная мебель по сравнению с типовой обладает массой преимуществ. Во-первых, она оптимально вписывается в пространство кухни. Во-вторых, облегчает уход за ней — не остается никаких щелей, в которые могут попасть вода, крошки и другие «побочные продукты». Наконец, такое помещение просто лучше выглядит.

В настоящее время на кухнях уже не ставят обеденные столы. Для этого есть столовые. Зато во многих кухнях, если они совмещены с гостиной, можно найти барные стойки. Стойка — чисто американская выдумка. Она подходит, когда весь процесс приготовления пищи состоит из смешивания напитков для коктейля и разогревания полуфабрикатов. Если же хозяйка любит побаловать гостей более изысканной стряпней, то лучше кухню изолировать. (Даже самая совершенная система вентиляции не избавляет жилище от кухонных ароматов.)

Назад, в деревню!

По стилю кухонную мебель делят на *rustic*, классику и модерн. Модный в настоящее время *rustic* (в переводе с английского это слово означает «сельский, грубый, деревенский, неотесанный») имитирует обстановку сельской кухни прошлого века. Мебель в этом стиле обязательно деревянная, со стеклянными матовыми дверцами, с деревянными же декоративными заклепками. Много резьбы, широкие ножки-лапы... С линолеумом или керамической плиткой *rustic* сочетается плохо. Поэтому на пол в такой кухне принято класть паркет.

Не прав будет тот, кто скажет, что в подобной обстановке готовить придется на «бабушкиной» керосинке. Напротив, в такую мебель на заводе-изготовителе сразу встроят самую современную кухонную технику, которая нисколько не нарушит общего стиля. (Например, электрическая плита и вытяжка вместе будут выглядеть, как старинный камин, а холодильник и посудомоечный аппарат спрячутся за деревянными дверцами.) Единственное «но»: не стоит перегибать палку с массивной дубовой мебелью. Иначе случайно забредший гость воспримет проведенное в такой кухне солнечное утро как вечер в полумраке пивнушки.

Космические технологии в доме

Модерн — это космические технологии и дизайн. Он предназначен для людей молодых и с претензией (например, те же костюмы от *Versace* и *Armani*). Модерн выражается в предельно лаконичных формах, подчеркивающих материал — сталь, стекло, ламинат. Топовый цвет — серебристый металлик.

В супермодерновых кухнях вся верхняя часть может быть выполнена из металла. Как вариант — железная стенка, а на ней металлическая сетка, на которую в любом месте, где только вздумается, вешают разные шумовки, ложки-поварешки и т.д. Этим достигается максимальное сочетание эстетики и комфорта. (Впрочем, комфорт нужен только в том случае, когда люди, располагающие достаточными средствами для покупки такой обстановки, обожают самостоятельно заниматься кулинарией.)

Классика всегда нова

Классическая кухня — отнюдь не мебель из той эпохи, что следует сразу после рококо и ампира с их вензелями и завитушками. Скорее, это просто более привычная нашему сознанию и вкусу обстановка. Изящный компромисс между лаконизмом модерна и некоторой «неотесанностью» деревенского стиля. Элегантное и внешне простое решение — шкафчики наверху, шкафчики внизу. Такие кухни выбирают семейные люди после 30.

Отделка или только дверцы здесь могут быть выполнены из натурального дерева: дуба, каштана, бука, ореха, акации, вишни. Иногда естественный материал тонируют так, чтобы была видна его фактура. Сегодня популярны зелено-голубой, кремовый, бордовый и белый оттенки. Принято, чтобы цвет рабочих поверхностей и стенок кухни был однотонным, а не подбирался по контрасту.

Подготовил **Сергей ТУРОМША**

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00–19.00, в субботу – 9.00–18.00; выходной – воскресенье	многофункциональная офисная мебель	Италия (Teorema Office)	меламин, ламинат	7 вариантов	С 1.04.98 г. НА ВСЮ ПРОДУКЦИЮ СНИЖЕНЫ ЦЕНЫ НА 5...15%	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ; вся продукция сертифицирована
	мебель для руководителей		меламин, экологически чистый лак	5 вариантов			
	компьютерные стойки		меламин	2 варианта			
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	от 50	226-3734 226-3559 226-2300	индивидуальная комплектация завода-изготовителя
Бюро Дизайна «Никита» ул. Левкова, 8/2	торговое оборудование, офисная мебель, кухни	Беларусь	импортная ламинированная ДСП, МДФ, стекло, профиль	широкий выбор по каталогу	широкий диапазон цен	Минск: 224-2060, Гомель: 533-547, Витебск: 254-532, Могилев: 310-670, Гродно: 720-047, Брест: 233-260	материалы производства Германии, Польши; высокое качество изготовления по европейским технологиям; проект, доставка, монтаж
VOLIS COMPANY САЛОН МЕБЕЛИ – г. Минск, ул. Харьковская, 15; время работы: 9.00–18.00; выходные: суббота, воскресенье	кабинеты для руководителей в широком ассортименте	Беларусь, Италия	шпон ценных пород древесины, меламин, ламинат	широкий выбор по каталогу	звонить	254-6902 210-2185	доставка, установка
	рабочие места для персонала						
	мягкая мебель под заказ		кожа, ткань				
	кресла, стулья (для руководителей, персонала)	Италия					
ДОРАТО	офисная мебель фабрик Riz Office, Las Mobili Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от 130	269-9442 263-9627 269-9838	консультации специалиста по расстановке мебели; сборка, доставка по Беларуси - бесплатно; каждую последнюю неделю месяца - скидка 10%
	офисная мягкая мебель Padamo		кожа, кожзам, кожа + кожзам	черный, коричневый	от 600		
	офисные кресла, стулья Armet, Nowy Styl	Италия, Польша	ткань, кожа, кожзам	различный	от 22		
ЕВРОМЕБЕЛЬ офис – ул. К.Цеткин, 18	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик	22...390	211-0606 226-9885 216-9696 276-9996	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), магазин «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИВЦ АВИАЦИИ	мебель для офисов: корпусная, для компьютеров, мягкая мебель, стулья	Польша, Тайвань	ламинированная ДСП, велюр, полистирен	черный, металлик, перламутр и др.	договорная	222-5671 222-5623	салон-магазин - ул. Чкалова, 38/2 (здание аэропорта «Минск-1»)
ИТН ДИЗАЙН ул. К.Либкнехта, 68–101	офисная мебель	Италия, Венгрия	сверхпрочный меламин	более 200 вариантов	от 135	222-4474 213-5288	поставка со склада и под заказ; дизайн-проект, доставка, сборка; дополнительно - офисные светильники Massive (Бельгия)
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла, стулья	Италия	ткань, кожа	различный	от 52		
МЕБЕЛЬПРОМ	мебель для офисов, банков, магазинов	Беларусь	ламинированная ДСП	пепел, антрацит, махагон	56...270	210-0706 210-0700 266-3413	пер. Инструментальный, 6 (ст. метро «Парк Челюскинцев»)
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от 66	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от 21		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	13 вариантов	40...341		
PRO-TRADE ул. Гусовского, 4–501	мебель для персонала и посетителей	Беларусь, Польша, Чехия, Италия, Сингапур	современные покрытия будут защищать вашу мебель от царапин и пролитого кофе даже в самых критических ситуациях	пепел (светло-серый), антрацит (темно-серый), орех (желто-коричневый), махагон (вишневый), радика, бук	оптимально доступные, разумное соотношение цена/качество	254-3248 254-4096 259-6770 253-3077 216-8416 216-8216	торговля со склада (90%), широкий ассортимент, консультации специалистов, доставка, сборка, гарантийное и послегарантийное обслуживание
	компьютерные рабочие места						
	столы, тумбы						
	мебель для руководителей и менеджеров						
	кресла, стулья		кожа, ткань	богатство расцветок			
ТУССОН ул. Пулихова, 53–1204 (12-й этаж)	кабинеты руководителей	прямые поставки от производителей Valentini, Olivetti (Италия), O'sullivan (США)	ламинат, меламин, нат. дерево	различные оттенки пород дерева, светло-серый, отделка - антрацит	от 143	236-5931 236-4288 236-5293 пейджер 249-0000 (аб. 372)	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, монтаж, разработка проекта размещения мебели
	рабочие места для персонала				от 117		
	мебель для компьютеров				от 119		
	офисные кресла, стулья	Италия, Польша	-	различный	от 40		
ЮРАТЭ СИСТЭМ Торгово-консультационный центр	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	от 18	232-1048 232-2486	салоны офисной мебели: ул. Смолячкова, 9, ул. Филимонова, 5; все консультации; бесплатно: доставка, сборка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей		износостойкая ткань, нат. кожа	различный	от 40		
	офисные кресла и стулья для посетителей						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700	226-2300 226-3734	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
VOLIS COMPANY САЛОН МЕБЕЛИ – ул. Харьковская, 15	кухни по индивидуальному заказу	Беларусь	высококачественные импортные материалы и комплектующие	звонить	210-2185 254-6902	дизайн-проект
ДЖЕНОА	шкафы, ниши, перегородки, мебель	Беларусь	ДСП (более 20 вариантов цветов)	?	226-9673 223-8273	производство из материалов и по технологии фирмы Komandor
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП (черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик)	15...790	211-0606 216-9696 276-9996	офис - ул. К.Цеткин, 18, м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32), м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4)
ОЛИМП	мягкая мебель для дома (в ассорт.)	Беларусь	велюр, ковровый гобелен, винилискожа (более 30 цветов)	от 400.	228-3608 диспетчер: 278-7850	ул. Филимонова, 7 (магазин «Промтовары»); 10%-я скидка оптовым покупателям

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АГЕНТСТВО ИПА	торговое оборудование из Германии (новое и немного б/у); вешала, горки, тележки, холодильное оборудование и др.					235-3022 235-2303	-
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	по калькуляции	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
БЕЛАССОЛЬ	торговое оборудование для магазинов, баров, кафе; офисная мебель	Беларусь	меламин, ламинат, полимерное	широкая гамма цветов	договорная	228-6616 239-4850	постоянно действующая выставка - ул. Варвашени, 17 (левое крыло, 1-й эт.)
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ ПО Т/Ф: 220-11-98, 220-10-52. ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976).

ПОПУЛЯРНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Наступил «панельный бум»

(Окончание. Начало в «Конъюнктуре» от 6 апреля 1998 года)

Алюминиевые панели — это интересно

Металл уже давно стал равноправным отделочным материалом наряду с деревом и пластиком. Дизайнеры охотно используют его в оформлении стен и потолков самых различных помещений, начиная с огромных концертных залов и заканчивая жилыми комнатами. Как правило, металлические панели изготавливаются из алюминия, что обусловлено его гибкостью и легкостью.

Одним из наиболее распространенных видов данных отделочных материалов является эмалированный горячим способом алюминиевый профиль с закругленными кромками. Такие панели выпускаются в широкой цветовой гамме. Свето- и влагоустойчивое эмалевое покрытие, способное противостоять коррозии, обеспечивает длительный срок службы плит при минимальном уходе за ними.

Крепится такая обшивка на специальном металлическом каркасе. Монтаж и демонтаж осуществляются очень быстро. Для их проведения не нужно обладать специальными навыками и приобретать какие-нибудь особые инструменты. Поврежденные панели легко снимаются и заменяются на другие, открывая удобный доступ к пространству между стеной и обшивкой.

Преимущество алюминиевых плит заключается в том, что они одновременно гибкие и прочные. Такой обшивке можно придать практически любую форму. Из металлических панелей создают уникальные декоративные элементы. (Так, они используются для создания арочных или многоуровневых потолков, которые скроют исходную кривизну перекрытия. Этот материал поможет превратить прямоугольные помещения в овальные или добиться определенного зрительного эффекта.)

Гибкость металлических плит позволяет использовать их не только для прямолинейной отделки стен и потолков, но и для обшивки колонн, выступов и других архитектурных элементов.

Алюминиевые панели имеют незначительный вес и не создают дополнительной нагрузки на стены и потолки. Поэтому их можно использовать практически в любом помещении. Однако чаще всего такая обшивка применяется в больницах, офисных помещениях, лабораториях, ресторанах, выставочных и концертных залах.

«Царские палаты» в отдельно взятой квартире

Отделка камнем всегда считалась атрибутом дворцовых покоев. Мраморные ступени, малахитовые стены, лазуритовые колонны встречались только там. Однако в настоящее время такие интерьеры можно создать практически в любой квартире. Для этого используется искусственный мрамор.

Этот материал состоит из натурального мрамора, доломита и кварцевого песка, переработанных по специальной технологии с добавлением синтетических связующих и самозатвердевающих смол. Панели из него обладают повышенной контактной прочностью, хорошими электро- и теплоизоляционными свойствами. Они устойчивы к воздействию влаги, ультрафиолетовых лучей и перепадам температуры воздуха. Наконец, за ними легко ухаживать.

Такие плиты имитируют натуральный камень — мрамор, малахит, лазурит, гранит, оникс, рубин и др. В отличие от других видов панелей, данные материалы имеют большие размеры и крепятся на массивный деревянный или металлический каркас.

Плиты из искусственного мрамора можно использовать для оформления жилых помещений и ванных комнат. (В данном случае их рациональнее использовать в качестве отдельных вставок в сочетании с другими материалами.) Кроме того, они подходят для отделки банков, магазинов, кафе, баров, казино, дискотек, офисов, где такой материал создаст атмосферу респектабельности и надежности.

Очень интересно смотрится ансамбль стеновых плит и подоконников одинакового декора. В ванных и туалетных комнатах ощущение единства может подчеркнуть и сантехническое оборудование из искусственного мрамора.

По материалам печати

> ***Панели*** *— очень благодарный отделочный материал, позволяющий в полной мере проявлять фантазию и создавать поистине уникальные интерьеры. Однако, как и в любом другом случае, здесь нужно соблюдать определенные правила. Например, не использовать в маленьких помещениях обшивку темных тонов или с активным рисунком, знать чувство меры, создавая различные декоративные элементы. Тогда наверняка вы сможете превратить свое жилище или офис в райский уголок.*

СРЕДА ОБИТАНИЯ

Пытка в шахматную клетку



У вас плохое настроение? Возможно, в этом виноват рисунок обоев в комнате. Ведь природа лепила человеческий глаз «под себя», приучая его к неповторимости каждой линии, чистоте и сдержанности красок, гармонии форм. Но человек подчас делает все, чтобы разрушить эту идиллию. Он почему-то предпочитает обои в полоску, простыни в мелкий цветочек, линолеум в шахматную клетку, прямоугольную мебель и многое другое, чуждое естественным природным линиям...

Взгляните на свою квартиру. Ее визуальная среда складывается из 3 основных компонентов: геометрии пространства и формы, цветовых и композиционных сочетаний, орнаментальной отделки интерьера. Каждый из этих факторов может как умиротворять и успокаивать, так и быть агрессивным. Если же неблагоприятными становятся сразу 3 компонента — жди плохого самочувствия, неполадок в семье...

Попадая в прямоугольное пространство, человек не может чувствовать себя комфортно. Наш глаз изначально не приспособлен воспринимать гладкие поверхности, идеально прямые линии, симметричное расположение предметов по той простой причине, что в природе их просто не существует. Ежедневное постоянное пребывание в такой среде ведет к сверхнапряжению, а в результате — к разрушению мозговых клеток. Это отлично понимают японцы, которые специально избегают симметрии и острых углов, насыщают свое жилище природными элементами и постоянно изменяют его внутреннее пространство с помощью раздвижных ширм.

Мы, конечно, не в Японии, но бороться с вредным воздействием прямоугольных пространств вполне в состоянии. Достаточно наполнить квартиру мебелью и предметами изогнутых, округлых форм, покрытыми резьбой или инкрустацией. Гладкую поверхность стен легко сделать приятной для глаз, украсив ее, например, цветами в кашпо, симпатичными ковриками или гобеленами. И никакой симметрии!

Впрочем, вся работа по изменению пространства собственного жилища может быть напрасной, если хозяева не учтут цветовую совместимость мебели, обоев, ковров, штор и собственной одежды. Дело в том, что некоторые яркие, контрастные сочетания цветов (например, красный с белым, синий с белым, черный с красным, черный с белым, желтый с черным) возбуждают и раздражают одновременно, что ведет к подсознательному стремлению вырваться из чуждой среды. Но куда уйдешь из своего дома? Так возникает психологический дискомфорт, начинает портиться зрение. Поэтому для квартиры лучше подобрать мягкие, неяркие, пастельные тона, гармонирующие со спокойным ритмом растительного орнамента. Глаза от них никогда не устанут.

Помните, что одно из главных предназначений внутреннего убранства жилья — создать оазис спокойствия и уюта среди бушующего за окном мира, переполненного впечатлениями, проблемами и информацией. Не впускайте этот пестрый, шумный калейдоскоп в дом, и тогда вам всегда будет в нем комфортно.

По материалам печати

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена, у.е.	Телефон
ДОМАЛЮКС	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 4,5	213-3605 233-1881
	ковровое	Бельгия	2...12	400	от 4	

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
ДОМАЛЮКС	стеновые и потолочные панели из ПВХ, ДСП	Бельгия, Польша	от 7 у.е./кв.м	склад	213-3605 233-1881

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, у.е./кв.м		Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	
	гориз.	вертик.						
ЛИГОС-ЮНИОН	12	15...28	10% от стоимости заказа	-	-	-	-	233-3327 213-4056
МАКИНВЕСТ	от 12, скидки - до 20%		10% от стоимости заказа	от 115	10...15% от стоимости заказа	от 200	10...15% от стоимости заказа	268-3200 266-3835

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ ПО Т/Ф: 220-11-98, 220-10-52. ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976).

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Наименование	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Все для Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	BVC	228-6854, 228-6882
Барабаны для Konica U-BIX всех моделей, установка, обслуживание	?	ТЕХНИЧЕСКИЙ ЦЕНТР СНАМИ	230-57-61, 230-67-54, 227-22-55, 214-89-64, 214-89-65, 210-52-25
Барабаны для Sharp всех моделей, установка, обслуживание	?		
Валы тефлоновые для Sharp, Konica	?		
Валы резиновые для Sharp, Konica	?		
Запчасти со склада в Минске для Sharp, Ronica, Xerox	?		
Картриджи для Sharp X21/26/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, черный, цв.	?		
Тонеры для Sharp X21/26/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, заправка	?		
Canon, Sharp, Xerox, HP LJ: расходные мат-лы, заправка, выезд б/п	?	ЧП ЗУБЧЕНОК	211-4580
Тонеры и запчасти для любым моделям Xerox и Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Барабаны Canon A30,E16/E30, Sharp Z30/RX5220-Z50/RX5000	26	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Барабаны для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-72196 233-2021
Блоки барабана Canon NP 1215/1520/1550/2020/6020/6216, дост.	110	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Запасные части для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Картриджи A30 для Canon FC/PC 1-7/11/22, E16/E30 для FC/PC 210-230	75	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи A30/E30/E16 для Canon, заправка	от 80	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Картриджи для Mita CC 10/20, доставка	178	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-72196 233-2021
Картриджи для Sharp Z20/30/50/52/70, Xerox 5009/5220/5310, доставка	68	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи, девелоперы, тонеры для Canon, Mita, Xerox, Sharp, Panasonic	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры для Canon, Panasonic, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонеры, девелоперы для Canon,Mita,Xerox,Sharp,заправка	от 9	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, барабаны, тонеры для Canon,Sharp,Mita.Ricoh,Xerox,заправка	?	АГРО	266-3852
Картриджи Canon E16/E30, Япония	от 73	ЭЛЕКТРО СЕРВИС. Официальный дилер Canon	(017) 266-02-15, (0152) 44-32-41
Запасные части для Canon	?		
Барабаны для Canon, Drum Unit	?		
Тонеры для любых моделей Canon, Япония/Германия	от 9		
Тонеры для Canon 1-7/210-330, бут.150г, NP1215/15х0/6216, 190г	6	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Canon 1010/1020/6010, туба 105г, Canon 150/155, туба 180г	9	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Canon 6012/6112 (NPG-11), туба 280г	43	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Mita DC-1555/1605/1656/1657/1685/1855/2155. туба 180г	13	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Mita CC 10/20, UTAX 88/89, TA 2008, бут.100г, заправка	6	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Ricoh M5/3/50, пенал 105г, FT410/4418/4421, туба 370г	11	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Ricoh FT 5010, туба 300г	17	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Sharp SF2014/2114-2118/2214,7300/7800-7850, дост.	22	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Sharp Z20/30/60/52II, Xerox 5305/5220/5009, бут. 150г	9	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-72196 233-2021
Тонеры оригинальные для Xerox	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	от 12	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Тонеры, картриджи, барабаны, запчасти для Xerox	?	СКАНЭКС	216-2025
Запасные части для для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?	ТОРИС КопиТехник	226-25-19, 226-24-12, 222-98-12
Картриджи E30/A30 для Canon FC/PC 210/310/770 original	108/112		
Картриджи, барабаны, для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?		
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?		

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ СТРУЙНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для любых моделей HP	?	LEPSH	259-13-35, 259-13-45
Картриджи для любых моделей Epson Stylus	?		
Чернила, заправка	?		
Картриджи HP 51626A (черный)/HP 51625 (цв.) для DJ 3xx/4xx/5xx	29/31	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Картриджи HP 51629A (черный)/HP 51649 (цв.) для DJ 6xx	29/31	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Картриджи HP 51633M для DJ 3xx, черный	26	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Картриджи HP 51645A (черный)/HP 51641 (цв.) для DJ 850c/1600	30/33	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Картриджи для Canon BC 01/02 черный, original, доставка	24	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Canon BC 02/05/06/10/11/20/21, BX 2/3	от 24	Электросервис и К	266-0215
Картриджи для Canon BCI 10/11/21 черный/цветной, BJI 201	?	Электросервис и К	266-0215
Картриджи для Epson Stylus 400/600/800, черный, (93) original	17	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson Stylus 400/600/800/1520, цветной, (89) original	24	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson Stylus 400/800/800+/1000, (25) original	12	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson Stylus 800/1000 (двойной)	23	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	229-29-99
Картриджи для Epson Stylus Color 200/300/600/800/Pro, цветной	17-34		
Картриджи для Epson Stylus Color 200/600/800/Pro, черный	16-21		
Картриджи для Epson Stylus 820 Color II/IIS, цветной, (49) original	27	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson Stylus 820 Color II/IIS, черный, (47) original	19	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson Stylus 820/200C-800C/1000/1520/Pro/ProXL	от 14	ICS	230-6401, 230-7281
Картриджи для Epson Stylus Pro/Pro XL, цветной, (66) original	28	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson, Canon, HP	от 12	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи оригинальные для HP	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Картриджи для HP DeskJet 400, 5xx, черный/цветной	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP DJ 1200/1600CC 51640C/M/Y, для DJ 850C 51641A,цв.	34	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP DJ 1200C 51640A, для DJ 800/1600 51645A,черный	29	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP DJ 3-6xx,850C,750,1xxx, b/w, color, original HP, склад	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи для HP DJ 3xx/5xx/6xx, 51625A, 51649A,цветной,запр.	30	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP DJ 3xx/5xx/6xx, 51626A, 51629A,черный,запр.	28	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP DJ 6xx, черный/цветной	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu, доставка	от 11	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для HP, Epson, Canon, original	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи HP51629A для HP DeskJet 4xx/5xx/6xx, черный/цв.	27	НИКС	284-2895
Картриджи для Samsung, Oki, Fujitsu	35	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Картриджи, чернила для Epson 400/800/1000,820,IIS,1500,CanonBC,BCI,запр.	от 6	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, чернила для Epson,Canon,Lexmark,HP,Olivetti,Xerox,заправка	от 3	АГРО	266-3852
Картриджи, чернила для HP DJ 3-6xx,850C/1200C/1600C, запр. станции	от 10	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, чернила для HP DJ 3-6xx,850C/1200C/1600C, заправка	от 11	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картр., черн.для Canon BC01/02/10BCI10/11,Epson400/800/820/1000/1500C/IIS	от 5,7	АРТРОНАС	268-7627
Чернила для Canon BC 01/02 black, Fullmark, заправка	5	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Чернила для Epson Stylus 400/800/1000, Fullmark, 20мл, запр.	5	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Чернила для HP DJ 3xx/5xx/6xx, 40мл., заправка	5	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Чернила черные/цветные для всех типов картриджей	от 5	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Чернила, заправка для HP, Epson, Canon BJ	от 6	СИНКЛ-КОМ	223-0478

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ МАТРИЧНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для любых моделей, скидки от 10 шт.	от 123 т.р.	КВАЗАР	220-88-25, 222-25-58
Лента красящая, 6,35/8/12,7/25,4 мм, St, HD	от 21 т.р.		
Заправка картриджей для любых моделей	от 40 т.р.		
Красящая лента 13х12м, 13х16м, 8х7м, 8х1,6м	от 0,5	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Картриджи для Epson LQ 100/LX 300/50/800/850/1050, FX1170	от 2	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Картриджи для Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи для Epson LQ 100	3	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson FX80/65,800/870, LX300/400/800/850	3	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson FX/LX 1000/1050/1070	3	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson, Oki, Star, Panasonic, Olivetti, Canon и др.	?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи для Epson, Oki, Star и др., ремонт	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic	от 2,3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для Epson, Oki, Star, Panasonic, Olivetti, Canon и др.	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи для Epson DFX 8000	25	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	229-29-99
Картриджи для Epson LQ/LX-100/300/1050	4-5		
Картриджи для Epson LX-300, цветной	15		
Картриджи, тонеры для OkiPage, Microline	?	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ЛАЗЕРНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Барабаны для Epson EPL 5500 (20000 копий)	65	NTTS (TAIR)	229-2999
Барабаны для HP LJ 5L/5ML/4P/4MP/5P/5MP/4/4+	33	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи HPC3906A для HP LJ 5L/6L	60	НИКС	284-2895
Картриджи оригинальные для любых моделей HP	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Картриджи для HP LJ	от 60	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи для HP LJ 4/4+/4M/4M+, 4L/4ML/4P/4MP	70	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP LJ 4L/4P, 4/4+	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP LJ 4L/4P/5L/5P/6L/6P	от 66	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Картриджи для HP LJ 5L/5ML/6L, 4V/4MV	89	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP LJ 5L/5P, 6P	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP LJ IIP/IIIP, 5P/5MP/6P	89	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP LJ, доставка	от 74	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для HP LJII(D,P/+),III(D,P,Si),4(L/P,V,+,Si), original HP, склад	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи оригинальные для любых моделей Xerox	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Картриджи, тонеры для HP LJ II/III(P), 4L/P, 4/4+/4M/4V, 5L/P/MP, 6L/P/MP	от 13,5	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры HP92274A/5A,92295A/8A,C3900A,C3903A,C3906A,запр.	от 15	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Тонеры для HP LJ 4/4+/4M/4M+/4ML/4P/4MP/5L/5ML/5M/5MP, заправка	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонеры для HP LJ 4L/4P, 4/4+, пакет 160г,5L/6L, бутыль 160г	8	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для HP LJ 5P/6P, 4/4+, пакет 215г,IIP/IIIP, пакет 140г	11	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для HP LJ, Panasonic, заправка	от 12	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Тонеры для Panasonic 4400/5400/6100, Oki 400W	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПИШУЩИХ МАШИНОК

Наименование	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для Olivetti,Samsung,Brother,Canon,"Ромашка"	2,5	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson,anasonic,tar,S.Corona,Oki,заправка	2,5	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи, литероносители для Samsung,Olivetti,Canon,Brother	от 3	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Картриджи,корр.лента для Optima,Samsung,Olivetti,Xerox,Brother,Xerox и др.	от 110 т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Лента 6.35, 8 мм для Optima,Samsung,Olivetti,Xerox,Brother и др.,заправка	от 21 т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Лента для Ятрань 13, 16 мм с катушкой	от 12 т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558

ТЕРМОБУМАГА

Наименование	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
210х30	1,5	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
210х30, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
210х30, Финляндия	85 т.р.	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
210х30, Финляндия	1,3	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
210х30, Германия	1,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
210х30, 216х30, Германия	от 1,4	СНАП	220-0970, 220-0900
210/216х15/30, доставка	от 1,3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
210х30, 210х15, 216х30, доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
210х30, Германия	от 62т.р.	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Koehler, 210х30, доставка	от 1,15	ЧЕСМА	262-8430, 279-9351

БУМАГА

Наименование	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
А3/А4, рулон 210/420мм, Швеция, Россия,Беларусь	?	СНАП	220-0970, 220-0900
А3/А4, писчая, для факсов, к/а, беспл. доставка	?	ЛОРМА	250-5961
А4-А1, 60-300 г/м, белая, цветная, самоклеящаяся, для факсов	?	АТТИК	231-8392
DataCopy, A4/A3, 80 г/м, 500 л., Швеция	235 т.р.	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
DataCopy, 80 г/м, белизна 96%	4,5	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
DataCopy, A4/A3	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
UniPaper, A4, 80/60 г/м, 500 л., Швеция	150 т.р.	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Epson Original, A4/A3, пленка, фото 720-1440dpi	от 9	ICS	230-6401, 230-7281
Xerox Business, 80 г/м, белизна 96%	4,5	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Xerox Business, A4/A3, 80 г/м, 500л	3,35/6,7	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	229-29-99
Xerox Colortech, A4/A3, 90 г/м, 500л	7,5/15		
Xerox Colortech, A4/A3, 100 г/м, 500л	8,5/17		
Xerox Colortech, A4/A3, 120 г/м, 500л	10,9/21,8		
Xerox Colortech, A4/A3, 135 г/м, 250л	9,7/19,4		
Xerox Colortech, A4/A3, 160 г/м, 250л	7,6/15,2		
Xerox Premier, A4, 100 г/м, 500л	5,6		
DataCopy,Unipaper, A4/A3, 70/80/100г/м, 500л.	от 2,11	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
White PPC, A4, 98% белизна, 80 г/м	от 3,5	КАСМИН	235-8282, 210-0756
Бумага,пленка для лаз.и стр.принтеров Epson,Basf,Fullmark,HP,Verbatim	?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Галерея бумаги. Узор на А4,купонах,визитках,самоклеющ.этикетках	?	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Для к/а,принтеров,факсов,писчая,самокопир., доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Коробки из гофрокартона, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента для принтеров, рулоны 210, 310, 420мм, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента чековая, ширина ролика любая, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
ЛБК-1, перфорированная в стопе, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (А3, А4), доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офсет № 1, 65г/м, 80г/м	?	ТНФ	263-8616, 263-8257

БУМАГА (продолжение)

Наименование	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Офисная, А4/А3, 500 л., 75-100 г/м., Финляндия, доставка	от 3,4	МЕДХОР	220-23-56, 210-43-16, 210-41-41
Писчая, А4/А3, 2/4 кг, 60 г/м, офсет №1, доставка	от 2,1		
ЛБК1-210/240/390/420мм х 12", 2000л., перфорация, стопа, доставка	от 11		
Лента 210/310/420 мм, рулон, 100 п.м, втулка, доставка	от 1,45		
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57х2, 69, 76, 76х2 мм, доставка	от 0,12		
Самокопирующая, А3/А4/А5; 2-5-слоевая, перф., стопа, доставка	от 35		
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка	б/н		
Лента для этикет-пистолетов, белая, цветная, доставка	от 0,5		
VilatPaper Writing, 92%, A3/A4, 65г/м, 500л.	?	ВИЛАТ	228-61-66, 228-61-67, 228-67-01, 228-69-19, 228-69-21
VilatPaper Copy, 92%, A3/A4, 80г/м, 500л.	?		
Офсетная № 1	?		
Офсетная № 2	?		
Газетная	?		
White PPC, A3, 500л., 80г/м, Австрия, белее белого	от 3,2	ЧП БАЙКО	231-6498
White PPC, A4, 500л., 80г/м, Австрия, скидка, доставка	от 6,4	ЧП БАЙКО	231-6498

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Наименование	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Grawerton. Таблички, шильды, дипломы, сертификаты	0,07/кв.см	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Визитки, бланки, знаки, листовки, календари, плакаты	?	Грандстиль	229-35-00
Этикетки самоклеющиеся, брошюры, проспекты, упаковка	?		
Разработка и печать широкоформатных плакатов	?		
Визитки, бланки, рекл. листовки, брошюры, каледари, плакаты	прайс	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Визитки, фирменные бланки, наклейки	?	ТВАЙС	234-7458
Визитки,бланки,листовки,календари,плакаты,фирм.стиль	?	ОЛИНТЕКС	220-3415
Все виды наружной рекламы, паспортизация	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Ксерокопия цв.и ч/б, фото и рис. на майках, керамических кружках	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Момент.цв.фото на док.,бэджи,пропуска,удостов.,визитки,к/т"Октябрь"	?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	232-4646
Нанесение информации на ручки, брелоки, футболки, сувениры	?	ЭН ДЖЕЙ АДВЕРТ	236-7253
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)	?	ТВАЙС	234-7458
Оформление АЗС	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Печать и вырубка этикеток, коробок, ярлыков, буклетов	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Полноцветные вымпелы,наст.флажки,реставрация фото,фотомонтаж	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)	?	ТВАЙС	234-7458
Самоклеющиеся этикетки	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Самоклеющиеся этикетки (в т.ч. со штрих-кодом)	?	ТЕСЕЙ	233-2863
Самоклеющиеся, компьютерные этикетки Alpi (Испания)	от 4,8	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Щиты, оригинальные конструкции (изготовление, аренда)	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)	прайс	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Этикетки (в т.ч.самоклеящиеся), бланки,визитки,любая печ.продукция	?	ЭН ДЖЕЙ АДВЕРТ	236-7253

ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

Наименование	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Восстановл.и запр.картриджей Canon,Sharp,Xerox,HP,консультации	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Выезд на ремонт и заправку копир. техники Canon, Sharp, Xerox, HP LJ	?	ЧП ЗУБЧЕНОК	211-4580
Диагностика и ремонт копир. техники, принтеров, факсов	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Договор, заправка картр., зап. части, расходные материалы	?	Электросервис и К	266-0650
Замена барабанов, термопленки, тонера, любая форма оплаты	?	КОПИПРО	239-6721
Замена термопленки в копир. апп. Canon всех моделей	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Запись и копирование на CD-ROM-диски, диски Verbatim,недорого	?	ОЛИНТЕКС	220-3415
Запр.и ремонт техники AT,Samsung,Optima,Olivetti,"Ромашка",Xerox	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, HP LJ	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Заправка картриджей для Canon, замена барабана	от 11	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для HP LJ, Epson EPL	от 14	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для Xerox, Sharp, Mita	от 16	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для лаз.принтеров и копир.аппаратов	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Заправка картриджей HP LJ всех моделей, выезд, гарантия	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка картриджей, ремонт принтеров Epson, Star, Panasonic, Oki	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка техники Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon, Sharp, Xerox, HP	?	BVC	228-6854, 228-6882
Заправка, ремонт картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, HP	?	КОПИПРО	239-6721
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox, Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Модернизация компьютеров	?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9830 (3 линии)
Монтаж, установка ЛВС, модернизация ПК, минимальные цены	?	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Проектирование, монтаж, наладка и обслуживание ЛВС, лиц. МС РБ	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Ремонт и заправка к/а. Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Nashua, Xerox, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Ремонт и техобслуж. копир. техники, выезд к заказчику	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Ремонт к/а Lanier, Canon, Xerox, Sharp, Mita и др., заправка картриджей	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp, Mita	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Xerox	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Ремонт любой импортной электроники и техники	?	BVC	228-6854, 228-6882
Ремонт мониторов	?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9830 (3 линии)
Ремонт техники Casio, Sitizen, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Ремонт, ТО копир. техники, факсов, принтеров Canon, Selex, Olivetti	?	Электросервис и К	266-0650
Ремонт, ТО, запчасти к Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	BVC	228-6854, 228-6882
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082
Ремонт факсов Panasonic и др., копир.апп., ПК и др. оргтехники	?	ДУМИ	268-4627
Тех.помощь и консультации по ОС (OS2,Win) и прогр.продуктам	?	IBA	234-4746
ТО, консультации, выезд к зак., поставка запчастей и расх.мат.	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804

СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕМОНТ

Наименование	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Керамическая плитка (Испания, Италия), за 1кв.м	12-14	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Клей для керамич.плитки Keracoll(Италия) наруж./вн.работ,цвет бел./сер.(1кг)	0.4	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Компакты (Италия)	125-412	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Краны (Италия)	21-102	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Обои (Германия)	4-9	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Плитка "Гресс" (Италия за 1кв.м)	13-16	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Трубы медные (Италия за 1п.м)	2,6-3,7	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Умывальники (Италия)	70-328	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Стеклоблоки, стекло оконное, узорчатое, армированное, нарезка	?	ЕНИСЕЙ	294-3788, 294-1473

РАЗНОЕ

Наименование	Цена, т.е.	Продавец	Телефон
Сауна-люкс "У Петруся",бильярд,массаж,солярий,круглосут.,центр	?	ЧИНАЗ	232-7022

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВСТРИЯ-ИТАЛИЯ	Вена-Рим-Флоренция-Венеция	Э	11	авто	1, 24/05	2-3*	звт, обширная экск. программа, медстрах	Минск	380 + виза	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
БЕЛАРУСЬ	НАРОЧЬ, ИСЛОЧЬ, ДУДИНКА: ОТДЫХ, ЛЕЧЕНИЕ, ПУТЕВКИ ВЫХОДНОГО ДНЯ (постоянно, любые сроки)									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 213-4789 274-9351в
ЕГИПЕТ, ОАЭ, ТУНИС	ОТДЫХ В ЕГИПТЕ (от 360 у.е.), ОАЭ (от 410 у.е.), ТУНИСЕ (от 380 у.е.) (еженедельно, отели 3-5*, полупансион, экскурсии). АВИАБИЛЕТЫ EGYPT AIR. ЕВРОВИЗЫ. БЫСТРО И КАЧЕСТВЕННО!									ТЕХНОСТАР	268-4714 284-2669
ЛИТВА, ЛАТВИЯ	ОТДЫХ, ЛЕЧЕНИЕ, ПУТЕВКИ ВЫХОДНОГО ДНЯ. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ. ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ВИЗ									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 213-4789 274-9351в
ОАЭ	Дубай, Шарджа	О+Э	4-15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс.	Минск-2, Москва	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
ТУНИС	Хаммамет, о.Джерба	О+Э	7, 14	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс.	Варшава, Москва	по спр.		
ТУРЦИЯ	Мармарис, Анталья	О+Э	12	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс.	Минск	по спр.		
ФРАНЦИЯ	Прага-Париж-Кельн	Э	10	авто	12, 24/05	2-3*	звт, обширная экск. программа, медстрах	Минск	350 + виза	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
ЧЕХИЯ	Прага-К.Вары	Э	6	авто Setra, Merc.	пост., вс	2-3*	звт (шв. стол), 3 экск., гид, терм. бас., медстрах	Минск	145 - взр., 135 - дет.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
ЧЕХИЯ	Вы были в Чехии в мае? Вы видели цветущую ЧЕШСКУЮ ШВЕЙЦАРИЮ, а рядом - снежные горные вершины? Вы спускались в самую глубокую пропасть МАЦОХУ? Вы видели скальный город АДРШПАХ? Вы посещали город БРНО с его винными погребами и дегустацией вин? Все это реально за 8 дней! Выезд 1 мая. НЕ УПУСТИТЕ СВОЙ ШАНС!									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 213-4789 274-9351в
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-К.Вары-Будапешт	Э	7	авто Setra, Merc.	25/04, 17/05	3*	звт (шв. стол), 4 экск., гид, терм. бас., медстрах	Минск	195 - взр., 140 - дет.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
ЧЕХИЯ, ВЕНГРИЯ, АВСТРИЯ	ЧЕХИЯ (Прага-К.Вары, авто, 30/04, 17/05, 180 у.е.), ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ (Прага-Брно-Будапешт, авто, 26/04, 17/05, 230 у.е.), ЧЕХИЯ-АВСТРИЯ (Прага-Вена, авто, 24/05, 250 у.е. + виза)									ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
РАЗНОЕ	АНГЛИЯ (15 дней, авиа). ОТДЫХ В БОЛГАРИИ. ЛИТВА (поездки за авто). ВАУЧЕРЫ										
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ ЛИТВЫ, ЛАТВИИ, ЭСТОНИИ. ЕВРОВИЗЫ. ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ, ПОЛЬШУ, СЛОВАКИЮ, ВЕНГРИЮ									ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55

Лицензии фирм, разместивших рекламу в таблице «Весь мир на ладони»
(выданы Министерством спорта и туризма Республики Беларусь сроком на 2 года)

ЗОЛОТАЯ МИЛЯ .... № 521/22.05.97 г.
ОСТ'КОМ-ПЛЮС .... № 593/19.12.97 г.
СВЭЛНА .... № 048/23.08.96 г.
ТЕХНОСТАР .... № 260/25.10.96 г.
ЭКОЛОГИЯ-ТУР .... № 281/01.11.96 г.

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:

А — тур за авто, Б — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, Я — обучение языкам

Размещение информации по т/ф: 220-10-62, 220-11-98. Пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

СОДЕРЖАНИЕ

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166, AMD K5-166

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CP System 5/166MMX	P/166MMX	512	16	1300	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	Intel Inside, SOYO Intel 430TX, Seagate, MMX, изм.конф., серт.РБ	24	570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
VERSA 500	P/166MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Samsung, услуги посредников оплачиваются	24	594	ВЕРСА	254-2505, 254-4085
ZIDA	K5/166MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	550	ZIDA	234-9866
Jet	P/166MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	565	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
VP-70	P/166MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	?	?	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	445	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-68	P/166MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	?	?	MPRII	1	PCI	VIA 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	420	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-68	P/166MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	VIA 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	590	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ICS	P/166MMX	512	16	1700	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	434	ICS	230-6401, 230-7281
IBA	P/166MMX	256	16	2000	ISA/PCI	14"	28	LR, MPRII	1	PCI	изменение конфигурации, склад	24	660	IBA	210-1268 (доб.12,16)
ZIDA	P/166MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	560	ZIDA	234-9866
Micron ClientPro VXE	P/166MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Diamond Stelth 3D 2200 2(4)Mb, Smart, USB, DMI, США	36	967	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
NTT-750	P/166MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V2, Samsung400B, серт.РБ	30	619	NTTS (TAIR)	229-2999
IIC	P/166MMX	256	16	2100	EIDE/UDMA	14"	28	LR, NI, MPR II	1	PCI	SDRAM, LG44i, mouse pad, FDD, лиц. № 298	36	690	ИНТИС	211-1783, 210-2859
ICS	P/166MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430VX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	443	ICS	230-6401, 230-7281
VP-70	P/166MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	640	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-68	P/166MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	VIA 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	615	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ZIDA	P/166MMX	256	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	570	ZIDA	234-9866
IBM PC 300GL	P/166MMX	256	16	2500	ISA/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Win95, склад	36	820	IBA	210-1268 (доб.12,16)
ICS	P/166MMX	512	16	2500	UDMA	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, Samsung500S, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, серт.РБ	24	702	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	P/166MMX	512	16	3200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	478	ICS	230-6401, 230-7281
Jet	P/166MMX	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	600	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ZIDA	P/166MMX	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	590	ZIDA	234-9866
VP-71	P/166MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	670	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ZIDA	P/166MMX	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	600	ZIDA	234-9866
IBM PC 300PL	P/166MMX	256	32	2500	ISA/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Win95, Ethernet adapter, поставка 2 нед.	36	1200	IBA	210-1268 (доб.12,16)
VP-68	P/166MMX	512	32	4300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	VIA 430TX, S3TrioV+, Fujitsu, серт.РБ	24	690	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-71	P/166MMX	512	32	4300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, Fujitsu, серт.РБ	24	715	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
NTT-752	P/166MMX	512	32	4300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel, i430TX, SDRAM, S3V2, Samsung400B, серт.РБ	30	732	NTTS (TAIR)	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
VP-80 IBM 6x86MX	PR/200	256	8	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	IBM VIA 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	545	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-87 IBM 6x86MX	PR/200	512	8	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	IBM VIA Intel 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	575	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Jet	P/200MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	580	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
VP-81 IBM 6x86MX	PR/200	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	IBM VIA 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	560	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-88 IBM 6x86MX	PR/200	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	IBM VIA 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	590	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-76	P/200MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	645	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ZIDA	P/200MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	570	ZIDA	234-9866
VERSA 500	IBM/200MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Samsung, услуги посредников оплачиваются	24	559	ВЕРСА	254-2505, 254-4085
CP System 5/200MMX	P/200MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	?	?	?	2	PCI	Intel Inside, SOYO Intel 430TX, Seagate, MMX, изм.конф., серт.РБ	24	714	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
VERSA 2000	P/200MMX	512	16	1700	UDMA	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Samsung, услуги посредников оплачиваются	36	654	ВЕРСА	254-2505, 254-4085
ICS	P/200MMX	512	16	1700	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	447	ICS	230-6401, 230-7281
IBA	P/200MMX	512	16	2000	ISA/PCI	14"	28	LR, MPRII	2	PCI	изменение конфигурации, склад	24	720	IBA	210-1268 (доб.12,16)
HP Vectra VE	P/200MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	1200	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZIDA	P/200MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	580	ZIDA	234-9866
NTT-521	P/200MMX	256	16	2100	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	IBM CPU, S3V2, Samsung400B, серт.РБ	30	582	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	P/200MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	456	ICS	230-6401, 230-7281
VP-88 IBM 6x86MX	PR/200	512	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	IBM VIA 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	615	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-81 IBM 6x86MX	PR/200	256	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	IBM VIA 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	585	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-76	P/200MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	670	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
IBM PC 300GL	P/200MMX	256	16	2500	ISA/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Win95, поставка 1 нед.	36	875	IBA	210-1268 (доб.12,16)
ICS	P/200MMX	512	16	2500	UDMA	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, Samsung500S, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, серт.РБ	24	742	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	P/200MMX	512	16	3200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	490	ICS	230-6401, 230-7281
Jet	P/200MMX	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	615	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
IIC	P/200MMX	256	32	2100	EIDE/UDMA	15"	28	LR, NI, MPR II	2	PCI	SDRAM, Samsung 500B, mouse pad, FDD, лиц. № 298	36	864	ИНТИС	211-1783, 210-2859
VA	P/200MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Aristo 430TX+512Kb, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MT, серт.РБ	24	569	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
ZIDA	P/200MMX	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	610	ZIDA	234-9866
Jet	P/200MMX	256	32	2500	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	675	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
VP-77	P/200MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	700	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
IBM PC 300PL	P/200MMX	256	32	2500	ISA/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Win95, Ethernet adapter, поставка 1 нед.	36	1280	IBA	210-1268 (доб.12,16)
ZIDA	P/200MMX	256	32	3200	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	630	ZIDA	234-9866
Micron Millenia MME	P/200MMX	512	32	3200	EIDE/PCI	?	?	?	4	PCI	32xCD, SB, Diamond Stelth 3D 2000 Pro DX, UDMA, Smart, USB, США	36	1399	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-77	P/200MMX	512	32	4300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, Fujitsu, серт.РБ	24	745	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
NTT-523	P/200MMX	512	32	4300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	IBM CPU, i430TX, SDRAM, S3V2, Samsung400B, серт.РБ	30	695	NTTS (TAIR)	229-2999
Jet	P/200MMX	256	64	4300	EIDE/PCI	?	?	?	?	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	545	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-233

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ICS	P/233MMX	512	16	1700	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	498	ICS	230-6401, 230-7281
NTT-720	P/233MMX	512	16	2100	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel, i430TX, Virge DX, Samsung400B, серт.РБ	30	711	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	P/233MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	507	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	P/233MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, multimedia, серт.РБ	24	586	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	P/233MMX	512	16	2500	UDMA	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, Samsung 500S, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, серт.РБ	24	766	ICS	230-6401, 230-7281
CP System 5/233MMX	P/233MMX	512	16	3200	EIDE/PCI	?	?	?	2	PCI	Intel Inside, SOYO Intel 430TX, Seagate, MMX, изм.конф., серт.РБ	24	897	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ICS	P/233MMX	512	16	3200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	542	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	P/233MMX	512	16	4300	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	564	ICS	230-6401, 230-7281
Micron ClientPro VXE	P/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Diamond Stelth 3D 2200 2(4)Mb, UDMA, Smart, USB, DMI, США	36	1276	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VA	P/233MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Aristo 430TX+512Kb, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MT, серт.РБ	24	649	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
VP-83	P/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	785	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
HP Vectra VE	P/233MMX	256	32	3200	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	1330	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
NTT-722	P/233MMX	512	32	4300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel, i430TX, SDRAM, Virge DX, Samsung400B, серт.РБ	30	804	NTTS (TAIR)	229-2999
VP-84	P/233MMX	512	64	4300	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, Fujitsu, серт.РБ	24	905	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO, AMD K6

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Jet	IBM 233MX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	IBM M2-233MMX CPU, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	550	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6/233MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	570	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	K6/200MMX	512	16	1700	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	K6, 430TX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	430	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	K6/233MMX	512	16	1700	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	K6, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	470	ICS	230-6401, 230-7281
Jet	K6/233MMX	256	32	2100	EIDE/PCI	?	?	?	?	PCI	AMD, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	420	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson DFX-8000	A2, 9 pin, 216x240dpi, 1066 cps	12	2499	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	149		
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	279		
Epson FX-2170	A3, 216x240dpi, 440 cps	12	549		
Epson FX-2170	A3, 24 pin, 216x240dpi, 440cps, склад	12	550	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LQ-2170	A3, 24pin, 360x360dpi, 440cps, рус., склад	12	640	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	265	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps, рус., склад	12	280	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-300	A4, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	159	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LQ-100+	A4, 24pin, 360dpi, 200cps, рус., склад	12	149	ICS	230-6401, 230-7281
Epson FX-870	A4, 9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., склад	12	405	ICS	230-6401, 230-7281
Oki ML 3310/3311	A4/A3, 9pin, 435/387/73cps SSD, скидки	12	313/347	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Oki ML 3410	A3, 9pin, 550cps, 8ppm, heavy duty	12	1369	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon BJC-250	A4, 720x360, 3,5ppm, фотореализм, рус., склад	12	157	НИКС	284-2895
Canon BJC-4550	A3, 720x360, фотореализм, склад	12	395	НИКС	284-2895
Canon BJC-5500	A2, 720dpi, 4,5ppm, цв., профессиональный	12	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Canon BJC-620	A4, 720dpi, проф., цв., фотореализм, рус.	12	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Epson Stylus 1520	A2, 1440x720dpi, 3ppm, 256Kb, net, рус., склад	12	860	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus Color 300	A4, 720dpi, 4ppm, 10Kb, рус., цв., склад	12	166	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus Color 400	A4, 720dpi, 4ppm, 10Kb, рус., цв., склад	12	210	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus Color 600	A4, 1440x720dpi, 6ppm, 32Kb, цв., рус., склад	12	269	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus Color 800	A4, 1440x720dpi, 8ppm, 32Kb, сеть, цв., рус., склад	12	355	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus Photo	A4, 720dpi, 4ppm, 64Kb, 6 цв., склад	12	466	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus Color 1520	A2, 1400x720dpi	12	859	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Epson Stylus Color 400	A4, 720dpi	12	211		
Epson Stylus Color 800	A4, 1400x720dpi	12	339		
HP DeskJet 1100C	A4, 600dpi, 6,5ppm, Color, склад	12	465	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 1100i	A3, 600dpi, 6ppm, REt, C-REt, ColorSmart II, склад, дил.ск.	12	520	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 340CBi	A4, 600x300dpi, возм.цв.печ., портатив., склад, серт.РБ	12	285	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, возм.цв.печ., рус., склад, серт.РБ	12	150	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600dpi, 3ppm, 32Kb, рус., склад	12	158	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 400L	A4, 600dpi, 3ppm, цветной	12	145	ZIDA	234-9866
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 2ppm, color, склад	12	200	НИКС	284-2895
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 2ppm, color, склад	12	205	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 4ppm, 32Kb, цв., рус., склад	12	210	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 670C/690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фотокачество	12	от 224	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 670C/690C/690C+, A4/A3, 600dpi, 300dpi color		12	от 219	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 670C	рус., color, склад, серт.РБ, дил.скидки	12	210	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 512Kb, 5ppm, цв., фотокачество	12	205	ZIDA	234-9866
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, 32Kb, фото, цв., рус., склад	12	264	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, Color, PhotoKit, склад	12	265	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, color, рус., 512Kb, PhotoKit, склад	12	270	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 512Kb, 5ppm, фотокартридж	12	265	ZIDA	234-9866
HP DeskJet 720	A4, 600dpi, 4ppm, PhotoREt, склад, дил.скидки	12	365	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 720C	A4, 600dpi, 8ppm, Color, PhotoRetII, склад	12	320	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 890C+	A4, 600dpi, 9ppm, 32Kb, фото, цв., рус., склад	12	385	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 890Cxi	720dpi, 9ppm, PhotoREtII, KodakRes.Enh, склад, скидки	12	425	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Lexmark CJP 1000	A4, 600x300dpi, 3 ppm, CD с ПО, цветной	12	160	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9830 (3 линии)
Lexmark CJP 2030	A4, 600x300dpi, 3 ppm, полноцв.	12	225	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9830 (3 линии)
Lexmark CJP 7000	A4, 1200dpi, 8 ppm, тв.чернила, полноцветный, рус.	12	415	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9830 (3 линии)
Olivetti JP 170S	A4, 600x300dpi, 3ppm, цветной, рус., а/подача	18	173	ТУССОН 236-42-88 236-59-31	
Olivetti JP 170C	A4, 600x300dpi, 3ppm, полноцветный, рус., а/подача	18	195		
Olivetti JP 370	A4, 300dpi, 3ppm, возм.цв.печати, а/под.70л.	18	199		
Olivetti JP 790	A4, 600dpi, 6ppm, проф., полноцв., фотопечать, рус.	18	320		

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
DP 560	A4, 600dpi, 6ppm, картридж на 3000 копий	12	345	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Epson EPL-N1200	A4, 1200dpi, 12ppm, 2Mb, рус., склад	12	957	ICS	230-6401, 230-7281
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb	12	399	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson EPL-N1200	A4, 1200dpi, 12ppm, 2Mb	12	959	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson EPL-N2000	A3, 1200dpi, 20ppm, 4Mb, рус., склад	12	1951	ICS	230-6401, 230-7281
HP LaserJet 4000N	A4, 600x1200(2400)dpi, 17ppm, REt, MEt, 200г, сеть, скидки	12	1942	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5000	A3, 600 (1200) dpi, REt, MEt, дилерские скидки	12	2068	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5SiNX	A3, 600dpi, REt, лоток 1100л., рус., сеть., сортер, серт.РБ	12	3099	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, рус., склад	12	824	ICS	230-6401, 230-7281
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад	12	409	ICS	230-6401, 230-7281
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb	12	435	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	420	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад, серт.РБ, скидки	12	420	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, кабель	12	415	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	410	ZIDA	234-9866
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	420	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
HP LaserJet 6L/6P/6MP	A4, 600dpi, 6/8ppm, 1-3Mb	12	от 430	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, REt, MEt, IrDA, рус., серт.РБ, склад	12	830	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Mita DP-560	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, GDI MS Win95/WfW	12	от 290	BVC	228-6854, 228-6882
OkiPage 4W+	A4, 600dpi, 4ppm, 128Kb, Win+DOS, скидки	12	279	Бевалекс Bevalex 249-90-78, 249-90-11	
OkiPage 6E	A4, 600dpi, 6ppm, 1(17)Mb, 35 fonts, серт.РБ	12	410		
OkiPage 6EX	A4, 1200dpi, 6ppm, 2(18)Mb, 45 fonts, серт.РБ	12	524		
OkiPage 10i	A4, 600dpi, 10ppm, 2Mb, PCL 6, серт.РБ	12	869		
Xerox N24	A3, 1200dpi, новый, сеть, PS, скидки	12	2999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox N32	A3, 1200dpi, новый, сеть, PS, скидки	12	3505	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 4512	A4, 600dpi, 8ppm, 6Mb, а/п 2x250л, рус., дупл., сеть, серт.РБ	12	1350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 4520	A3, 600dpi, 20ppm, 4Mb, 3x250л., рус., сеть, серт.РБ, ск.	12	2850	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox C55 Color	A4, 600dpi, 12ppm/3ppm, 30Mb, а/п 250л., серт.РБ, скидки	12	4300	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
AOC 5VLR/TVM	15", 0.28, Digital, 1280x1024, 85Гц, OSD	12	190	НИКС	284-2895
IBM G52	15", 1024x768, 800x600, 85Гц, 0.28	36	420	IBA AN IBM ALLIANCE 210-12-68 (добавочные 12, 16)	
IBM G72	17", 1024x768, 800x600, 85Гц, 0.28	36	730		
IBM P70	17", 1600x1280, 70Гц, 0.25	36	984		
Daewoo CMC-1511	15", 1280x1024, MPRII, Digital, 85Гц, OSD	12	230	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Daewoo CMC-1511	15", 1280x1024, MPRII, Digital, 85Гц, OSD	12	235	ZIDA	234-9866
Philips 105S	15", 0.28, 1024x768, MPRII, до 85Гц	18	250	СОТА	268-4777, 268-4167
Samsung 400B	14", 800x600, NI LR, MPRII, 85Гц	12	160	ZIDA	234-9866
Samsung 400B	14", 1024x768, Digital	12	160	НИКС	284-2895
Samsung 400B	14", 0.28, 65МГц, Dig., 50-100Гц, склад	12	165	ICS	230-6401, 230-7281
Samsung 500S	15", 0.28, 65МГц, Dig. 50-100Гц, Multinedia, склад	12	245	ICS	230-6401, 230-7281
Samsung 400B	14", 0.28, 640x480x60Гц	36	178	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Samsung 500S	14", 0.28, 800x600x85Гц	36	237		
Samsung 500B	14", 0.28, 1024x768x85Гц	36	266		
Samsung 700S	14", 0.28, 1024x768x85Гц	36	395		
Samsung 500B	15", 0.28, 1280x1024x60Гц, 1024x768x85Гц, TCO'95	36	325	ТУССОН 236-42-88, 236-59-31	
Samsung 500P	15", 0.28, 1280x1024x60Гц, 1024x768x85Гц, dyn.focus, TCO'95	36	365		
Samsung 500S	15", 0.28, 1024x768x60Гц, 800x600x85Гц	36	288		
Samsung 700Glsi	17", 0.26, 1280x1024x75Гц, double dyn.focusing	36	699		
Samsung 700MP	17", 0.26, 1600x1280x67Гц, double dyn.focusing, 2x4W Sp.	36	805		
Samsung 700S	17", 0.28, 1280x1024x60Гц, double dyn.focusing	36	565		
TVM AS4D	14", 1024x768, Digital	12	145	НИКС	284-2895
TVM	14", 0.28, 800x600, NI LR, MPRII, 75Гц	12	145	ZIDA	234-9866
Sony 100ES	15", Digital, MPRII, 1024x768, 85Гц	12	350	НИКС	284-2895
Sony 100ES	15", Digital, MPRII, 1024x768, 85Гц	12	365	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 100ES/GS	15", 1024x768, NI LR, MPRII, OSD, 85Гц, Digital	12	от 350	ZIDA	234-9866
Sony 100GS/120AS	15", Digital, TCO-95, 1024x768, 85Гц, multimedia	12	430	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 200ES/GST/PST	17", Digital, TCO-95, 1280x1024, 85Гц, multimedia	12	670	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ViewSonic V655/E655	15", 0.28, 50-100Гц, 56МГц, Dig., MPR II, склад	12	260/276	ICS	230-6401, 230-7281

ДИСКЕТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3,5" Basf, 3M, Verbatim	DOS format, 2HD, 1,44Mb, тефлон, чистящие	12	от 0,31	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
3,5" 3M, Verbatim	DOS format, 2HD, 1,44Mb, 10 шт., доставка	+	от 5	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
3,5" 3M	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5	ТУССОН	236-4288, 236-5931
3,5" Verbatim	1.44Mb, IBM format, 10 шт.	+	4	NTTS (TAIR)	229-2999

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-233

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IBM PC 300GL	PII/233	512	16	2500	ISA/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Win95, поставка 1 нед.	36	1430	IBA	210-1268 (доб.12,16)
CP System PII ATX	PII/233	512	16	3200	UDMA/PCI	?	?	?	2	PCI	MdT, AL440LX, AGP, Yamaha 3D audio, USB, Mgmt ASIC, MMX, ST, серт.РБ	24	1034	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Jet	PII/233MMX	512	32	?	EIDE/PCI	?	?	?	?	AGP	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, UDMA, AGP, ATX	24	595	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/233MMX	512	32	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, UDMA, ATX, AGP S3V2, digital	24	900	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, UDMA, ATX, AGP S3VirgeDX, digital	24	965	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	PII/233MMX	512	32	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	727	ICS	230-6401, 230-7281
VA	PII/233MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Aristo AM-606LX, AGP, ATX, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MdT, серт.РБ	24	847	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
HP Vectra VL	PII/233	512	32	2500	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO, 10/100Mbit	36	1732	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ASUS VP	PII/233AGP	512	32	2500	EIDE/PCI	?	28	MPRII	1	PCI	Intel, ASUSTeK P2L97 440LX AGP, S3TrioV+, ATX, Seagate, серт.РБ	24	890	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ASUS VP	PII/233AGP	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel, ASUSTeK P2L97 440LX AGP, S3TrioV+, ATX, Seagate, серт.РБ	24	1060	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
IBM PC 300XL	PII/233	512	32	2500	ISA/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, 16xCD, SB, Win95, Ethernet 10/100, поставка 1 нед.	36	1730	IBA	210-1268 (доб.12,16)
ICS	PII/233MMX	512	32	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	741	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/233MMX	512	32	3200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	762	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/233MMX	512	32	4200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	785	ICS	230-6401, 230-7281
NTT-2701	PII/233MMX	512	32	4300	ISA/PCI	15"	28	NI, MPRII	4	PCI	Intel, SDRAM, Trident, Samsung500S, ATX, UDMA, серт.РБ	30	1078	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	PII/233MMX	512	32	6400	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	839	ICS	230-6401, 230-7281
ASUS VP	PII/233AGP	256	64	4300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	4	PCI	Intel, ASUSTeK P2L97 440LX AGP, S3TrioV+, ATX, Fujitsu, серт.РБ	24	1315	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-266

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ASUS VP	PII/266AGP	256	32	2500	EIDE/PCI	?	28	MPRII	1	PCI	Intel, ASUSTeK P2L97 440LX AGP, S3TrioV+, ATX, Seagate, серт.РБ	24	999	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ASUS VP	PII/266AGP	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel, ASUSTeK P2L97 440LX AGP, S3TrioV+, ATX, Seagate, серт.РБ	24	1170	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ICS	PII/266MMX	512	32	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	833	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/266MMX	512	32	3200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	854	ICS	230-6401, 230-7281
CP System PII ATX	PII/266	512	32	3200	UDMA/PCI	?	?	?	2	PCI	MdT,AL440LX,AGP,Yamaha3Daudio,USB,Mgmt ASIC,MMX,ST,серт.РБ,Matrox	24	1410	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
CP System PII Dual	PII/266x2	512	32	4000	UDMA/PCI	?	?	?	4	PCI	MdT,Intel ins.,Intel DK440LX,Matr,USB,Yamaha3D,AGP,Mgmt ASIC,ST,серт.РБ	24	2659	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ICS	PII/266MMX	512	32	4200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	878	ICS	230-6401, 230-7281
HP Vectra VL	PII/266	512	32	4500	EIDE/PCI	?	?	?	4	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO, 10/100Mbit, NT4	36	2376	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ICS	PII/266MMX	512	32	6400	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	932	ICS	230-6401, 230-7281
Jet	PII/266MMX	512	64	?	EIDE/PCI	?	?	?	?	PCI	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, UDMA, AGP, ATX, изм.конф.	24	720	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Micron ClientPro 766XI	PII/266	512	64	4000	EIDE/PCI	?	?	?	4	AGP	24xCD,SDRAM,Diamond Viper V330 AGP,UDMA,Smart,США	36	1999	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ASUS VP	PII/266AGP	256	64	4300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	4	PCI	Intel, ASUSTeK P2L97 440LX AGP, S3TrioV+, ATX, Fujitsu, серт.РБ	24	1425	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Jet	PII/266MMX	512	64	4300	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, UDMA, ATX, AGP S3VirgeDX, digital	24	1155	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-300

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ASUS VP	PII/300AGP	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	4	PCI	Intel, ASUSTeK P2L97 440LX AGP, S3TrioV+, ATX, Seagate, серт.РБ	24	1455	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VA	PII/300MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Aristo AM-606LX, AGP, ATX, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MdT, серт.РБ	24	1079	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
CP System PII ATX	PII/300	512	32	4000	UDMA/PCI	?	?	?	4	PCI	MdT,AL440LX,AGP,Yamaha3Daudio,USB,Mgmt ASIC,MMX,ST,серт.РБ,Matrox	24	1908	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
NTT-2703	PII/300MMX	512	32	4300	ISA/PCI	15"	28	NI, MPRII	4	PCI	Intel, SDRAM, Trident, Samsung500S, ATX, UDMA, серт.РБ	30	1278	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	PII/300MMX	512	64	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	1045	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/300MMX	512	64	3200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	1065	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/300MMX	512	64	4200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	1089	ICS	230-6401, 230-7281
ASUS VP	PII/300AGP	256	64	4300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	4	PCI	Intel, ASUSTeK P2L97 440LX AGP, S3TrioV+, ATX, Fujitsu, серт.РБ	24	1600	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Jet	PII/300MMX	512	64	6400	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, ATX, UDMA, Matrox Mistique, Sony	24	1585	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-2704	PII/300MMX	512	64	6400	ISA/PCI	15"	28	NI, MPRII	4	PCI	Intel, SDRAM, Trident, Samsung500S, ATX, UDMA, серт.РБ	30	1409	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	PII/300MMX	512	64	6400	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	1143	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/300MMX	512	64	8200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	1244	ICS	230-6401, 230-7281

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-333

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
VA	PII/333MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Aristo AM-606LX, AGP, ATX, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MdT, серт.РБ	24	1426	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
Jet	PII/333MMX	512	64	?	EIDE/PCI	?	?	?	?	PCI	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, ATX, UDMA, изм.конф.	24	1025	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	PII/333MMX	512	64	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	1144	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/333MMX	512	64	3200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	1165	ICS	230-6401, 230-7281
Micron Millenia XKU	PII/333	512	64	4000	EIDE/PCI	?	?	?	4	AGP	32xCD,SDRAM,SB,Sp.,Diamond Viper V330 AGP,UDMA,Smart,США	36	2933	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ICS	PII/333MMX	512	64	4200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	1188	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/333MMX	512	64	6400	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	1243	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/333MMX	512	64	8200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	1344	ICS	230-6401, 230-7281
VERSA 2000	PII/333MMX	512	256	5200	UDMA	17"	25	NI, MPRII	4	AGP	Sony Trinitron, услуги посредников оплачиваются	36	2383	ВЕРСА	254-2505, 254-4085

СЕРВЕРЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP NetServer LXe Pro	PPro/200	512	64	?	?	?	?	?	?	PCI	up 4 SMP CPU, 6 hotswap,CD, array controller, ECC up 2Gb	36	9135	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LX Pro	PPro/200	512	64	?	?	?	?	?	?	PCI	up 4 SMP CPU, 12 hotswap,CD,array contr.,ECC up 2Gb,hot swap redundant power	36	14445	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LXr Pro	PPro/200	64	?	?	???				?	PCI	монтируемый в стойку, до 8 CPU, RAID-контроллер	36	15570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E45	PII/266	512	32	?	?	?	?	?	?	PCI	Новый! ECC EDO RAM, CD, Ethernet 10/100, Auto Pilot, ASR	36	2474	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Micron NetFrame LV2001	PII/266MMX	512	32	?	U/WSCSI	?	?	?	1	PCI	DualReady,ECC SDRAM,ECC System bus,20xCD,10/100,США	60	2600	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
HP NetServer LC II	PII/266	512	32	?	WSCSI-2/PCI	?	?	?	?	PCI	EDO, Wide SCSI-2,24xCD, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	3470	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Micron NetFrame MV5001	PII/266MMX	512	64	?	2xU/WSCSI	?	?	?	1	PCI	DualReady,ECC SDRAM, 10 Hot-swap,20xCD SCSI,10/100,США	60	4240	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
HP NetServer LH II	PII/333	512	64	?	WSCSI-2/PCI	?	?	?	?	PCI	EDO, Wide SCSI-2,24xCD, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	7402	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
IBM PC Server 315	PPro/200	512	32	?	U/FWSCSI	?	?	?	2	?	8xCDSCSI, поставка 1 неделя	36	от 2260		
IBM PC Server Netfinity 3500	PII/233	512	64	?	U/FWSCSI	?	?	?	4	?	Dual ready, 24xCD, 10/100 Ethernet, поставка 1 неделя	36	от 3200		
IBM PC Server Netfinity 3500	PII/266	512	64	4330	U/FWSCSI	?	?	?	4	?	Dual ready, 24xCD, 10/100 Ethernet, поставка 1 неделя	36	от 3700		
IBM PC Server 330	PII/266	512	64	?	RAID, H/S	?	?	?	2	?	Dual ready, 8xCD SCSI, RAID, H/S, 10/100 Ethernet, поставка 1 неделя	36	от 4600		
IBM InteliStation	PII/266	512	128	4330	U/WSCSI	?	?	?	20	?	WinNT, 16xCD, 3D Video	36	от 8600		

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Toshiba Libretto 50CT	P/75	16	810	TFT	6.1"	PCMCIA II, 640x480, SB16, IrDA, 210x115x84мм, суперпортативный, 800 г, США, серт.РБ	12	1450	МИКРОДОМ	232-7666
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1070	TFT	10,4"	PCMCIA III, EDO, A/M, 800x600x64K, trackball, Win95, склад	12	1750	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 430 CDT	P/120	16	1300	TFT	11.3"	A/M 800x600x16млн, 10xCD, SB16, Sp., Mic., IrDA, MPEG, встр.БП, США, серт.РБ, склад	12	1950	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 440 CDT	P/133MMX	16	1400	TFT	12.1"	A/M 800x600x16млн, 10xCD, SB16, int. F/M33.6 voice, IrDA, MPEG, USB, США, серт.РБ, склад	24	2350	МИКРОДОМ	232-7666
OmniBook 5700CT	P/150	16	2000	TFT	12,1"	2Mb VRAM, XGA	36	2750	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Micron Transport VLX	P/166MMX	16	1600	TFT	12,1"	256Kb, 1Mb VRAM, 20xCD, NeoMagic 128bit video, 800x600, 3D sound, IrDA, Li-ion, Win95, США	12	2440	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Mitac 5026	P/166MMX	16	1700	TFT	12,1"	2Mb VRAM, 20xCD EIDE, TV-out, 800x600, IrDA, TouchPad	12	2165	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
OmniBook 2000CS	P/166MMX	16	2000	DSTN	12.1"	2Mb VRAM, XGA	36	2405	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Toshiba 740 CDT	P/166MMX	16	2100	TFT	13.3"	VideoCamera, XGA1024x768x16млн, 10xCD, SB16, int. F/M28.8 voice, MPEG, IrDA, серт.РБ, склад	24	3550	МИКРОДОМ	232-7666
Micron Transport VLX	P/166MMX	24	1600	TFT	12,1"	256Kb, 1Mb VRAM, 20xCD, FM33.6, NeoMagic 128bit video, 800x600, 3D sound, IrDA, Li-ion, Win95, США	12	2790	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Micron Transport XKE	P/166MMX	32	3000	TFT	12,1"	512Kb, 2Mb VRAM, XGA, 20xCD, SB 3D, наушн., FM56, 2xIrDA, Li-ion, США, склад	12	3130	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
OmniBook 5700CTX	P/166	32	3000	TFT	12.1"	2Mb VRAM, XGA	36	3900	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
OmniBook 3000CTX	P/200MMX	16	2100	TFT	13.3"	2Mb VRAM, XGA	36	3885	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Toshiba 315 CDS	P/200MMX	32	2100	TFT	12.1"	sVGA 800x600x16млн, 16xCD, SB16, F/M56, IrDA, USB, США, серт.РБ, склад	24	3300	МИКРОДОМ	232-7666
Micron Transport XKE	P/233MMX	32	3000	TFT	13,3"	512Kb, 2Mb VRAM, 20xCD, FM56, XGA, USB, 3D sound, наушн., Pick&Point, 2xIrDA, Li-ion, США	12	3750	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Micron Transport XKE	P/266MMX	48	5000	TFT	13,3"	до 192Mb, 512Kb, 2Mb VRAM, 24xCD, FM56, XGA, USB, 3D sound, 2xIrDA, Li-ion, сумка, Win95	12	4905	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Compaq Armada 4150	P/150	16	1600	CSTN	12,1"	256Kb, 1Mb VRAM, 20xCD option, PCMCIA, 3D sound, модульный дизайн, всемирная гар., Win95, склад	36	2384		
Compaq Armada 4150T	P/150	16	1600	CTFT	12,1"	256Kb, 1Mb VRAM, 20xCD option, PCMCIA, 3D sound, модульный дизайн, всемирная гар., Win95, склад	36	2760		
Compaq Armada 7710T	P/150	16	1600	CTFT	12,1"	256Kb, 2Mb VRAM, 20xCD EIDE, до 96Mb, IrDA, SVGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	3999		
Compaq Armada 4210T	P/233	32	3000	CTFT	12,1"	256Kb, 2Mb VRAM, 20xCD option, до 96Mb, IrDA, SVGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	4140		
Compaq Armada 4220T	P/266	32	4000	CTFT	12,1"	512Kb, 2Mb VRAM, 20xCD option, до 96Mb, IrDA, SVGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	35	4391		
Compaq Armada 7792T	P/266	32	5000	CTFT	12,1"	512Kb, 2Mb VRAM, 20xCD EIDE, до 96Mb, IrDA, XGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	5269		
IBM TinkPad 310E	P/133MMX	16	1600	DSTN	12.1"		12	1920		
IBM TinkPad 380ED	P/166MMX	16	3000	TFT	12.1"	8xCD, Win95	12	3720		
IBM TinkPad 770	P/233MMX	32	5100	TFT	14.1"		36	7260		

СКАНЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson GT 5000	A4,300x1200dpi,BiDi,color24bit,gray256,рус.,OCR,склад	12	280	ICS	230-6401, 230-7281
Epson GT 5000	A4, 300x1200dpi, 24bit color, SCSI, планш.	12	279		
Epson GT 9000	A4, 400x2400dpi, 24bit color, планш.	12	549		
Epson GT 9500	A4, 600x4800dpi, 36bit color, SCSI, Zoom 200%	12	649		
Epson PhotoPC-500	цифр. ф/камера, 640x480x24bit, 30f	12	380	ICS	230-6401, 230-7281
Epson PhotoPC-600	цифр. ф/камера, 1024x768x24bit, 30f	12	680	ICS	230-6401, 230-7281
FilmScan 200	сканер слайдов и ф/пленок, 2400dpi, BiDi	12	482	ICS	230-6401, 230-7281
HP ScanJet 5p	A4, 300-1200dpi, color, slim, OCR,скидки	12	295	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5s	A4, 300dpi, color, 15сек/стр.,OCR,склад,скидки	12	240	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 6100C	2400/600dpi, 30bit color flatbed, OCR,Corel PhotoPaint	12	755	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Mustek	ручные, планшетные, листовые	12	от 95	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9830 (3 линии)
Paragon 1200 SP	A4, 1200/9600dpi, 36bit color, 12bit gray, планш.	12	280	ICS	230-6401, 230-7281
Paragon 6000 SP	A4, 300/600dpi, 24bit color, 8bit gray, планш.	12	170	ICS	230-6401, 230-7281
Paragon 600/1200 SPII	A4, 600/1200dpi, 24/30bit color	12	150	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Paragon 600P	A4, 600x300dpi, 24bit color	12	135	НИКС	284-2895

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Защитные фильтры Basi, 3M, Verbatim, Izovac, 14"/17"/21", сертификат		12	от 19	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Корпус	MiniTower, 230VA, 3-зн. индикатор	+	28	СОТА	268-4777, 268-4167
Пластмассовые приборные корпуса		12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТ.	229-2103, 229-2110
Принадлежности для ПК, боксы для дискет, копи-холдеры		+	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Чистящие салфетки Fellowes, Англия		+	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162

ЖЕСТКИЕ ДИСКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Fujitsu MPA 3052AT	5,2Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	235	НИКС	284-2895
IBM	4,33Gb, U/W SCSI, H-S	12	690	IBA	210-1268 (доб.12,16)
IBM	4,33Gb, U/W SCSI	12	620	IBA	210-1268 (доб.12,16)
Quantum FB	4,3Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	184	НИКС	284-2895
Seagate	1,7Gb, EIDE, Ultra DMA (1,7-4,3Gb)	24	120	СОТА	268-4777, 268-4167
Seagate	3,2Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	155	НИКС	284-2895
Seagate ST31722A	1,7Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	115	НИКС	284-2895
Seagate ST32122A	2,1Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	128	НИКС	284-2895
Seagate ST32532A	2,5Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	138	НИКС	284-2895
Seagate, Quantum	1,7/2,1/2,5/3,2/4,3Gb, Ultra DMA-33, Fast ATA-3	12	от 115	ZIDA	234-9866

ПЛОТТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP DesignJet 2500CP	A0, 20Mb, color, PostScript 2, RIP, упр. по сети	12	13580	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 430	A1, 600dpi, 4Mb, mono, a/обрезка, склад	12	от 1784	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 430	A4-A1, 600dpi, 4Mb, mono, A1	12	1784	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450	A4-A1, 600dpi, 4Mb, color, A1	12	2105	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450C	A1, 600dpi, 4Mb, color, a/обрезка, склад	12	от 2105	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 455CA	A1, 600dpi, 4Mb, 4 color, рул.подача,сеть,дил.скидки	12	3295	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 700	A1, 600dpi, 4Mb, mono, a/обрезка, склад	12	4282	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C	A1, 600dpi, 4Mb, color, a/обрезка, склад	12	от 5765	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C+	A4-A1, 600dpi, 8Mb, color, A1	12	5765	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 755CM Color	A0, 600dpi, 71PS2,MIO, color, сеть,дил.скидки	12	9998	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 8900	54", лазерный полноцветный	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

НАКОПИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
DVD-ROM Pioneer	DVD-ROM Kit 8x Pioneer+CineMaster card	12	352	ICS	230-6401, 230-7281
ZIP Drive iomega	ext., 100Mb, LPT, опт. скидки	12	145	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MO-диски Verbatim,Fujitsu,Basf,3M,3,5"(230/540/640Mb),5,25"(650/1300/2600Mb)		12	от 8	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3DFX	Voodoo Rush 6Mb, Helios 3D 4Mb	6	135	НИКС	284-2895
CD-ROM-диски	ПО, игры, музыка, энциклопедии	+	от 4	СИНКЛ-КОМ	223-0478
CD-ROM-диски	новейшее ПО,обуч.прогр., игры,более 500 наим.	+	от 4	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9830 (3 линии)
CD-ROM-диски	русские и зарубежные фильмы (2CD)	+	от 18	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9830 (3 линии)
CD-R/RW-диски,Verbatim, запис.устр. Mitsubishi		+	3/520	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
CD-ROM-приводы	24/32-speed, Samsung, IDE, 2 кнопки	12	68/96	ICS	230-6401, 230-7281
CD-ROM-приводы	8-speed, Imes, склад	12	52	ICS	230-6401, 230-7281
CD-ROM-приводы	24-speed, BTS, ASUS, Teac	6	62	НИКС	284-2895
CD-ROM-приводы	8-, 16-, 24-speed	6	от 60	СИНКЛ-КОМ	223-0478
CD-ROM-приводы	24-speed, BTS, Samsung, 2 кн.	11/6	61	СОТА	268-4777, 268-4167
SB Crystal	CS-4232/9233, Win95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	38	ИНТИС	211-1783, 210-2859
SB 16/AWE32	Creative Vibra/FM radio/AWE64	6	47	НИКС	284-2895
SB ESS 1869, 1688	Full Duplex	6	14	НИКС	284-2895
SB ESS 1869	16bit stereo	6	от 16	СИНКЛ-КОМ	223-0478
TV Tuner	Aver TVCapture, Aver TVPhone, ДУ	6	115	НИКС	284-2895
Комп.лит.для проф.и начинающих,400 наим., наилучший выбор в Минске		-	?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9830 (3 линии)

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CPU P200MMX	Intel, MMX (166-233MHz, PII)	12	125	СОТА	268-4777, 268-4167
CPU P166/200MMX	Intel	24	115	ZIDA	234-9866
CPU AMD	K6 233, 266MMX	12	120	НИКС	284-2895
CPU Cyrix/IBM	6x86MX PR200	12	88	НИКС	284-2895
CPU P166MMX	Intel Original	12	105	НИКС	284-2895
CPU P200MMX	Intel Original	12	120	НИКС	284-2895
DIMM SDRAM	16Mb, 168pin, 64bit, 10ns	12	27	СОТА	268-4777, 268-4167
DIMM SDRAM	32/64Mb, SDRAM	12	48	НИКС	284-2895
DIMM SDRAM	32Mb, 168pin, 64bit, 10ns	12	50	ZIDA	234-9866
DIMM SDRAM	32Mb, 168pin, 64bit, 10ns	12	48	СОТА	268-4777, 268-4167
DIMM SDRAM	64Mb, 168pin, 64bit, 10ns	12	125	СОТА	268-4777, 268-4167
MB P 75-233	Zida 256/512Kb, 430TX, VIA, VPX	6	50	НИКС	284-2895
MB P 75-233	430 TX, 512Kb cache, 83MHz, K5, K6, M2, 6x86	6	75	ZIDA	234-9866
MB P 75-233	VIA, 256Kb cache, 83MHz, K5, K6, M2, 6x86	6	55	ZIDA	234-9866
MB P 75-233	ASUS TXP4, 430TX, 512Kb, опт. скидки	6	115	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB P 90-233	VIA, KMV5/Zida, 256Kb pnp, w I/O, MMX	5	50	СОТА	268-4777, 268-4167
MB P 90-233	Atrend-5130, 512Kb pnp, ALi 4+, w I/O, MMX	6	75	СОТА	268-4777, 268-4167
MB P 90-233	ASUSTeK, 430HX, 512pnp, AGP, SCSI&I/O, MMX	5	200	СОТА	268-4777, 268-4167
MB P 90-233	VX, VIA, TX, 256/512Kb	1	40	СОТА	268-4777, 268-4167
MB PII 233-333	ASUS, P2L97, 440LX, UWSCSI, опт. скидки	6	165	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB Soyo SY-5BT5 430TX	upP233MMX,2x168 DIMM DRAM,4x72 SIMM,4PCI/3ISA/2USB	+	119	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
MB Soyo SY-7KA 440FX	PII,ATX,6x72 SIMM,4PCI/3ISA/2USB,I/O,IrDA,PC97,Fl.EPOM	+	178	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
MB Soyo SY-7KB 440LX	PII,ATX,4x168 DIMM,3PCI/3ISA/2USB,I/O,IrDA,PC97,Fl.EPOM	+	195	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
SIMM	4/8/16Mb, 30/72pin	12	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478
SIMM	8Mb, 72pin,60ns, EDO/FastPage	12	13.5	СОТА	268-4777, 268-4167
SIMM	8Mb, 72pin, EDO	12	13	НИКС	284-2895
SIMM	8Mb, EDO, 72pin, 60ns	12	14	ZIDA	234-9866
SIMM	16Mb, 72pin,60ns, EDO/FastPage	12	24	СОТА	268-4777, 268-4167
SIMM	32Mb, 72pin,60ns, EDO/FastPage	12	48	СОТА	268-4777, 268-4167
Программаторы	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 220	ИНТИС	211-1783, 210-2859

ВИДЕОКАРТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Matrox	Matrox Millenium-II, 4 (8) Mb, PCI/AGP	6	180	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Matrox	Matrox Mystique 2 (4) Mb	6	90	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
S3	S3Trio64V2/DX, 1(2)Mb, PCI	11	23	СОТА	268-4777, 268-4167
S3	S3Virge/DX, 2Mb (4Mb), PCI	11	35	СОТА	268-4777, 268-4167
S3	S3Virge/DX, 2Mb (4Mb), PCI	1	30	СОТА	268-4777, 268-4167
TsengLabs	ET6100, 2(4)Mb, MDRAM	6	57	НИКС	284-2895
TsengLabs	ET6100, 2Mb (up to 4Mb), PCI	11	57	СОТА	268-4777, 268-4167

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
APC	Back, BackPro, Smart	12	от 125	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9830 (3 линии)
APC BK300/400/500MI	250/300/400/500/600VA	24	от 95	ZIDA	234-9866
APC UPS Back	300-600 VA	24	110	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS Back	300/420/600/800/1400VA, США, склад	12	106	ICS	230-6401, 230-7281
APC UPS Back Pro	280-420 VA, PnP	12	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
GeneralPower	от 500 VA до 600kVA, 2- и 3-ф., США	24	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Kohler	дизель- и газогенераторы до 2ГВт, скидки	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro Series		24	от 98	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 1396	1400 VA, LAN, USA, склад, скидки	24	590	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 416	280/420 VA, LAN, USA, склад, скидки	24	165	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 650/996	650/1000 VA, LAN, USA, склад, скидки	24	297/446	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Powercom UPS Back	250 VA	12	95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
TrippLite BC Internet	300-675VA, of-line, серт.РБ	24	от 129		
TrippLite OmniSmart	280-1400VA, Line-interactive, ПО, серт.РБ	24	от 173		
TrippLite Smart	700-1400VA, Intelligent Network UPS	24	от 345		

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C16406	SuperStack II PS Hub 40TP 24port, 4segm./unit	12	790	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16610	SuperStack II Dual Speed Hub 500, 12ports 10/100Mb	12	1085	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16700	3COM OfficeConnect Hub/8UTP	12	105	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16701	3COM OfficeConnect Hub/8UTP + 1BNC	12	145	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16721	3COM OfficeConnect 1200, 12 ports Fast Ethernet Hub	12	610	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16951	SuperStack II Switch 1100.12sw.10Base-T/100Base-TX	12	1272	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Allied telesyn MR 415/811	Ethernet Hub 4/8 UTP, склад, дилерские скидки	99	от 54	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn MR 820TR	Hub 8 UTP+1AUI/BNC,вн.пит., склад, дил. скидки	99	от 80	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT	коммутаторы, 10/100, 2/3/4 порта	99	от 500	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-3714	16x10Base-T (RJ45) + 100 Base-TX Switch, дил.скидки	36	1350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn MR-904/908/912, EthernetHub 4/8/12x100Base-TX(RJ45), 1xMDI/MDI-X,Fiber		99	от 240	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn Turbostack	упр.коммутаторы 10/100 для предприятий,скидки	36	от 650	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Intel EE100TX8	Intel Express standalone Hub 100Mb, 8(14) ports, склад	12	570	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE101TX	Intel Express switch 100Mb, 8/12 ports, склад	12	2670	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE110TX	Express stackable Hub 10/100Mb, 12/24 port, SNMP, склад	36	1199	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel ESS10T	Express Switch 510T, 100Mb, 24/32, склад	36	3800	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EXPRESS 9000	маршрутизаторы LAN2WAN,LANWAN BRI,LANWAN PRI	12	1199	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel NETPORT	сервер печати Ethernet 100&10Mb, склад	12	310	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH10T5/8	InBusiness Hub 10, 5/8UTP+BNC	99	80/110	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH110TX8	InBusiness Fast Hub Plus, 8x100+1x10/100	99	860	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SR10TPSEU	InBusiness Internet Station, LAN+2xPCMCIA miodems	12	490	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SS110TX8	InBusiness Switch Plus, 8x10+2x10/100	99	860	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
LTC FastLink Hub 1200R	концентраторы,8/12/16ports,100Base-TX Hub, 19"RM	60	от 399		
LTC Flex Hub	концентраторы,16/32 ports, 10Base-T+1, 19", FL slot	60	от 146		
LTC MaxSwitch	мод.комм.2/4/8р.10/100Base-TX+24/16/8 ports 10Base-T	60	от 742		
LTC PremierSwitch 312s	2 10/100Base-TX+12 10Base-T,SuperSmart,SMTP,RMON	60	999		
LTC SOHOSwitch 208	2 10/100Base-TX+8 10Base-T, SmartSwitch	60	599		
LTC WorkGroup Hub	концентраторы 5/9 ports 10Base-T	60	от 38		
Surecom EP-508T	Ethernet Mini Hub 8 UTP+1BNC	12	65	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet Mini Hub 16 UTP+1BNC	12	120	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-200-66	Turbo 16C650 Serial Card	12	30	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-400-650	Turbo 16C650 4Com Card	12	70	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-800	Turbo 8Com Card, кабель	12	125	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-800-650	Turbo 16C650 8Com Card, кабель	12	160	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Legrand	кабель-каналы и эл./установочное оборудование	+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP/FTP/STP, 5 кат., 4 пары	+	от 0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель телефонный		+	от 0,05	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Розетки,терминаторы,коннекторы,кабель и др.сет.аксессуары TP/BNC		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Розетка RJ45	внешняя одинарная/двойная 5 категория	+	от 5	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Шкафы 19", Patchpanel и др. монтажное оборудование		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

СЕТЕВЫЕ АДАПТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C905 TX	Fast EtherLink XL 10/100 PCI	99	85	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Allied telesyn AT-2000U	UTP/BNC/AUI, 16bit, склад, дилерские скидки	36	39	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-2500TX	UTP, 32bit PCI, 10/100Mbps, FastEthernet, дил.скидки	36	55	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Intel EEPro10	ISA, PnP, TP/BNC+TP, Very fast, склад	99	от 39	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EEPro100+	100/10Mbs, PCI, full duplex, WS/Server	99	72	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel Server Adaptor	100/10Mbs,PCI,full duplex,VLANs,Redundance,Low CPU Util	99	560	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
LTC FastNet/TX PCI	Ethernet card 32-bit PnP, 10/100-BaseTX, full duplex, TPO	60	52	ТУССОН	236-4288, 236-5931
LTC Lantech PnP	Ethernet, ISA, PCI, 10-BaseT, full duplex, TPO	60	от 23	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Surecom EP-312	Ethernet 16-bit NE2000, BNC&TP, ISA, PnP	12	17	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	19	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IIC 1414 Int. C.Logic	14,4Kb/s, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	от 85	ИНТИС	211-1783, 210-2859
UMC	int./ext., Voice, 14,4Kb/s,V42/V42bis	12	36	НИКС	284-2895
USR Courier	ext., X2, 56Kb/s,V34/V42bis, выд.линия, 220В,склад	12	232	ICS	230-6401, 230-7281
USR Sportser	ext., 33,6Kb/s, кабель	12	145	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser V34 fax	ext.,33,6Kb/s,V34+V42,V42bis,220В,кабель,серт.РБ	60	160	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34 PC	33,6/14,4Kb/s,V34+,V42,V42bis,OEM,ПО,инстр.,серт.РБ	60	95	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34Voice	int.,33,6/14,4Kb/s,V34+V42,V42bis,ПО,науш.,серт.РБ	60	165	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34VoicePC	33,6/14,4Kb/s,V34+V42,V42bis,OEM,ПО,серт.РБ	60	110	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser Vi	int, 33,6Kb/s	12	95	СОТА	268-4777, 268-4167
USR Sportser Vi	int., 33,6Kb/s, V42/V42bis, gill fax	12	95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser VI	int./ext. X2/33,6Kb/s,X2/V34/V42bis,voice,220V,науш.,склад	12	130/164	ICS	230-6401, 230-7281
USR Sportser VI	int./ext.,33,6Kb/s,V34/V42bis,voice,220V,науш.,склад	12	92/152	ICS	230-6401, 230-7281
USR Sportser/3Com	int/ext. 33,6/56,6Kb/s, voice,flash,серт.РБ	60	от 125	ТУССОН	236-4288, 236-5931
ZyXel Comet 336	33,6Kb/s, PCMCIA, tape II f/m	24	190	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni 288S	ext., 28,8Kb/s, V32,V42,V42bis, кабель, склад	12	270	ICS	230-6401, 230-7281
ZyXel Omni 288S	28,8Kb/s,V34,Zyx19,2,Zyx16,8,V42,V42bis,voice,AOH,кабель	24	310	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni 288S	ext., 28,8Kb/s, 3 голос. реж. + ПО, рус., Internet, склад	24	310	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U1496/Omni	14,4/33,6Kb/s, data/fax/voice, серт.РБ	12	от 250	ТУССОН	236-4288, 236-5931
ZyXel U1496E+	ext.,19,2Kb/s, V32,V42,V42bis, кабель, склад	12	265	ICS	230-6401, 230-7281
ZyXel U1496E+	ext.,19,2Kb/s, 3 Voice, ПО, Internet, рус., склад	24	280	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U1496E+	19,2Kb/s,V32bis,V42,V42bis,voice,кабель, серт.РБ	24	280	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U336 S	ext.,33.6Kb/s, голос, 2/4 выд. лин., склад, скидки	24	650	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336 E	ext.,33.6Kb/s, голос, 2/4 выд. лин., склад, скидки	24	330	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336 E	ext.,33,6Kb/s,V34+,Zyx19,2,Zyx16,8,V42,V42bis,выд.линия	24	330	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.
Разработка и сопровождение ПО, ИС и АСУ, создание Web-сайтов в Internet		+	?
IBM DB2 UDB 5.0, Microsoft SQL Server 6.5, Sybase Adaptive Server 11.5...		+	?
Adobe, Autodesk, Borland, Corel, IBM, Lotus, 1C, Microsoft, Novell, Symantec, BIT, Promt...		+	?
IBM OS/2 Warp v.4	Merlin, 32-разр. ОС, БД (сист. упр.)	+	?
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, вкл. LAN Server 5.0	+	?
Universal DataBase	сист. упр. БД для OS/2, Win., TAIX	+	?
MS Windows NT	сетевая ОС	+	?
Novell	Intranet Ware, 5/10/25... users	+	?
Visualaga C++,Generator,Develop,виз.ср.разр.прил."клиент-сервер"для разл.платф.		+	?
Lotus Notes,платформа"Клиент-сервер" для автоматиз.офиса под OS/2,Win,UNIX		+	?
Microsoft	различные программные продукты	+	?
Продукты фирмы 1С	1С: Бухгалтерия, торговля и др для разл.платформ	+	?
ORACLE	Oracle 8 Enterprise Edition	+	от 14960
ORACLE	Oracle 8	+	от 1850
ORACLE	Personal Oracle	+	от 245
Platinum Technology	Средства создания и обслуживания реляционных БД	+	?

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ORACLE	авторизованные курсы, выдача сертификата	+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 230-3123

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
"ЮСИАС" (НОВИНКА)	БД по законод. РБ (DOS/Win), еженед. актуал.	+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4128
"ГАРАНТ"	БД по законод. РФ, актуализ.,все губернии	+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4128
БизнесИнформ, эл. каталог предпр. и орг. РБ, Win., актуализ. еженед.		+	80	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	216-2373
БизнесИнформРос, эл. каталог предпр. и орг. России, Win., актуализ. еженед.		+	80	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	216-2373
ДоговорИнформ, мастер сост.договоров,юр.комментарии при сост.		+	85	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)
Справочники и БД по предпр. РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВД, WA-2 регистр		+	?	ЧП КОМЛЕВ	211-4757
ЮрИнформ	БД по зак-ву РБ, DOS/Win., 19000 норм. актов	+	299-350	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)
ЮрИнформРос	БД по зак-ву РФ, DOS/Win., 29000 норм. актов	+	299-350	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия проф 6.0,Win3.11/95,сетевая, дост.,установка		+	165-395		
1С:Бухгалтерия. Обучение на рабочем месте заказчика		+	10/час		
1С:Зарплата и кадры, Win95, дост., установка, внедрение по договору		+	280-960		
1С:Торговля и склад,Win95, сетевая, дост., установка, внедрение по договору		+	280-960		
Анжелика: бухучет, склад, торговля, зарплата, платежные документы, сеть, Win		+	30-980	GOLDEN SOFTWARE	263-8971
Бэмби+	бухгалтерия, экономика малого бизнеса	12	85	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980
Бэст 2+	бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.)	12	230	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980
Бэст 4	бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.)	12	от 280	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.
Riso TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?
Riso GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?
Riso GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?
Riso GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?
Riso GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?
Riso GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?

ПЕРЕПЛЕТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Esselte	машины для сшивания	12	от 225		
Esselte	пружины	12	от 5		
Esselte	обложки	12	от 12,2		
Перфобиндеры	пласт. и металл. пружина, 10 моделей	24	от 231	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Перфобиндеры	1-700л. в термообложку, 5 моделей	12	от 91	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Пластиковые, металлические пружины, обложки, термообложки		+	?	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814

ЛАМИНАТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Кармашковые, рулонные, промышленные, разл. модели		12	от 223	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Пленка для ламинирования, стандартная, матовая, фольга		+	?	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

УНИЧТОЖИТЕЛИ, ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Уничтожители HSM	полоса, частицы, 30 моделей, Германия	12	от 130	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Уничтожители "EBA", HSM	Германия, 20 моделей	12	от 130	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Уничтожители Kobra, полосы, куски, 16 моделей		12	от 179	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Триммеры Lamirel, гильотины RC, 16 моделей		+	от 115	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3M	проекторы	12	?	КОПИПРО	239-6721
3M	экраны, панели	12	?	КОПИПРО	239-6721
3M	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470		
3M	все виды пленок для графопроекторов	12	от 7		
3M	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415		
3M	проекторы, пр. панели, аксессуары	12	?		
3M	экраны проекционные	12	от 101		
TK-Team	доски для объявлений и эмалированные	12	от 28		
Ask Campus 300	ЖК-пан.,видео/PC,2,1млн цв.MGA,8,4" ДУ	12	3570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression A6	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.sXGA,450люм.,кол.,ДУ	12	11995	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 750	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.sVGA,225люм.,ДУ	12	4200	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 8300	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.XGA,650люм.,ДУ,кол.	12	7500	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 860	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.sVGA,500люм.,ДУ,перен.	12	4600	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impact WSX	ЖК-панель,видео/PC,16,7млн цв.XGA,10,4" ДУ,дин.	12	4570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ УСТРОЙСТВА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP OfficeJetPro 1150C	A4, цветной принтер/копир/сканер, 600dpi	12	799	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
VI 30	A4,600dpi,пр./сканер/факс/копир,6к/мин.,пам.2Мб,модем	12	885	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Xerox WorkCenter 150	A4, принтер/копир/факс,об.бумага,скидки	12	730	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox WorkCenter 450C	A4, принтер/копир/факс/модем,цв.,об.бумага,скидки	12	999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
	в ассортименте	+	от 220	ДУМИ	268-4627
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., а/подача, E16	12	от 364	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., а/подача	12	от 350	БМ	235-3762, 210-0756
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., автоподача, E16, 220В	12	от 360	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Canon FC-210/220	новая модель, A4, 4к/мин.	12	355/440	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., 1000к/мес., а/подача, дост.	12	355	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Canon FC-210/230	A4, розн.торговля, лиц. № 4856	12	?	КОПИПРО	239-6721
Canon FC-210/230	A4, 4-6 к/мин	+	360/400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon NP 6216	A3,16к/мин.,10000к/мес.,50-200%,касс.+лоток, дост.	+	1550	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Canon NP 6112	A4,12к/мин, 5000 к/мес., 70-141%, касс.+лоток, дост.	+	1175	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Canon NP 6216	A3, розн.торговля, лиц. № 4856	12	?	КОПИПРО	239-6721
Canon PC 770	A4, 12к/мин, 5000к/мес., 70-141%,касс.+лоток, дост.	+	940	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Canon FC 230	A4, 4к/мин, 500к/мес.	12	?		
Canon PC 780	A4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6112	A4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%	12	?		
Canon NP 6312	A3, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%, ADF	12	?		
Canon FC 230	A4, 4к/мин, E-16, а/подача	12	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Canon FC 210	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек.	12	?		
Canon FC 220	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек., лоток 50л	12	?		
Canon FC 230	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек., лоток 50л	12	?		
Canon PC 750	A4, 10к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon NP 6112	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л.+лоток	12	?		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 50-200%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon FC-230	A4, 4к/мин, E-16, 1000 к/мес, лоток на 50л.	12	415		
Canon NP-1215	A3, 15к/мин, 50-150%, касс. 250л.+лоток 50л.	12	980		
Canon NP-4040	A3, 40к/мин, 50-150%, 2 касс. 250л.+лоток 50л.	12	890		
Canon NP-4540	A3,40к/мин,50-150%,2-ст.,2цв.,2касс.250л.+лоток50л.	12	1190		
Canon NP-4835	A3,35к/мин,50-200%,2-стор.,ЖКИ,2х250л.+50л.,2 цв.	12	1700		
Canon NP-6112	A4, 12к/мин, 70-141%, 3000к/мес, 250л.+50л.	12	1195		
Canon NP-6216	A3, 16к/мин, 50-200%, 10000к/мес, 250л.+50л.	12	1640		
Ricoh FT-5010	A3, 30к/мин, 50-200%, 10000к/мес, 2х250л.+50л.	12	950		
Lanier 7213	A4, 13к/мин, 5000 к/мес, фоторежим, доставка	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Lanier 7313	A4, 13к/мин, 5000 к/мес, 65-141%, доставка	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Lanier 7320	A3,20к/мин,50-200%,дупл.,сортер,а/подача,доставка	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Mita CC-35	A4 , 4к/мин, а/подача, 800к/мес., касс. на 50 л.	12	420	BVC	228-6854, 228-6882
Mita CC-55	A4 ,10к/мин,а/подача,2000к/мес.,64-156%,касс.на 250 л.	12	880	BVC	228-6854, 228-6882
Mita DC-1260	B4 ,12к/мин,а/подача,3000к/мес.,64-156%,касс.на 250 л.	12	1150	BVC	228-6854, 228-6882
Mita DC-1560	A3 ,15к/мин,а/подача,8000к/мес.,50-200%,касс.на 500 л.	12	1600	BVC	228-6854, 228-6882
Mita CC-35	A4 , 4к/мин, а/подача, 500к/мес.	12	444		
Mita CC-55	B4 , 9к/мин, 3000к/мес., 64-156%	12	888		
Mita DC-1260	A3 , 12к/мин, 4000к/мес., 64-156%	12	1270		
Mita DC-1560	A3 , 15к/мин, 8000к/мес., 64-141%, ADF	12	1680		
Mita DC-2060	A3,20к/мин,12000к/мес.,50-200%,ADF,RADF,сортер/степлер	12	2400		
Olivetti 8004	A4 , 4к/мин, а/подача до 50 листов, а/отключ.	12	454		
Olivetti 8012	A4, 12к/мин, 70-122%, а/под.до 50л., лоток на 250л.	12	1145		
Olivetti 8020	A3, 20к/мин, 50-200%, барабан на 60000 коп.	12	1890		
Olivetti 8021	A3, 21к/мин, 49-204%, RDF, барабан на 60000 коп.	12	1971		
Olivetti 8028/35/41/45/8580, A3, 28-50 к/мин, масшт.		12	от 3885		
Olivetti 8516	A3, 16к/мин, 50-200%,бар.на 60000 коп.,лоток на 250л.	12	1590		
Olivetti 8520	A3,20к/мин,50-200%,бар.на 60000коп.,2лотка на 250л.	12	1995		
Ricoh FT 2012/2212	A4/B4,12к/мин,а/подача,3000к/мес.,70-141%,касс.на 250 л.	12	800/1100	BVC	228-6854, 228-6882
Ricoh FT 4015	A3,15к/мин,а/подача,10000к/мес.,50-200%,касс.на 500л.	12	1600	BVC	228-6854, 228-6882
Xerox XC-520	A4, 5 к/мин, 600к/мес., склад	12	?		
Xerox XC-1033	A4, 19 к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
Xerox 5815	A3, 16к/мин, 7000к/мес., масшт., склад	12	?		
Sharp Z-20	A4, 3к/мин, 300к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-25	A4, 3к/мин, 400к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-810	B4, 8к/мин,1000к/мес.,масшт.,фото,цв.тонер,склад	12	?		
Sharp SF-2014/2114	B4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв., склад	12	?		
Sharp SF-2116	A3, 16к/мин, 10000к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp SF-2118	A3, 18к/мин, 12000к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp Z/SF	все модели	18	от 380	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Sharp Z-25/20	A4, 3к/мин, 400 коп./мес., цв. тонер	12	?		
Sharp Z-830	A4, 10 к/мин, 70-141%	12	?		
Sharp SF-2030	A3, 30 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2040	A3, 40 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2050	A3, 50 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2114	B4, 14 к/мин, 64-129%	12	?		
Sharp SF-2116	A3, 16 к/мин, 10000 коп./мес., 50-200%	12	?		
Sharp SF-2120	A3, 20 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3 к/мин., 400 к/мес., цв.тонер	6	?		
Sharp Z-810/840	A4, 8/12 к/мин., 1000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2116/2020	A3, 16/20 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2025/2030	A3, 25/30 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2040/2050	A3, 40/50 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp Z-21/26	A4, 3 к/мин.	12	?		
Sharp Z-810/830	B4, 8 к/мин.	12	?		
Sharp SF2216/2118	A3, 16 к/мин., масшт.	12	?		
Sharp SF2030/2040	A3, 30 к/мин., масшт.	12	?		
Sharp SF2060/3062	A3, 60 к/мин., масшт.	12	?		
Konica 1212	A3, 12 к/мин., масшт.	12	?		
Konica 3231/3331	A3, 31 к/мин., масшт.	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3 к/мин, 300к/мес., лоток, склад, дост.	12	?		
Sharp Z-810	A4, 8 к/мин, 1500к/мес., склад, дост.	12	?		
Xerox XC1033	A4, 10 к/мин, 1500к/мес., масшт., склад, дост.	12	?		
Xerox XC520	A4 5к/мин, 500к/мес., лоток 40л., склад, дост.	12	?		
Xerox 5815	A3, 16ppm, 5000к/мес., масшт., склад, дост.	12	?		
Xerox XC822	A4, B4, 5к/мин, масшт.	12	915		
Xerox XC520	A3, B4, 5к/мин, масшт.	12	590		
Xerox XC1033	A3, B4, 10к/мин, масшт.	12	950		
Xerox 5815	A3, 16 к/мин, масшт.	12	1695		
Xerox 5201	A3, 4 к/мин	12	390		
Xerox XC520/822/5215/5621, A4-A3,5-21к/мин.,64-156%,500-10000к/мес.		12	от 570	АГРО	266-3852
Xerox XC520	A4, 5 к/мин, дил.скидки	12	575	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC822	A4, 8 к/мин, масшт., дил.скидки	12	985	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC5815	A3, 16 к/мин, масшт., новый, дил.скидки	12	1699	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5201	A4, 4 к/мин, дил.скидки	12	485	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 3030/2950	A0, широкоформатные чертежные копиры	12	от 6100	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ricoh	A3,30 к/мин,ADF,дуплекс,3 лотка,сортер,тумба,б/у	12	999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon CLC-350	A4/A3, 4-20к/мин, 50-400%	6	6400	Электросервис и К	266-0215
Xerox 5750 Empress	A3,полноцв.,цифр.,фотокачество,возм.принтер,дил.ск.	12	от 14000	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
De-Te-We	Германия, 14-900 портов, цифр., серт.РБ, сервис	12	?	ВЕФ-ИНЖИНИРИНГ	271-9822
LG Electronic	Корея, 8-186 портов, установка	12	?	ИТС	227-8059, 222-2761
LG Electronic GDK/GHX	цифр./гибридные, от 5 до 186 портов, склад	18	?	ТРИНИТИ ТЕЛЕКОМ	262-3326
LG, Panasonic	консультации, монтаж	12	?	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Meridian	цифр.,от 64ном.,консультации,пост.,монтаж,серт.РБ	12	?	ДТР	231-9621
NorStar, Meridian	3х8, 6х16, 8х32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Panasonic 206/616	от 2х6 до 6х16, бесплатное программирование	12	240/650	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	Япония, 6-512 портов, установка	12	?	ИТС	227-8059, 222-2761
Panasonic, Samsung	любая конфигурация, серт.РБ	12	от 240	БМ	235-3762, 210-0756
Samsung NX1232	от 8/16 до 320 портов	18	от 840	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX308	3/8 портов	18	от 327	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX820	от 4/12 до 28 портов	18	от 435	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung SKP36HX	от 6/18 до 120 портов	18	от 637	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX1232	от 8х15 до 12х32, поставка со склада, монтаж	12	от 834	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung KP12xm	8 городских, 16 вн. линий	12	860	NTTS (TAIR)	229-2999
Samsung KP308xm	3 городских, 8 вн. линий	12	330	NTTS (TAIR)	229-2999
Siemens, Samsung	от 1/3 до 1000 портов и более, серт РБ, установка	+	?	СЭНТЭКС	275-6334

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
	в ассортименте	+	от 120	ДУМИ	268-4627
Panasonic 580-780	ЖКИ, ГГС, а/обрез, цифр. а/отв.	12	от 293	БМ	235-3762, 210-0756
Panasonic KX-F580	ЖКИ, пам., цифр., а/отв., малогабаритный	12	315	МИКРОДОМ	232-7666
Panasonic KX-F580/880	ЖКИ, пам., цифр. а/отв., а/обрез, факс-вилка	12	от 293	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Panasonic KX-F580/680/780	ГГС, ЖКИ, а/отв., а/обрез	12	от 312	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Panasonic KX-S2/F680/780	а/отв., а/обрез, ЖКИ, ГГС, инстр. на рус. яз.	12	293-360	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/дозвон, ЖКИ	12	310/350	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-FM210/220	обычная бумага, 6:1/7:1, подключение к ПК	12	от 455	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Olivetti	струйная печать, копир, сканер	12	?	КОПИПРО	239-6721
Olivetti OFX 1000/1200/3200	струйные,об.бум.,а/отв.,сканер,совм.с ПК,пам.1Мб	12	от 469		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 н.пам., уск. наб., интерф. для а/отв.	12	249		
Samsung SF-1600	а/загр., реж. отлож. пер., а/обр.,ЖКИ, 70н.пам.	12	309		
Samsung SF-2800	90н. пам., ЖКИ,а/загр., а/обр., цифр. а/отв. на 30 мин.	12	369		
Samsung SF-30	10 н.пам, домашний	12	219		
Samsung SF-600	70н.пам., а/загр., отлож.пер., ЖКИ	12	279		
Samsung SF-800	30н.пам., а/загр., цифр. а/отв. на 15 мин., ЖКИ	12	339		
Samsung SF-30	домашний	12	219		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускор. набора	12	249		
Samsung SF-600	ЖКИ, 70 номеров ускор. набора, а/под. 10л.	12	300		
Samsung SF-2800	ЖКИ, а/отв., а/обр., а/под. 10л.	12	369		
Samsung SF-100/30	розничная торговля, лиц. № 4856	12	?	КОПИПРО	239-6721
Samsung SF-110T	память,ЖКИ,цифр. а/отв., а/обр., склад, серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-1600/2800	розничная торговля, лиц. № 4856	12	?	КОПИПРО	239-6721
Samsung SF-30/100/2800	дом.,память,ЖКИ,цифр.а/отв.,а/обр.,склад,серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-30/800/2800	ЖКИ, ГГС, а/обрез, серт.РБ	12	от 215	БМ	235-3762, 210-0756
Samsung SF-30-2900	а/дозвон, 5 н.п., ЖКИ, а/под., 35-70н.уск.набор,а/под.	12	215	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Samsung SF-4200	6 в одном: цв. принтер, сканер, копир,тел., PC-факс	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-5500	память , ЖКИ, обычная бумага, а/подача, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-900	память,ЖКИ,цифр. а/отв., серт.РБ, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Sharp FO-155/455	высокая контрастность, серт.РБ	18	от 255	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Sharp FO-155/355	50 н.пам., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-455	50 н.пам., цифр. а/отв., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр., а/отв., а/обр., а/под.	12	?	СКАНЭКС	216-2025
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память, цифр. а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068

ТЕЛЕФОНЫ, РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
General Electric	2-9220/2-9230 а/дозвон,12 ст.памяти,ГГС,подсветка	12	20/25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
LG Electronic 9720	900МГц, дв.набор, цифр.а/отв., до 3 трубок	12	280/310	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic, LG, GE	ЖКИ, память, ГГС	12	от 15	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Panasonic 2310/15/65/95	ЖКИ, а/дозвон, а/отв., память, ГГС, системные	12	37-100	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic T408/908	30-900МГц, дв.набор, подсв., до 1 км	12	74/303	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	ЖКИ, ГГС, а/дозвон, 28 ном. память	12	от 35	БМ	235-3762, 210-0756
Panasonic KX-T2365/2315	а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	+	50/43	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-T2310-2365	ЖКИ, ГГС, память, а/дозвон	12	от 35	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Panasonic KX-T2395-3155	а\ответчик, 2 линии	12	от 95	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Samsung	р/тел., 900 МГц	12	от 33	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SP-F201/203/203A		18	от 27	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung SP-R916	900 МГц	18	от 195	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung SP-F201/203A	ГГС, ЖКИ, память, пауза, повтор	12	35	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Samsung SP-R919	р/тел., повтор, пауза, 15 ном.пам., а/дозвон	12	218	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio, Citizen	12, 14, 16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Casio, Citizen	карманные, научные, инженерные, графические	12	б/нал.		
Citizen	8-16 р., 60 наименований	12	от 2,5	ЧЕСМА	262-8430, 279-9351
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	от 15,3	ЧЕСМА	262-8430, 279-9351
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15,5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Citizen, Casio	10-16 разрядов, бухг., с печатью, двойное пит.	12	от 9,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3Com PalmPilot	Personal/Professional, рус.	12	от 370	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Casio, цифр. фотокамеры, 320х240, 640х480, ПК-совм. под Win/Mac		12	б/нал.		
Casio, 8-256 кб, русифицир,пароль,подсветка, ПК-совм. под Win		12	б/нал.		
Casio SF5580/5780	128/256кб, большой дисплей	12	110/130	ЧЕСМА	262-8430, 279-9351
Citizen, Casio, Sharp	15 моделей, 1-256кб, рус.	12	от 10	ЧЕСМА	262-8430, 279-9351
Language Teacher	анг./рус. перев., зап.кн., 450 тыс. сл., 5 моделей	12	от 65	МИКРОДОМ	232-7666
Переводчики	3 модели, 80000 слов	12	60	ЧЕСМА	262-8430, 279-9351

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Olivetti 2450	A3, рус./лат., розн.торговля, лиц. № 4856	12	?	КОПИПРО	239-6721
Brother AX-410	A4, рус./лат., корр.ош., 10 зн./с	12	от 129	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Daytek KT1000N	A4, рус./лат., корр.ош., 12 зн./с, 229мм	12	115	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Gabriele TA 110	A4, бел./рус./лат., Германия	12	159	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Gabriele TA 110DS	A4, эл.дисплей,бел./рус./лат., Германия	12	235	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Olivetti 510/540	A4, рус./лат., корр.ош., 12 зн./с	12	от 130	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Olivetti 510/540	A4, рус./лат., розн.торговля, лиц. № 4856	12	?	КОПИПРО	239-6721
Olivetti 510 ETP	A4, рус./лат., а/корр.ош., пам. 80 симв.	12	134	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Olivetti 2450MD	A3, рус./лат., а/корр.ош., пам. 32кб, а/подача	12	560	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Olivetti ET 2450 MD/2	A3, рус./бел./лат., а/запр., ЖКИ, 32кб(16 стр.)	12	576		
Olivetti ET 2450/2	A3, рус./бел./лат., а/запр., а/корр.ош.	12	412		
Olivetti ETP 510	A4, рус./бел./лат., а/запр., а/корр.ош., пам.80симв.	12	134		
Olivetti ETP 540	A4, р./б./л.,а/запр.,а/корр.ош.,пам.3,5стр.,диспл.22симв.	12	226		
Samsung		12	от 100	БМ	235-3762, 210-0756
Samsung SQ-1000	A4, рус./лат., кор.лента	12	100	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
KA Elite ECR-1200,госреестр,10отд.,пр.,отчеты,2дисп.,денящик,интерф.с весами		12	663	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Omron RS 2810, ПК-совм.,32отд.,4100цен,3валюты,госреестр,для супермаркетов		12	?	АГРО	266-3852

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Счетчик банкнот De La Rue 2000/2600, Англия, счет, фасовка		18	690/1090	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Счетчик банкнот Magner-35DS/95 Япония, счет, фасовка		18	от 660/870	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Счетчик банкнот "СДБ-3"/"Урал-1", Россия, счет, фасовка		12	410/340	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Счетчик банкнот	МСК-3, Magner	+	от 200		
Metrologic	ручн.и стац.лазерные сканеры штрихкодов	12	от 490		
Весы электронные	10-300 кг	12	от 209		

УПАКОВКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Вакуумный упаковщик Multivac 100/200, клише, Германия		12	3200/3700	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Домашние сауны		+	от 4000	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Мячи футбольные, волейбольные, баскетбольные		+	от 6	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 150	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб .б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Хоккейная экипировка		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Канцтовары 1500 наим.,калькул.,печати,штампы,бухбланки,доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Канцтовары, товары для офиса, бумага, оптом и в розницу	?		
только прямые поставки	?		
система скидок, постоянное наличие на складе, доставка	?		

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КАССОВЫХ АППАРАТОВ

Наименование	Цена	Продавец	Телефон
Лента красящая для любых касс.апп., скидки от 50 шт.	от 22 т.р.		
Картриджи для "Прима", Olibel CRF-1000, Star SP3xx, Elite ECR-1200	от 85 т.р.		
Картриджи для "БелОКА 500"/крас.ролик IR-40 для "Микро-101"	215/89 т.р.		
З/ч для "БелОКА 400/500", опт, мелкоопт, под заказ	?		
Картриджи для "Прима", Olibel CRF-100, доставка	от 2	МЕДХОР	220-2356, 210-4316

ПОЛЕЗНО ЗНАТЬ

Взгляд из-под темных очков

О чем мы думаем, когда хотим приобрести солнцезащитные очки? Чаще всего об оправе — о том, что носят в этом сезоне и какая форма нам к лицу. О здоровье у прилавка магазина вспоминают немногие. А зря!

Американские врачи доказали, что солнечные лучи не только раздражают глаза, но и вызывают хронические заболевания. Так, несколько лет назад офтальмологи обследовали 800 любителей рыбной ловли. Выяснилось, что у пренебрегавших защитной оптикой катаракта развивалась в 3 раза чаще, чем у «очкариков». Кроме рыбаков, в группу наибольшего риска попали горнолыжники, альпинисты и те, кто регулярно проводит свой отпуск вблизи экватора.

История солнцезащитной оптики началась в конце прошлого века, когда на заводе фирмы *Bausch & Lomb* были выпущены очки *Ray-Ban* («останавливающие лучи»). Но первыми о вредном воздействии солнца давным-давно догадались чукчи, страдавшие от «снежной слепоты». Арктические «очки» делались из подручных материалов (кость, кожа, дерево, китовый ус) и представляли собой маску с прорезями-щелками для глаз. Десятки подобных изделий хранятся сейчас в музее Национальной академии офтальмологии США.

Занимательная физика

Таким образом, отдавая должное очкам как атрибуту стиля, ориентироваться при их выборе надо в первую очередь на защитные свойства линз.

Для повседневного использования больше подходит средняя степень затемнения. Отправляясь на пляж, лучше взять с собой очки с более темными стеклами. Но сам по себе оттенок линз ничего не говорит об их защитных качествах. Ведь главное, чтобы очки блокировали определенную часть солнечного спектра.

Некоторые производители упоминают в аннотации, что их изделие защищает от инфракрасного излучения. Такая информация носит скорее рекламный характер и рассчитана на несведущего потребителя: разрушительное действие для глаз этой части солнечного спектра пока никем не доказано. Зато достоверно известно, что причиной недугов может стать ультрафиолетовое излучение. Небольшая доля этих лучей задерживается обычными стеклянными и пластиковыми линзами. Однако максимальный эффект достигается только за счет применения специальных технологий. (В стекло добавляются определенные вещества или на него наносится защитный слой.)

На хорошей солнцезащитной оптике должно быть указано: «блокирует 99% *UV*» или «уровень поглощения *UV* — до 400 *nm*». Ультрафиолетовые лучи через такую линзу не проникают.

Людям, проводящим большую часть жизни за рулем или с удочкой в руках, будут полезны очки с поляризованными линзами (*polarized*). Они защищают глаза от света, отраженного поверхностью воды, мокрой дороги или снега, и позволяют не щуриться даже в самый солнечный день. То же можно сказать и про некогда популярные у нас очки с «зеркальным» эффектом (*mirrorcoated*). Однако ни те, ни другие сами по себе не являются преградой для ультрафиолета.

Линзы-«маска» (*gradient*) отличаются неравномерностью затемнения: оно постепенно «сгущается» снизу вверх или наоборот. Если прозрачна нижняя часть, значит, очки предназначены для блокировки верхнего света и не мешают видеть предметы, находящиеся в буквальном смысле у вас под носом (например, показания спидометра). Именно поэтому такие линзы рекомендуют водителям. Кроме того, существуют стекла с двойным затемнением (темные и сверху, и снизу, но относительно светлые посередине). Это очень хороший вариант для поклонников водных видов спорта и горных лыж.

Тем, у кого испорчено зрение, врачи часто рекомендуют фотохромные линзы (*photochromic*). Они темнеют только на солнце (на это уходит около 30 с) и блекнут при обычном освещении (около 5 мин). За это свойство их прозвали «хамелеонами».

Гарантировать качество оптики и ее соответствие обещаниям в аннотации могут только в хорошем салоне. Там всегда подскажут, на что именно надо обратить внимание. Например, в процессе приема некоторых лекарств (в частности, сильных антибиотиков типа тетрациклина или доксициклина) светочувствительность и уязвимость глаз увеличиваются. В этот период очки должны обеспечивать максимальную защиту по всем показателям.

Оранжевое море, оранжевое небо

В качестве повседневных (особенно если вы водитель) лучше выбрать очки с серыми, зелеными или коричневыми линзами. Они смягчают яркий свет и в то же время не искажают естественные цвета проносящегося мимо пейзажа.

Розовые и фиолетовые оттенки линз врачи рекомендуют избегать. Смотреть через них на мир, конечно, приятно, но здоровье они вряд ли улучшат.

Вопрос: надо ли бояться голубой части солнечного спектра — офтальмологами пока не решен однозначно. Если вы считаете, что лучше перестраховаться, то смотреть на мир вам придется через линзы янтарного оттенка. Они окрашивают серый пейзаж в «веселенькие» оранжевые тона. У таких очков давно появились поклонники, мнение которых не зависит от результатов медицинских споров. Лыжники, летчики и охотники утверждают, что в снегопад и туман удаленные предметы видны гораздо лучше именно в желто-оранжевом свете. Однако в обычных условиях с такими очками возможны побочные эффекты. Например, проблемы с распознаванием сигналов светофора.

Форма и содержание

Однако какими бы дорогими и супернадежными ни были очки, часть света все же проникает под оправу, особенно если «глаз» у нее аккуратный и небольшой. Поэтому перспективным направлением в дизайне защитной оптики стала форма, способная задержать вредные лучи под любым углом (*wraparound*). Это достигается либо за счет конструкции, как бы обнимающей лицо, либо с помощью специальных кожаных прокладок, которые прикрывают все уязвимые места и в случае необходимости отстегиваются.

Естественно, чем более «навороченные» очки вам приглянулись, тем дороже они будут стоить. Но вывод, сделанный учеными Национального института охраны труда и здоровья США, обнадеживает: сумма, указанная на ценнике, не имеет прямого отношения к свойству очков сохранять остроту зрения. Один известный американский офтальмолог даже заявил: лучшим из всего, что прошло через его опытные руки, были купленные в ближайшей аптеке детские очки, которые стоили всего $0,67.

Конечно, не стоит воспринимать эти слова как руководство к действию. Профессор всего лишь хотел сказать, что дело не в цене. Дорогие очки могут сногсшибательно выглядеть, но при этом быть менее эффективными, чем те, что стоят на $100 дешевле.

По материалам печати

ТЕНДЕНЦИИ

Мелочи жизни

Общеизвестна любовь сильного пола к различным «мелочам». Мужчина может 10 лет ходить в одном костюме, но эффектная зажигалка, модный галстук, стильное портмоне или браслет для часов удостаиваются у него самого пристального и нежного внимания. И порой именно запонки или шейный платок становятся той изюминкой вашего облика, благодаря которой на вас обратят внимание.

По мнению модельеров, сегодня в аксессуарах на смену объемным формам приходят утонченные, постепенно исчезают эпатажность и крикливость ярких цветов, доминирует минимализм делового мужчины. В моде не слишком широкие и не слишком узкие **ремешки для часов** и **поясные ремни**. Они могут быть изготовлены из натуральной кожи или материала, имитирующего естественную фактуру (кожу бизона, ламы, крокодила или змеи).

Ременные пряжки лучше выбирать спокойных геометрических форм, как правильных, так и неправильных. (Основной их цвет — металлик.) Перегруженные деталями выпуклые пряжки сегодня не в моде.

Зато вновь актуальны **подтяжки**. Желательно подбирать их в тон костюму, неярких цветов и с орнаментом в горизонтальную или вертикальную полоску. (Следует отметить, что полоски будут доминировать во всех деталях мужского костюма — пиджаках, рубашках, жилетках и др.)

Также в тон костюму сегодня покупают и **шейные платки**. Особо модны платки с интересным орнаментом, возможно, геометрическим: знакомые и незнакомые представительницы прекрасного пола обязательно отметят его цветовое сочетание и будут долго рассматривать узор. Это создаст приятную иллюзию, что дама заинтересовалась не деталью вашего туалета, а именно вами.

Несомненно, королем мужского гардероба и обязательной деталью костюма остается **галстук**. В настоящее время в моде черно-белые и черно-бело-серые галстуки с мелким, единообразным рисунком (например, фигурки, бегущие человечки, горошины). Издалека они кажутся однотонными, а вблизи выясняется, что на них веселый орнамент.

В деловом костюме возможны различного рода **заколки для галстука**, **булавки** и **запонки**. Они могут быть геометрически правильными и неправильными, желтоватых оттенков (латунь, бронза) или белого и серого цветов (из серебра и особенно модных стали и свинца). Но все это служит только необходимым дополнением к костюму, а не украшением. (В этом сезоне мужчины полностью отказываются от любых украшений — цепочек, браслетов, брошей и т.д.)

Теперь поговорим о **головных уборах**.



В зависимости от сезона меняются только их форма и цвет. Сегодня можно носить все, что вам идет. Это и береты а-ля «десантник», и шляпы «ковбоя со Среднего Запада», и различного типа кепки (в т.ч. и «ушастые», как у Шерлока Холмса). Но буйство фасонов не отличается буйством расцветок. Этой весной преобладают естественные тона. Кроме того, в моде «городские» расцветки: цвет мокрого асфальта, влажной коры дерева в сочетании с отблеском витрин и стекол небоскребов, матовые, как будто рыхлые, оттенки.

Популярны обычные размеры. (Шляпа или кепка не должны быть маленькими женственными шапочками или огромными тарелками на голове.) И еще: на кепках и шляпах уместны небольшие металлические детали — пряжки или несколько кнопок на козырьке.

Очки сейчас носят самой разной формы. Главное, чтобы она гармонировала с овалом вашего лица. Впрочем, сегодня наблюдается тенденция роста популярности очков спортивной формы.

Напоследок несколько слов о **сумках**. Современный мужчина без этого атрибута как без рук. Мягкие, бесформенные сумки и портфели, как и пластиковые «дипломаты», не в моде. Для деловых людей по-прежнему актуальны портфели, саквояжи и кейсы из натуральной кожи или материала, имитирующего естественную фактуру, с обилием внутренних и наружных карманов. Поклонникам спортивного стиля остаются объемные спортивные сумки, а вот рюкзаки постепенно уходят.

Самое главное, никогда не забывайте, что аксессуары должны подчеркивать вашу индивидуальность. Ведь любая «мелочь» говорит о вкусе человека больше, чем самый модный костюм.

Подготовил **Андрей БУЧЕЛЬ**

МОДА

Шпилька поразит мужчин в самое сердце

В этом году женщинам придется выдержать испытание на прочность. Перед новой модой устоят только самые выносливые. Начиная с весны любимая многими удобная обувь с квадратным мысом и на кубическом каблуке бесповоротно вытесняется 12-сантиметровыми остроносыми шпильками.

Каблук с человеколюбивым названием «стилет» входит в моду раз в десятилетие. Почему привередливые дизайнеры решили вернуться к этой модели именно сегодня, остается загадкой. Но в последней коллекции *Versace* (июль 1997-го) манекенщицы щеголяли исключительно в остроносых, на высоченной шпильке замшевых сапогах до колена. Они хорошо сочетаются с простой и элегантной одеждой: короткими полупальто с запахом, длинными юбками с разрезом, брюками «сигарета». У Дольче и Габанна шпильки надеваются с шикарными платьями в духе 50-х годов и фильмов Феллини. У Сони Рикель босоножки-шпильки сочетаются с прямой юбкой до колена. У Прада полусапожки хорошо подходят к кожаным джинсам.

Итак, сейчас хорошо бы прикупить себе пару замшевых черных сапог с облегающим голенищем. Летом же нас ожидают шпильки-сандалии с тонкими ремнями. Их носят с узкими и широкими брюками, длинными платьями и юбками (мини исключаются). Особо модное сочетание — мешковатые брюки из мужской ткани, удерживаемые на бедрах тонким кожаным ремешком, и головокружительные шпильки.

Конечно, носить такую обувь можно не всем и не всегда. Во-первых, к ней требуются стройные ноги. Во-вторых, почти акробатические способности. Выход из ситуации был найден в прошлом году. Последнее веяние: 5- и 6-гранный каблук. У многих моделей каблук сбоку тонкий, а сзади — широкий и прочный. (Не правда ли, красиво и практично.) Кроме шпилек, сегодня в моде трубообразные каблуки и деревянные платформы с ремешком через палец (типа «вьетнамок»).

Только не спешите менять весь обувной гардероб. По мнению дизайнеров, такая мода долго не продержится. Их может пару подобных туфель все же необходимо. Ведь только они способны сделать любую даму понастоящему притягательной и сексуальной.

ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИИ

НОВОЕ АМПЛУА ПЕТРА ПРОКОПОВИЧА

Отдел финансовых институтов «БДГ»



Денежно-кредитная политика и другие направления деятельности Национального банка Беларуси будут ориентированы на создание условий для экономического роста в стране. Об этом председатель правления Нацбанка Петр Прокопович заявил 15 апреля на встрече с журналистами. В целом 20 дней своей работы в главном банке г-н Прокопович оценил как сложные — в связи с необходимостью разработки и реализации неотложных мер по стабилизации курса белорусского рубля. Теперь, когда соответствующая программа подготовлена Нацбанком и Советом Министров, новый глава Нацбанка согласился ее прокомментировать.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

Стабилизации на валютном рынке Нацбанк будет добиваться, ведя работу по двум основным направлениям. По замыслу банкиров, прежде всего необходимо перевести основную массу конвертационных операций с белорусской валютой на внутренний рынок, а также обеспечить эффективный контроль за валютными операциями.

О резком увеличении операций с белорусскими рублями на внешнем рынке свидетельствуют следующие данные. Если в первом квартале прошлого года «зайцами» оплачивалось только 5% всего экспорта, то в первом квартале этого года — уже 25%. То есть за один год объем белорусской валюты за пределами страны увеличился более чем в пять раз. При этом каждый такой рубль должен быть обеспечен золотым или валютным запасом, поэтому поддержание курса требовало со стороны Нацбанка больших валютных средств.

В связи с этим белорусское правительство и Нацбанк, не желая терять и без того незначительные валютные резервы, приняли решение перевести валюту на внутренний рынок. В результате 23 марта были приняты известные меры по прекращению расчетов в белорусских рублях. 27 марта они частично были восстановлены. Пострадали лишь расчеты за некритический импорт и расчеты между нерезидентами. Петр Прокопович объяснил, что правительство и Нацбанк при этом *«исходили из того, что не должно быть нанесено ущерба экономике. В течение нескольких месяцев мы придем к этому состоянию. Ограничение — вынужденная мера, ее цель — ограничить поток рублей за границу»*.

Реакция России на действия Нацбанка выразилась в прекращении котировок ЦБ и ММВБ. Но, по мнению главы Нацбанка Беларуси, отсутствие котировок «зайца» сегодня выгодно государству и не наносит урона экономике, потому что для поддержки котировок Нацбанк тратил большие валютные средства. В результате осуществленных мероприятий количество белорусских рублей за пределами страны было сокращено на 15%, а валютных резервов *«достаточно для выполнения прогнозных показателей 1998 г., но их слишком мало по сравнению с тем, что нужно»*. Поэтому снятия ограничений в работе нерезидентов на межбанковском рынке можно будет ожидать только после выравнивания курса на внутреннем и внешнем рынках. К концу года Нацбанк планирует максимально сблизить курсы белорусского рубля на внешнем и внутреннем рынках и постепенно прийти к единому безналичному курсу национальной валюты.

Вторая стратегическая задача Нацбанка — создание золотовалютных резервов. В этой связи разработана программа мер, включающая более десятка мероприятий, в том числе создание золотого запаса Нацбанка и других ценных материалов и привлечение валютных средств населения, на руках у которого, по подсчетам властей, находится от $1 до $3 млрд. *«Одной из главных задач на посту председателя правления считаю ускорение принятия решения по вопросам, позволящим максимально привлечь средства населения в банки»*,— заявил г-н Прокопович. — *С этой целью недавно был разработан проект декрета президента о сохранности вкладов населения, были доработаны проекты по компенсации вкладов населения и об отказе от декларирования при строительстве и покупке жилья. Этот блок вопросов 14 апреля был рассмотрен у президента, и в ближайшее время данные документы будут подписаны. Принятие их позволит нашим гражданам открыть возможности размещать средства в банках. Это только начало большой работы по созданию валютных резервов»*.

Указ о компенсации вкладов готовился с марта 1996 г. Речь в нем идет о компенсации всех вкладов граждан, которые сегодня составляют более BLR 20 трлн. А если учесть, что на данную сумму будут начисляться проценты, она может увеличиться вдвое. Средства для компенсации будут браться из бюджетных и внебюджетных источников, в том числе от приватизации и от возврата незаконно полученных кредитов. Основные средства поступят за счет выпуска Министерством финансов специальных ценных бумаг. Кроме этого, предусмотрены кредиты Нацбанка. Степень задействования каждого источника будет определяться ежегодно.

ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ И ФИНАНСОВАЯ ПОЛИТИКА

Основная цель денежно-кредитной и финансовой политики — экономия бюджетных средств, увеличение собираемости налогов с тем, чтобы уменьшить потребность в кредитах Нацбанка. Решено, что реализация всех государственных целевых программ будет производиться только в соответствии с утвержденной на 1998 г. программой. По крайней мере, это декларируется главой Нацбанка. Но если поставленная цель будет достигнута, можно считать, что выводы из белорусского «черного вторника» сделаны.

Здесь уместно вспомнить, что недопустимость практики целевого кредитования госпрограмм центральным банком для московских властей стала очевидной как раз после российского «черного вторника» и отставки Геращенко.

А в 1998 г. планируется, что финансирование дефицита госбюджета на 2/3 будет осуществляться за счет эмиссии государственных ценных бумаг и на 1/3 — за счет кредитов Нацбанка. Всего на финансирование дефицита бюджета и целевых государственных программ планируется выделить порядка BLR 16,1 трлн, из которых BLR 10 трлн — целевые кредиты на строительство жилья и сельское хозяйство. Согласно плану чистые кредиты Нацбанка не должны превысить BLR 5,5 трлн. По мнению Петра Прокоповича, ошибкой прошлого года было то, что *«тянули до последнего, а потом выбросили свыше 4 триллионов, чтобы рассчитаться с бюджетными долгами. Если деньги давать ежедневно, то это будет 20-30 миллиардов в день»*.

Среди других планируемых мероприятий по привлечению накоплений граждан в экономику можно выделить валютные займы для населения и урегулирование вопросов с покупкой населением золота и других ценностей.

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Как известно, Беларусь является экспортоориентированной страной: на экспорт идет 50% ВНП. В денежной форме оплачивается лишь около 40% белорусского экспорта, причем 25% денежных расчетов осуществляется в белорусских рублях. Поэтому основные усилия Нацбанка будут направлены на стимулирование экспорта и сокращение некритического импорта. В этой связи важное значение будет иметь разрабатываемая программа стимулирования экспорта. В частности, возможна отмена НДС на экспорт товаров не только в страны дальнего зарубежья, но и в СНГ — при условии, что сделка будет осуществлена за иностранную валюту, которая поступит на расчетный счет предприятия в Беларуси.

Нацбанк, по словам Петра Прокоповича, стремится к тому, чтобы полностью ликвидировать обязательную продажу валюты. Однако в апреле-мае этого не произойдет — из-за больших проблем с расчетами за энергоресурсы. Но после окончания отопительного сезона будет рассмотрен вопрос сначала об уменьшении размера обязательной продажи, а затем и о ее полной ликвидации.

ИТОГИ

УТВЕРЖДЕНО РУКОВОДСТВО «БЕЛГАЗПРОМБАНКА»

Отдел финансовых институтов «БДГ»

10 апреля в Минске прошло собрание акционеров совместного белорусско-российского открытого акционерного общества «Белгазпромбанк».

Как отметили участники собрания, в отчетном году *«благодаря взвешенной политике, основанной на приоритете надежности и ликвидности над рискованностью и высокой доходностью, банк упрочил имидж стабильного и надежного финансового института»*. Однако в целом минувший год был для банка сложным: оказавшийся неожиданно долгим процесс перерегистрации создал дополнительные трудности в работе. Тем не менее «Белгазпромбанку» удалось, сохраняя устойчивые позиции в банковском секторе, заложить прочную основу для дальнейшего развития.

В руководстве «Белгазпромбанка» заявили, что в прошлом году денежные средства вкладывались в реальный сектор экономики. На новый, более высокий уровень вышли отношения с финансовыми рынками дальнего и ближнего зарубежья. Особое значение придавалось проектному финансированию и инвестиционному кредитованию по линии ЕБРР, дальнейшему развитию лизинга, расширению присутствия на фондовом рынке, межбанковскому кредитованию.

Значительно повысились ликвидность и платежеспособность банка. Эти показатели, равно как и другие нормативные требования Национального банка, несмотря на затянувшийся процесс перерегистрации, ни на одну отчетную дату не были нарушены.

Увеличение (почти вдвое) объема операций определило рост валюты баланса. Обороты по сравнению с предыдущим годом утроились. Кредиты клиентам и банкам возросли в 2,5 раза. Значительно повысившееся количество обслуживаемых счетов свидетельствует об увеличении доверия населения и юридических лиц к банку.

Главным же фактором, позволившим не только сохранить, но и упрочить позиции в условиях возрастающей конкуренции в банковской сфере, стал неуклонный рост собственного капитала.

После полного завершения формирования заявленного уставного фонда капитал банка на 1 января 1998 года составил BLR 234 млрд. За год он вырос в 4 раза. Основным источником формирования собственного капитала является уставный фонд (68,5%).

Учитывая цели и задачи банка на ближайший период, собрание акционеров приняло решение не выплачивать дивиденды по акциям, а направить оставшуюся в распоряжении банка прибыль в фонд развития (75%) и в резервный фонд (25%).

После подведения акционерами итогов финансового года состоялось внеочередное заседание совета банка. Алексей Задойко был назначен председателем правления ОАО «Белгазпромбанк», а Тамара Величко утверждена в качестве его первого заместителя.

Перед отъездом из Минска председатель совета банка, член правления РАО «Газпром» Александр Семеняка и член совета банка, председатель правления КБ «Газпромбанк» Виктор Тарасов встретились с председателем правления Национального банка Петром Прокоповичем и обсудили вопросы, представляющие интерес для обеих сторон. Глава Нацбанка согласовал также все кадровые назначения в ОАО «Белгазпромбанк».

КАДРЫ

В НАЦБАНКЕ ПОДЕЛИЛИ ПОРТФЕЛИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На прошлой неделе председатель правления Нацбанка Петр Прокопович огласил обновленный состав правления и порядок распределения обязанностей внутри правления.

Разделение обязанностей между председателем и его заместителями будет осуществляться следующим образом. Председатель, кроме работы в правлении и совете директоров, курирует деятельность департамента экономических исследований и статистики — как ключевой структуры в разработке денежно-кредитной политики. Кроме этого, в ведении главы правления находится деятельность управлений безопасности и кадровой политики, а также работа с группой советников.

Функции заместителей следующие. Наталья Алексеева — первый заместитель председателя правления — курирует департамент банковского надзора, а также юридическое управление и управление внутреннего аудита. Она также полностью координирует работу коммерческих банков и заместителей председателя.

Юрий Алымов занимается вопросами, связанными с политикой монетарного регулирования, целевыми кредитами и рефинансированием банков. Его контроль распространяется на департаменты монетарного регулирования, ценных бумаг и строительства. Создание департамента по ценным бумагам на базе двух управлений, входивших в состав департамента валютной политики, вызвано тем, что Нацбанку предстоит большая работа по увеличению объемов выпуска ценных бумаг, улучшению качества работы с ними. Пока у департамента нет руководителя, но его назначение ожидается в ближайшее время.

Павел Каллаур отвечает за работу департамента бухгалтерского учета и финансов, а также департамента платежной системы и информатизации.

Два директора департаментов в настоящее время назначены исполняющими обязанности заместителей председателя правления. Это Николай Лузгин (департамент валютного регулирования и департамент международных операций) и Владимир Сенько (департамент по работе с ценностями).

ПОДРОБНОСТИ

КОНТРОЛЕРЫ НИЧЕГО НЕ ПОНЯЛИ, НО УЗНАЛИ ГЛАВНОЕ — ЭТА СФЕРА ДЛЯ НИХ ЗАКРЫТА

Ярослав МИНИН

Подробности ухода с поста генерального директора «Белтрансгаза» Николая Мочернюка по-прежнему доподлинно неизвестны. Сам Мочернюк отвечает журналистам, что пока *«не готов давать интервью»*. Однако получает подтверждение версия, что этот «уход на пенсию» был отнюдь не случайным. «БДГ» стало известно, что накануне совещания по вопросу долгов за энергоносители Государственной службой контроля в попытках вычислить схемы, по которым работают белорусские предприятия и фирмы-операторы по обслуживанию долга, была проведена масштабная проверка. В итоге получился достаточно объемный «черный список», возглавляет который из госпредприятий именно «Белтрансгаз».

Честно говоря, рассекреченных схем оказалось не так уж много. Однако впервые стало известно о количестве операторов, обслуживающих долги белорусских предприятий за энергоносители. Их, по подсчетам ведомства, Николая Домашкевича, в прошлом году оказалось 36. По состоянию на 1.01.98г. лидером в проведении таких зачетов являлось ЗАО «Газонефтехимическая компания» (ГНК).

Справка «БДГ».

Белорусский Совет Министров в сентябре 1997г. предоставил ЗАО «ГНК» право участвовать в погашении задолженности «Белтрансгаза» перед «Газпромом» в объеме $107 млн. До этого, в августе 1997г., аналогичные функции в были делегированы Международной экономической корпорации «Итера». ГНК фактически вытеснила «Итеру» с рынка обслуживания долга. Расчеты с ЗАО «ГНК» должны были осуществляться следующим образом: 50% суммы в белорусских рублях на счет компании, открытый в «МинскКомплексбанке», и 50% — материально-техническими ресурсами или в валюте.

В соответствии с договором уступки требования, заключенным между «Газпромом» и ГНК, к последней перешло право требования кредиторской задолженности «Белтрансгаза» за поставленный природный газ на $120 млн.

Умиротворительные цифры резкого снижения белорусского долга «Газпрому», которые нам демонстрировали в конце минувшего года, оказались фикцией: к примеру, ГНК погасила часть белорусского долга перед РАО и теперь сама выступает кредитором того же «Белтрансгаза». Соответственно имеет право и будет требовать погашения этого долга. За период с 22.08.97г. по 31.12.97г. «Белтрансгаз» перечислил ЗАО «ГНК» денежных средств в белорусских рублях в эквиваленте $4,6 млн (товарные поставки не учитываются). За этот же период ГНК осуществила погашение задолженности перед «Газпромом» в размере $82 млн. Путем сложной математики подсчитан и оставшийся долг — по мнению белорусских контрольных служб «Белтрансгаз» остался должен ГНК $26,3 млн.

И теперь решено вспомнить о «главном», о том, о чем старательно умалчивалось при делегировании компаниям полномочий. *«Коммерческие структуры, занимающиеся проведением зачетов, имеют широкую сеть патронируемых или созданных с их участием фирм как на территории России, так и в дальнем зарубежье, особенно в оффшорных зонах. Участие таких фирм-нерезидентов в схеме осложняет поиск конечного потребителя продукции или получателя платежа»*.

Действительно, учредителями ЗАО «ГНК» являются две компании государства Лихтенштейн («Итера», как известно, американская компания). Из фирм, обслуживающих долги белорусских предприятий путем встречных поставок продукции, 66% — нерезиденты Республики Беларусь. Об этом, надо понимать, в очередной раз было доложено главе государства и он, напомним, в очередной раз гневно заклеймил коммерческие структуры, которые «наживаются» на белорусском долге и пригрозил пресечь подобную практику. Но что же им, собственно, инкриминируется?..

Первое — проведение зачетов путем манипулирования денежными средствами.

«Фирмы, занимающиеся зачетами (операторы) за поставленный в республику газ и электроэнергию, чаще всего не проводят списание задолженности с предприятий-должников для последующего получения от них готовой продукции в целях реализации, а заключают договоры с областными энергообъединениями и проводят погашение их задолженности перед «Белтрансгазом», получая от областных газо- и энергоорганизаций денежные средства».

За период с апреля по декабрь 1997г. предприятием «Белтрансгаз» было перечислено операторам ЗАО «ГНК», АО «Полярная корпорация», ДАО «Костроматрубинвест» в белорусских рублях в эквиваленте $11,7 млн. («Брестоблгаз» в 1997г. осуществил расчеты с операторами денежными средствами на BLR117 млрд, «Мингаз» — на BLR 210 млрд).

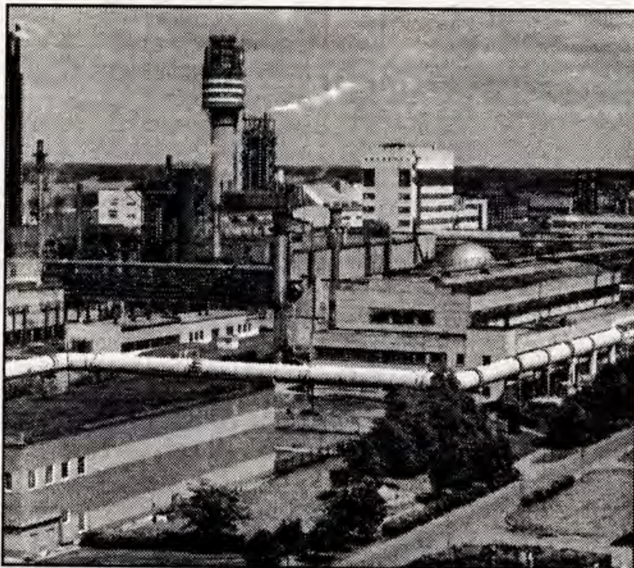
В «черный список» попали и некоторые банки, которые заключают договоры поручения (комиссии) с фирмами, занимающимися проведением энергозачетов. В настоящее время в банках проводятся проверки с целью определения законности данных операций, но Госконтроль уже сейчас уведомил главу государства, что *«фактически банки выкупают энергозачет для последующей перепродажи»*.

Удар Домашкевич нанес выборочный: в качестве примера подобных сделок приведены АКБ «Технобанк» (осуществил в 1997г. зачетов на сумму BLR 282,7 млрд, получив доход BLR 23,6 млрд) и Белорусский биржевой банк (осуществил зачетов на BLR 202,2 млрд, получив доход BLR 15,7 млрд).

Заметим, однако, что у того же «Белтрансгаза» в общей сумме расчетов платежи денежными средствами составляют не более 10%. В большинстве своем зачеты за поставляемый в республику природный газ и электроэнергию осуществляются встречными поставками материально-технических ресурсов.

И тем не менее «слабое звено» найдено. Предприятия в некоторых случаях рассчитываются с фирмами, погасившими их долг, не чем иным, как СКВ. Такая ситуация может сложиться, например, при изменении конъюнктуры рынка (рыночная стоимость производимой продукции пошла в гору, потому выгоднее погасить долг собственно деньгами), при форс-мажорных обстоятельствах (например, обязало государство обеспечить посевную — все произведенное должно пойти по госпоставкам). Но это — те детали, в которых следует разбираться в каждом конкретном случае. Этим себя контролирующие органы не обременяют и видят в подобных примерах «криминал».

В данном контексте удар нанесен по «Беларуськалию». *«Представительство швейцарской фирмы «Неллант» произвело погашение задолженности «Беларуськалия» перед «Минскэнерго» в сумме BLR 462 млрд. В свою очередь, в счет погашения задолженности «Беларуськалий» перечислил в Швейцарию $15,2 млн. В счет погашения задолженности перед фирмой «Бивиг Лимитед», которая осуществила зачет на BLR 272,1 млрд, в Израиль было перечислено $8,3 млн; по зачету, погашенному фирмой «Волселей Инвестмен», переведено на корреспондентский счет прибалтийского банка $5,7 млн; на корреспондентский счет «Айзкрауклесбанка» — $621 тыс. на погашение задолженности перед фирмой «Невилл ЛЛЦ» (США); на корреспондентский счет «Международного балтийского банка» перечислено $540 тыс. для фирмы «Интервал Картель Инк.» в счет погашения долга перед фирмой «Картель»...*



Второе — почему берут «ликвид»?

«Вызывает серьезную озабоченность тот факт, что коммерческие структуры, занимающиеся проведением зачетов за электроэнергию и газ, вступают в договорные отношения и производят списание задолженностей в основном с предприятиями, выпускающими ликвидную продукцию».

В попытках выяснить объемы поставок на российский рынок белорусской продукции в счет погашения задолженности служба контроля потерпела полное фиаско и честно призналась, что «полная информация отсутствует». А уж тем более не смогли проверяющие ответить на вопросы о цене реализации этой самой продукции, об объемах задолженности операторов промышленным предприятиям, о состоянии расчетов энергопредприятий с операторами. Общий вывод до смешного банален — фирмы, обслуживающие долги, предпочитают работать с предприятиями, выпускающими ликвидную продукцию. И даже схемы, когда задолженность бюджетной сферы за потребленные энергоносители используется для налоговых льгот предприятий, выпускающих ликвидную продукцию, которой впоследствии и осуществляется зачет, вызывают гнев Госконтроля.

Надо понимать, бизнесмены должны были заняться благотворительностью и, рассчитываясь за наши милионные долги, довольствоваться символическими поставками продукции, не имеющей спроса.

Третье — используются схемы, в которых Домашкевич ничего не понимает.

И все же особое недовольство белорусских контролеров вызывают сделки, по которым зачеты задолженности за энергоресурсы проводятся посредством векселей и договоров о переводе долга. По нашим данным, в таких расчетах часто используются векселя «Белвнешэкономбанка», которые выдавались коммерческими структурами, имевшими заблокированную валюту по состоянию на 1.01.92г. Однако теперь раскрыта иная схема, и поскольку она раскрыта, ее можно обнародовать.

В настоящее время широко практикуются вексельные расчеты, когда белорусское предприятие (векселедатель) в счет задолженности эмитирует векселя и передает их авалисту (гаранту) — коммерческому предприятию, который осуществляет поставку продукции предприятия-эмитента. Масштабность таких сделок, по мнению службы контроля, не сопоставима с проведенными зачетами. Но поскольку данное утверждение голословно, и контролеры сами признают, что точной информацией на сей счет не располагают, акцентировать внимание на нем не будем.

Итак, пример. МАЗ в марте прошлого года заключил трехсторонний договор на обслуживание долга в $100 млн. Согласно указанному договору, МАЗ эмитирует на указанную сумму векселя и передает их российской фирме, которая обязуется провести зачет за потребленные энергоносители в пользу МАЗ. На белорусские фирмы — в данном случае это были ООО «Дженти» и частное предприятие «Арчиба» — возлагается обязанность по осуществлению поставок по предъявляемым векселям автотехники, производимой объединением, а также по их авалированию. Обязательная деталь таких сделок — заключение вслед за трехсторонним договором договора уступки права требования долга, по которому предприятие-эмитент передает белорусским коммерческим фирмам право требовать долг (векселя) с российского предприятия. Новый кредитор (а это уже будут «Дженти» и «Арчиба») за уступленное право требования производит расчет с первоначальным кредитором (ПО «МАЗ») векселями, как вы понимаете, все того же МАЗа. Контролеры никак не могут понять, для чего это делается. Вернее, понимают достаточно односторонне: *«Реальным в указанных сделках является то, что «Дженти» и «Арчиба» бесконтрольно поставляют технику на российский рынок взамен выпущенных объединением векселей»*. О том, что подобные схемы позволяют осуществлять расчеты в условиях дефицита денежных средств, позволяют предприятиям оставаться в рамках оптимальных штатов (сколько бы потребовалось дополнительных отделов для проведения подобных схем!), ускоряют расчеты по долгам, избавляют от необходимости постоянно искать возможности для покупки хронически отсутствующей в республике валюты, умалчивается. А если контролеры чего-то не понимают, то любой руководитель предприятия доходчиво объяснит. Ведь так работает не только МАЗ, схема достаточно широко используется предприятиями. И в том числе с ее помощью в начало нынешнего года Беларусь вошла с относительно приемлемыми долгами перед Россией. Нет, решили зарубить на корню. И уже в марте долг подскочил до невиданной цифры — $470 млн.

А в чем же, собственно, виноват «Белтрансгаз», спросит внимательный читатель? Ведь сложности с расчетами по долгам — следствие экономической политики, результат дефицита финансовых средств, валютной политики и многих других обстоятельств, от «Белтрансгаза» не зависящих. Было бы предприятие частным — оно бы просто не поставляло газ должникам. Соответственно не накапливались бы долги. Но «Белтрансгаз» — предприятие государственное и выполняет волю государства: нельзя остановить заводы, нельзя оставить людей без работы, нельзя, нельзя, нельзя...

Госконтроль посчитал иначе: *«Поскольку главным должником перед РАО «Газпром» выступает «Белтрансгаз», его соглашательская позиция, основанная на получении безликих авизо на зачет задолженности взамен поставок в Россию продукции белорусских предприятий (которые, в свою очередь, получают взамен экспортной выручки «платежный суррогат» в виде векселей и зачетов), наносит существенный урон экономике республики»*. Глубина высказанной мысли поражает...

Предложения Госконтроля по наведению порядка в сфере расчетов за энергоносители.

1. Поручить Совету Министров:

— подготовить в месячный срок достоверную информацию в разрезе предприятий о размерах задолженности за энергоносители и информацию об объемах торговых поставок отечественной продукции в зачет задолженности;

— обеспечить полный системный анализ внешнеторговых потоков, товаров и услуг и сопровождающих их финансовых платежей;

— определить полномочный государственный орган, осуществляющий регистрацию постоянных представительств иностранных фирм, занимающихся бизнесом в Республике Беларусь;

— обязать промышленные предприятия заключать с газо- и энергоснабжающими организациями прямые договоры на получение энергоресурсов.

2. Совету Министров и Национальному банку принять меры по предотвращению выпуска в обращение бестоварных векселей.

3. Нацбанку внести в месячный срок изменения и дополнения в Положение «О порядке проведения валютных операций на территории РБ» и в Положение «О порядке совершения сделок купли-продажи иностранной валюты, а также конверсионных операций банками и субъектами хозяйствования на валютном рынке Республики Беларусь» в части:

— порядка целевого приобретения иностранной валюты;

— валютных операций, связанных с движением капитала, осуществляемых на основании специального разрешения (лицензии) Национального банка, где возложение валютных обязательств (как в форме самостоятельной сделки, так и в форме указания о способе погашения дебиторской задолженности) на третье лицо является валютной операцией, связанной с движением капитала. К таким же операциям относятся сделки по зачетам взаимных требований по схемам: «цена против неустойки» и «товар—реализация—товар» (встречная закупка товаров) и требуют специального разрешения Нацбанка на проведение таких сделок;

— текущих валютных операций, конкретизировав, что расчеты по экспорту и импорту товаров, работ, услуг, осуществляемые ценными бумагами, платежными документами и иными долговыми обязательствами в валюте Республики Беларусь не относятся к текущим валютным операциям и требуют специального разрешения Национального банка Республики Беларусь.

РЫНОК ЛЕКАРСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ

«РЕЙТИНГ ПОТЕРЬ» ВОЗГЛАВИТ «БЕЛФАРМ»

Вероника ЧЕРКАСОВА

Беларусь была первой страной, образовавшейся на территории бывшего СССР, где торжественно открылась первая негосударственная аптека. Первую аптеку совместного белорусско-германского предприятия «Белфарм» открывали лично глава нашего государства (на тот момент это был Станислав Шушкевич) и министр внешнеэкономических связей ФРГ.
Другой весьма авторитетный представитель негосударственного аптечного бизнеса — компания «Белмединфарм» — известна специалистам не только сетью розничных торговых точек, но и газетой «Медикал Бизнес», позволившей белорусским специалистам регулярно знакомиться с новинками мировой фармакологии. В свете последней инициативы, о которой «БДГ» писала в минувшем номере, деятельность этих компаний, как и других негосударственных представителей рынка лекарственных средств и медтехники, может быть запрещена. Причем «Белфарм» и «Белмединфарм» обеспечили наибольший объем инвестиций в реформирование белорусской системы здравоохранения и потому пострадают больше других.



НАКАПАЙТЕ-КА ВАЛЕРЬЯНКИ...

Контракт о создании белорусско-германского совместного предприятия «Белфарм» с немецкой фирмой ITM был подписан в 1990 году. До того времени монополия государства в системе обеспечения медпрепаратами была абсолютной. Непременный ее атрибут — дефицит лекарственных средств, весьма остро ощущался не только в Беларуси, но и на всей территории бывшего СССР. Положение было столь тяжелым, что в 1990 году правительство Беларуси вынуждено было обратиться ко многим странам мира, и прежде всего к Германии, с просьбой о помощи.

Федеральный бюджет Германии выделил для нашей страны средства на консультации по вопросам реформирования системы здравоохранения; международными экспертами был разработан план ее реорганизации. В процессе работы над проектом немецкая сторона предложила открыть опытную аптеку, в инвестирование которой было вложено DEM 800 тыс. Однако гораздо важнее то, что тогда же крупнейшими немецкими фирмами-производителями были даны гарантии на поставку в Беларусь лекарственных препаратов. Помимо прочего, в рамках этого проекта были налажены крупные поставки гуманитарной медпомощи. Угроза дефицита лекарственных средств для Беларуси начала отходить на второй план.

С белорусской стороны аптеку открывал председатель президиума Верховного Совета, с немецкой — министр внешнеэкономических связей ФРГ. Она разместилась на улице Якуба Коласа. Это предприятие стало первой негосударственной аптекой на территории не только Беларуси, но и всего бывшего Советского Союза.

«Белфарм» развивался весьма энергично: лекарственные препараты поставлялись не только в Беларусь, но и в Узбекистан, Казахстан, Россию. Фирма получала неплохие доходы, которые вкладывала в строительство, лекарственное обеспечение, развитие аптечной сети. Сегодня «Белфарм» имеет 40 торговых точек по всей стране, среди которых крупные объекты, целые аптечные комплексы, построенные целиком за счет фирмы. За эти годы через «Белфарм» прошли и стали доступными для населения примерно 300-400 зарегистрированных и внедренных на западном рынке новейших лекарств. Сотрудничество осуществлялось практически со всеми известными западными фирмами, которые разрабатывают новые препараты.

У аптек «Белфарм» есть целый ряд отличительных черт. Во-первых, здесь очень серьезно относятся к подбору персонала. Разработана собственная система подготовки и стажировки. Особое значение придается внутренней организации аптек — их полному компьютерному обеспечению, оптимизации складского запаса, учету и анализу покупательского спроса, что позволяет в месяц обслуживать до 350 тыс. человек. В самой фирме работает всего 400 человек — руководство, специалисты-фармацевты, менеджеры. Ведется работа по информированию врачей о новых лекарственных средствах.

Аптечная сеть «Белфарм» обладает немалой собственностью, и есть все основания полагать, что в случае принятия декрета эта фирма пострадает больше других.

На втором месте, согласно неофициальному «рейтингу потерь», окажется «Белмединфарм».

Оптово-розничное предприятие «Белмединфарм» заявило о начале своей деятельности открытием сразу четырех аптек. Сегодня их уже около сорока: в Минске — 11, остальные разбросаны по областным центрам, где спрос на лекарственные препараты удовлетворен менее всего.

«Белмединфарм» существует четыре года. С самого начала фирма ориентировалась на работу с производителями без посредников. Были налажены контакты более чем с 80 партнерами — как западными, так и российскими. Труднее всего оказалось найти общий язык со своими, белорусскими производителями. Впрочем, сложные отношения с отечественными предприятиями складываются практически у всех фирм, которые закупают у них лекарственные препараты. Дело в том, что медикаменты, которые производятся на территории Беларуси, ни по перечню, ни количественно, ни качественно не могут удовлетворить местный рынок, потребности которого в несколько раз превышают производственные возможности белорусских заводов.

«Белмединфарм» известна еще и тем, что издает свою газету «Медикал бизнес», которая помогает нашим специалистам ориентироваться в мире современных лекарственных препаратов. Правда, нет в мире препарата, способного вылечить от близорукости государственного масштаба. Сложнейшие операции научились люди делать, в генной инженерии черт знает куда продвинулись, но вот от глупости, жадности, непорядочности ни один маг избавить не может. Звало белорусское государство частный бизнес на помощь, когда был тотальный дефицит лекарственных средств, когда даже горчичники из аптек исчезли, — частный бизнес откликнулся. А в качестве благодарности не получил даже последнего стыдливого «Прости!». О существовании проекта декрета президента «Об обеспечении конституционного права граждан на охрану здоровья», которым как раз-таки и планируется вернуть обеспечение страны лекарственными препаратами, изделиями медицинского назначения и медицинской техникой под государственное крыло, большинство компаний узнали олько из публикации «БДГ». Этап визирования данного документа проходил столь засекреченно, что о его существовании знали лишь самые приближенные из приближенных.

ЭТА БЛИЗОРУКОСТЬ НЕ ЛЕЧИТСЯ

Как следует из названия декрета, его основная цель — обеспечение конституционного права граждан на охрану здоровья. Однако это право прежде всего выражается в возможности свободно выбирать необходимое лекарство — лекарство того производителя, которого считаешь наиболее авторитетным, того продавца, где наиболее предпочтительный сервис... Нет и не может быть уверенности, что монополизированные государством аптеки станут работать лучше, что ассортимент в них расширится, а персонал станет квалифицированнее. Как наивно надеяться и на то, что в результате принятия документа лекарства станут дешевле и доступнее для населения. Даже если кто-то попытается это сделать — то дешевые аспирин и анальгин через прозрачные границы мгновенно уйдут на восток. Единственный разумный путь, по которому можно было бы сегодня пойти, если дело действительно в ценовой проблеме, — это обеспечить население необходимыми для покупки лекарств дотациями.

Согласно декрету, *«до аннулирования лицензий соответствующие негосударственные субъекты хозяйствования обязаны передать лекарственные средства, изделия медицинского назначения и медицинскую технику, а также специальное оборудование и иное имущество, используемое для их реализации, соответствующим комиссиям по учету и оценке такого имущества. Стоимость передаваемого имущества... подлежит своевременному и полному компенсированию в порядке, определяемом Советом Министров РБ по согласованию с президентом РБ»*. Однако здравый смысл подсказывает, что средства, которые все равно придется потратить на компенсацию частным фирмам, можно было бы пустить на закупку лекарственных препаратов, медтехники и решения многочисленных проблем сети государственных аптек. Впрочем, опыт последних лет свидетельствует, что подобные компенсации так и остаются на бумаге. Теперь в попытках изыскать дополнительные средства государство готово пойти на национализацию собственности, которую фирмы, между прочим, приобретали на протяжении долгих лет работы.

Принятие декрета чревато самыми разными проблемами. Так, в прошлом году убытки от хозяйственной деятельности по реализации лекарственных препаратов, понесенные «Белфармом», составили BLR 36 млрд. Этот дефицит был покрыт за счет оказания компанией целого ряда экспортных услуг, услуг по программному обеспечению и т.д. на сумму около $1млн. Остальной недостаток был компенсирован за счет хозяйственной деятельности предприятия, от которой к тому же выплачивались налоги в казну. Если же в сфере здравоохранения воцарится полная государственная монополия, такой дефицит, скорее всего, благополучно выльется в очередной долг, растущий год от года. Тем более, что уже сегодня белорусские партнеры, по самым скромным оценкам, должны западным производителям лекарственных препаратов от $30 млн до $40 млн.

Следует отметить и то, что если раньше в Беларусь поступала гуманитарная помощь, которая хоть как-то помогала закрывать явные прорехи в обеспечении медучреждений лекарственными препаратами, то сегодня страна лишилась даже этого источника.

Иными словами, если декрет будет принят, в стране появится новая государственная монополия, но со старыми проблемами, которые будут решаться за счет здоровья нации. Если нэп закончится — на смену ему неминуемо придет «военный коммунизм» со всеми вытекающими последствиями...

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

БЕЛОРУССКИЙ *FORD:* КОНТРАКТ С МОСКВОЙ НА 3 МИЛЛИОНА ДОЛЛАРОВ

Отдел информации «БДГ»

Компания Ford Motor подписала первый крупный контракт для своей сборочной линии в Беларуси. Контракт оценивается в $3 млн и предусматривает поставку в Москву 1500 микроавтобусов Transit.

Данная сделка стала спасительной для белорусских операций Ford Motor. В октябре прошлого года завод в Обчаке был вынужден вдвое сократить объемы производства и фактически приостановил экспорт в Россию. Между тем, белорусское предприятие задумывалось как первый шаг Ford Motor по освоению огромного российского рынка, и первые 400 из 430 собранных в Беларуси фургонов Transit и легковых автомобилей Escort были проданы именно в Россию.

Цитируя Нейла Кэмпбелла, генерального директора завода Ford Motor в Минске, газета Financial Times высказывает предположение, что устранение таможенных препятствий позволит предприятию перейти на полную мощность, составляющую 6800 автомобилей в год (32 в день) при работе в одну смену.

Как сообщил газете Лен Мини, помощник директора Ford Motors по новым рынкам, *«в случае, если белорусский завод достигнет поставленных перед ним целей, то следующим шагом компании станет удвоение его мощности путем введения второй рабочей смены к началу 1999 года, а также возможное оснащение предприятия в течение трех лет всем необходимым оборудованием для производства кузовов и покраски»*.

Справка «БДГ».

В настоящее время Ford имеет 12 дилеров в России и планирует к концу этого года довести их количество до 25. Помимо произведенных в Беларуси автомобилей, эти торговые точки реализуют также машины Ford, напрямую импортированные с западноевропейских и американских заводов компании.

Минский завод компании Ford идентичен ее польскому заводу в городе Плоньск, запущенному почти два года назад. До настоящего времени Ford Motors не решалась создавать крупные заводы или совместные предприятия с уже существующими в восточноевропейском регионе производителями. Предпочтение отдается небольшим сборочным линиям, мощность которых можно увеличивать по мере развития местных рынков и улучшения поставок компонентов.

В настоящее время Ford форсирует создание значительно более крупного, чем польское и белорусское, совместного предприятия под Санкт-Петербургом, куда компания готова инвестировать как минимум $250 млн. Данный завод, который будет развернут на базе предприятия «Русский Дизель» во Всеволожске, сможет производить 150 тыс. автомобилей в год. Детали этой схемы пока еще окончательно не определены.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

НОВЫЕ ПРОДУКТЫ ОТ «СОФТИНФОРМ»

Отдел информации «БДГ»

Корпорация «СофтИнформ», известная в Беларуси прежде всего информационно-поисковыми системами по законодательству («ЮрИнформ») и по предприятиям и организациям («БизнесИнформ»), провела 16 апреля пресс-конференцию, посвященную презентации новых программных продуктов.

Это «ДоговорИнформ» (уже в продаже), «СофтИнформ-архив» (появится в ближайшем будущем), а также новая версия системы «Юрифнорм» — «ЮрИнформ 3.7».

Президент корпорации Лев Матвеев подвел итоги участия в выставке информационных технологий CeBIT'98, отметив значительный интерес западных фирм к тем технологиям и программным продуктам, которые демонстрировал «СофтИнформ».

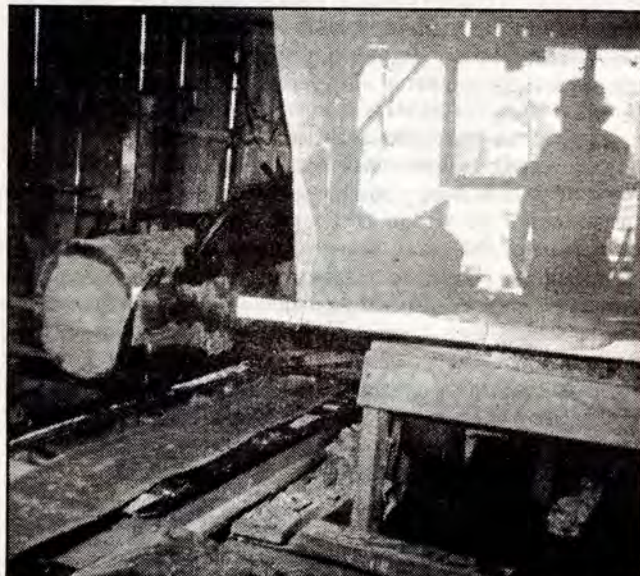
Во время демонстрации программ наибольший интерес журналистов вызвала система «ДоговорИнформ», позволяющая даже неспециалисту составить юридически грамотный договор. Шаг за шагом, отвечая на вопросы системы и пользуясь «комментарием юриста» к каждому своему действию, пользователь продвигается к окончательному варианту договора.

МЕБЕЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ВЕДОМСТВО ИВАНА ТИТЕНКОВА ВНОСИТ СМУТУ В РЯДЫ МЕБЕЛЬЩИКОВ

Вадим СЕХОВИЧ

Мебельное производство по-прежнему остается наиболее динамично развивающейся подотраслью в структуре концерна «Беллесбумпром». По словам президента концерна Леонида Кравцова, встретившегося на прошлой неделе с журналистами, на продукцию мебельных фабрик приходится около 60% всего объема производства в отрасли.



Валерий Кокорев, принявший участие в заседании коллегии «Беллесбумпрома», в ходе которого анализировались итоги работы концерна в 1-м квартале текущего года, оценил результаты мебельной отрасли и в целом деревоперерабатывающей промышленности как самые устойчивые в экономике страны. Действительно, уже в прошлом году предприятия концерна «Беллесбумпром» вышли на уровень производства 1990 года (напомним, что именно эта цель поставлена программой социально-экономического развития Беларуси до 2001 г. перед основными отраслями). Но это, как заметил г-н Кравцов, отнюдь не означает, что отрасль вернулась назад. Наоборот, по сравнению с началом 90-х она далеко ушла вперед: за прошедшие восемь лет здесь произошли кардинальные перемены, которые позволили успешно приспособиться к изменившимся условиям хозяйствования.

Наиболее яркий, но не единственный пример этих преобразований — разгосударствление деревоперерабатывающей промышленности Беларуси. Сегодня «Беллесбупром» уверенно занимает первое место в стране по числу приватизированных субъектов хозяйствования. В его составе полностью государственным остается лишь одно предприятие — «Борисовдрев» (причем в ближайшее время и оно подвергнется разгосударствлению). Доля государственной собственности по всем предприятиям концерна составляет около 40%. Причем 14 из 56 фабрик, заводов и леспромхозов уже полностью освободились от опеки государства.

Однако Леонид Кравцов трезво оценивает результаты приватизации. По его мнению, *«собственность заработала»* только на 2-3 предприятиях из 14 («Пинскдрев», «Молодечномебель», «Бобруйскмебель»).

Тем не менее введение «золотой акции» на приватизированных предприятиях, которое позволит государству вернуть их под свое крыло, не станет панацеей от многочисленных проблем белорусской экономики. Президент «Беллесбумпрома» считает, что «золотая акция» необходима для тех предприятий, где в результате приватизации крупные пакеты акций оказались в руках иностранных участников (в основном российских). У руководства «Беллесбумпрома» в этом плане есть поучительный пример — «Витебскдрев». В свое время порядка 40% акций этого предприятия были скуплены российской компанией ОРИМИ, известной у нас по чаю «Принцесса Канди», «Принцесса Гита» и т.д. Оказавшись в правлении, представители российской компании стали претендовать на первенство, что, естественно, встретило сопротивление со стороны остальных акционеров. Многолетняя конфронтация парализовала деятельность «Витебскдрева». И только изменение в белорусском законодательстве, позволившее объявлять решения общего собрания акционеров правомочными даже при наличии 50% владельцев ценных бумаг, похоже, ставит точку в этом деле.

Г-н Кравцов полагает, что *«теперь вопрос решится сам по себе»*. Его мнение подтверждается тем, что российская фирма уже начала продавать свой пакет акций. *«Для предприятий, где имеет место засилие иностранного капитала, «золотая акция» станет отрезвляющим моментом»*,— сказал президент «Беллесбумпрома».

По его мнению, «золотую акцию» необходимо внедрить на тех предприятиях, которые *«определяют лицо отрасли»*. Она станет заслоном на пути определенных иностранных инвесторов, которые стремятся подчинить себе эти производства (например, контрольный пакет Светлогорского ЦКК порывается скупить российский МЕНАТЕП).

Процесс реорганизации концерна заключается не только в разгосударствлении, но и в преобразовании самого «Беллесбумпрома». Речь идет о предполагаемом создании на его базе холдинга. С течением времени замыслы руководства концерна претерпели значительные изменения. Новый проект соответствует духу времени: предполагается, что холдинг будет создан на основе собственности государства, а остальные предприятия войдут в него на договорной основе. Как сообщил г-н Кравцов, окончательный вариант этого проекта должен быть готов к заседанию Совета Министров Беларуси в июне 1998 года, на котором будет рассмотрен комплекс вопросов по лесному хозяйству республики. *«Хотя я не вижу особой разницы между государственным концерном и государственным холдингом. Может, последний и сулит какие-то перспективы в будущем, но это произойдет не скоро»*,— заметил президент концерна.

Возвращаясь к результатам деятельности концерна в первые месяцы 1998 года, Леонид Кравцов отметил прирост объемов производства к 1-му кварталу прошлого года на 22% (в мебельном производстве — на 39%). Некоторое сокращение реализации в последние два месяца связано с традиционным сезонным колебанием спроса. По большому счету, спада нет, так как отношения с потребителями строятся сегодня исключительно на договорах с заказчиками. Не вписываются в установленные показатели лишь два предприятия из 56 — «Житковичилес» и «Краевка».

Одной из предпосылок успеха отрасли послужило то, что ее предприятия, в отличие от других, не надо закупать сырье за рубежом. Тем не менее некоторые сырьевые проблемы есть и здесь. Так, в этом году по причине плохих погодных условий леспромхозы лишь на треть выполнили план по заготовке древесины. Леонид Кравцов вновь обратил внимание на то, что Минлесхоз практикует продажу древесины с аукционов, в результате которых самый качественный и удобный для транспортировки лес уходит за рубеж.

А в последнее время на белорусском рынке леса появилась новая структура, которая пытается занять на нем центральное место, — Управление делами президента под руководством Ивана Титенкова. Непомерный аппетит этого ведомства проявляется, в частности, в присовокуплении к уже попавшим в его руки национальным паркам лесных угодий леспромхозов. В ряде случаев это грозит последним даже ликвидацией.

Что касается показателей по экспорту, то в основном за счет поставок мебели на российский рынок его прирост к аналогичному периоду прошлого года составил 17%. У отечественных мебельщиков хорошие перспективы на этом рынке. Кроме того, в последнее время белорусские мебельные фабрики все активнее налаживают контакты с потребителями в странах дальнего зарубежья. Большое значение в этом плане имела январская международная мебельная ярмарка в Кельне. Правда, в отличие от России цены на белорусскую продукцию там диктует потребитель, и они не слишком выгодны для производителя — рентабельность от реализации на европейском рынке составляет всего 2-3%. По этой причине, например, лишь на 40% реализован контракт на поставку в Германию мебели НПМО «Минскпроектмебель».

Леонид Кравцов отдельно остановился на теме внутренней ценовой политики. Так, с 1 января 1998 года произошло долгожданное для леспромхозов событие — цена древесины выросла на 30-40%. Для леспромхозов, которые являются низшим звеном в иерархии концерна, это важный и положительный момент. С повышением стоимости исходного сырья должны расти цены на готовую продукцию, реализуемую на внутреннем рынке по квотам. Однако согласно известному распоряжению этот рост не должен превышать 2% в месяц. Осуществив поставки своей продукции на местный рынок и отработав здесь с нулевой рентабельностью, белорусские производители устремляются в Россию, где, как известно, никаких ограничений не существует. В итоге получается, что в РФ уходит до 70% всей производимой в стране мебели. Благодаря этому рынку предприятия и живут: выплачивая все налоги, покупая импортную комплектацию, реализуя обязательные 30% валютной выручки по курсу Нацбанка, отрасль остается валютоокупаемой.

Пока же правительство с целью расширения объемов продаж белорусской мебели на внутреннем рынке освободило от ценового контроля категорию т.н. элитной мебели — около 30-40 моделей. Для дальнейшего роста и поддержания на соответствующем уровне конкурентоспособности белорусской продукции необходимо позаботиться о проведении модернизации отрасли, вложении крупных инвестиций в приобретение новых технологий и т.п. Однако сегодня позволить себе это могут немногие. «Молодечномебель», купившая за $4 млн технологию производства отделочных материлов,— скорее исключение, а не правило.

Актуальнейшей проблемой является создание в Беларуси современных мощностей по производству плитных материалов (основа для мебельного производства). Ведутся переговоры о закупке в Китае под кредит китайского банка технологии и оборудования по производству плит МДФ (проект оценивается в DEM 10 млн). Новое производство предполагается разместить в Борисове и запустить совместными усилиями концерна и мебельных фабрик уже через 2-3 года. Если для освоения производства мебельных плит в стране источник инвестиций найден (причем здесь существовал и альтернативный, более дорогой вариант с участием немецкой фирмы — DEM 40 млн), то всякие попытки найти средства под реализацию проекта строительства целлюлозно-бумажного комбината в Беларуси, похоже, отставлены. По словам г-на Кравцова, *экономическая среда сегодня такова, что мы вряд ли сможем найти необходимые нам средства* (около $400 млн). Выходом из ситуации, на его взгляд, могло бы стать обращение к опыту строительства Белорусского цементного завода, который, как известно, был построен на бюджетные деньги.

КОРОТКО

В «МАКС-ШОУ» ВОСХИЩАЛИСЬ НОВЫМ «ФОЛЬКСВАГЕНОМ»

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

14 апреля в ночном клубе «Макс-шоу» компания «Атлант-М» организовала «выпускной вечер» для нового автомобиля VW-Golf-IV. Эта акция, устроенная в канун М.М.А.-98, стала официальной презентацией фаворита нового поколения от известного немецкого автопроизводителя.

На приглашенных была также «апробирована» новая рекламная кампания, начатая генеральным импортером концерна в Беларуси в начале апреля. Специалисты фирмы отошли от привычного строгого стиля и обратились к более свободной и легкой подаче информации в рекламоносителях. Скорее всего, основные конкуренты «Атлант-М» также подвергнут изменениям свои рекламные и презентационные программы.

«ФАНДОК» СМОЖЕТ РАССЧИТАТЬСЯ С КРЕДИТОРАМИ ТОЛЬКО ЧЕРЕЗ 34 ГОДА

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Бобруйский «ФанДок» будет в состоянии самостоятельно погасить свою задолженность по австрийскому кредиту лишь через 34 года. Как известно, в свое время при содействии белорусского правительства это предприятие получило $24 млн.

Сегодня «ФанДок» продолжает работать: по решению правительства его долг «отложен» до 1 января 2000 года (правда, предполагается еще раз вернуться к нему в начале 1999 года). За оставшееся время будет принято решение, удовлетворяющее и заимодавца, и заимополучателя, и белорусское правительство как гаранта возврата этого кредита. В конце «Беллесбумпром» склоняется к мысли, что ввиду весьма внушительной суммы долга «ФанДок» может рассчитывать на помощь государства. Тем более, что последнему принадлежит 76% уставного фонда предприятия (остальные 24% — трудовому коллективу).

По мнению многих наблюдателей, в проблемах «ФанДока» виновато правительство, позволившее бобруйскому комбинату взять кредит, погашение которого оказалось тому не под силу.

ПОЛИТИКИ МЕНЯЮТСЯ — СОСЕДИ ОСТАЮТСЯ

ВЕРОНИКА ЧЕРКАСОВА

17 апреля состоялась встреча представителей деловых кругов Польши и Беларуси. Организатором ее с белорусской стороны выступило Минское отделение Белорусской торгово-промышленной палаты, с польской — Белостокская торгово-промышленная палата.

Это уже четвертая встреча предпринимателей двух стран за три года сотрудничества. На этот раз польскую сторону представляют девять фирм, которые предлагают широкий спектр продукции — от ювелирных изделий из серебра до гаражных дверей. Традиционно представлена косметика, гардины и ткани в широком ассортименте, газосварочные аппараты и многое другое.

Впервые на встрече такого рода присутствовали представители польской фирмы, предлагающей не товары, а услуги. Сегодня польские строители-отделочники производят работы высокого качества по ценам гораздо ниже тех, что предлагают аналогичные белорусские фирмы.

Директор Белостокской промышленно-торговой палаты Томаш Дзюрбейко, который возглавлял делегацию польских промышленников, отметил, что восточный рынок представляет для польских предприятий весьма серьезный интерес — даже несмотря на скорое вступление страны в Европейский союз и приоритетность в этой связи торговых отношений с Западом. *«Мы уверены, что раньше или позже политические проблемы в вашей стране будут решены,*— сказал г-н Дзюрбейко. — *И как бы там ни было, Беларусь останется нашим ближайшим соседом и торговым партнером».*

Правда, в последнее время у белорусских потребителей появились претензии к качеству польских товаров. Стремясь приобрести продукцию по самым низким ценам, наши оптовики нередко завозят в страну продукты питания низкого качества, которые продают здесь по очень высоким ценам.

Тем не менее, как отметил управляющий минским отделением Белорусской торгово-промышленной палаты Петр Юшкевич, интерес к сотрудничеству с польскими фирмами по-прежнему высок. На подобные встречи приходит немало представителей белорусского малого и среднего бизнеса, чья цель — найти партнеров в соседней стране. Так, только за один день 17 апреля мероприятие посетили представители примерно пятидесяти фирм, причем не только из Минска, но и из различных белорусских регионов.

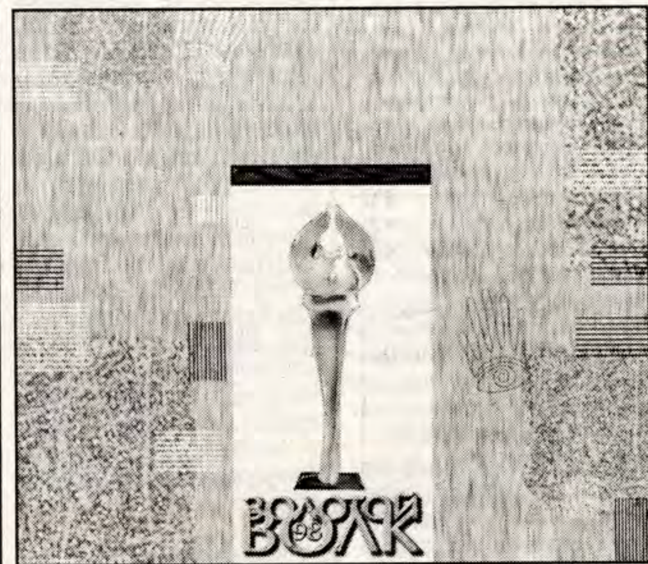
РЕКЛАМНЫЙ БИЗНЕС

ПОДВЕДЕНЫ ИТОГИ ФЕСТИВАЛЯ РЕКЛАМЫ «ЗОЛОТОЙ ВОЛК»

ИРИНА КОЛОМЕНСКАЯ

В минувшую субботу в Минске закрылся 2-й международный фестиваль рекламы «Золотой волк». Статуса действительно международного конкурса он пока не приобрел. Но список номинаций состоит из двадцати пунктов, отражающих все разновидности теле-, радио-, печатной и наружной рекламы.

На рассмотрение жюри фестивального конкурса поступило более полутысячи работ из Беларуси, Украины и Латвии, половина которых приходится на печатную рекламную продукцию. Основные номинации «Золотого волка-98»: телевизионная; печатная реклама; рекламное объявление; календарь; упаковка/обертка; этикетка; фирменный стиль; радиореклама; наружная реклама; рекламная фотография года. По итогам конкурса лучшим рекламным агентством года названо РА «Гольфстрим». Гран-при фестиваля за радиоролик социальной рекламы достался Сер[illegible] Бондаренко. «Золотых волков» также получили и те, кто был удостоен диплома 1-й степени в каждой из представленных номинаций. Приз для белорусского производителя, наиболее активно рекламирующего свои товары, получило АП «Крыница».



По мнению одного из членов жюри, известного белорусского дизайнера-графика Владимира Цеслера, которого скоро можно будет уже причислить к московскому цеху дизайнеров, белорусская печатная реклама стала гораздо лучше. Местную телерекламу он оценил как «по-прежнему слабую», заметив, правда, что то же можно сказать и про Москву.

Высокий уровень идей и исполнения печатной продукции отмечали члены жюри из Канады и Франции еще на предыдущем фестивале. Правда, относительно нашей телерекламы они вообще затруднились что-либо сказать — настолько невысок ее уровень. Владимир Цеслер связывает это в первую очередь с отсутствием каких бы то ни было традиций в этой области: *«За пять лет, конечно же, им появиться неоткуда. Телереклама — это очень специфичный вид кино. А наш кинематограф развивается совсем по другим направлениям. Пока в Беларуси нет режиссеров, готовых поспорить с качеством видеороликов, снятых, к примеру, Феллини».*

Основополагающим видом рекламы до сих пор остается рекламное объявление — текстовое газетное, в черно-белом исполнении. Это считается высшим классом. По значимости Владимир Цеслер ставит его выше работ в области телерекламы. *«Хочу отметить, что появились новые имена сильных белорусских художников. В области новых идей не могу никого выделить. Но по исполнению — есть очень высокий уровень, который местами «круче», чем в Москве.*

Было очень приятно видеть полные залы заинтересованных зрителей на минском фестивале. В Москве гораздо меньше людей посещает подобные фестивали».

Сравнивая «Золотой волк» с российскими фестивалями рекламы, президент РА «Блик комьюникейшнс» (Москва) Артем Вагин особых отличий не заметил: *«Организация белорусского фестиваля примерно соответствует тем деньгам, которые на него были выделены. Поскольку в Москве средств побольше, то и соответственно гостиницы подороже, залы получше, и масштабы совсем иные».*

Как и многие другие члены жюри, московский гость отметил высокий уровень печатных работ, например, плакатов. Многим из их авторов он посоветовал участвовать в Московском международном фестивале рекламы.

Представленную на фестиваль телевизионную рекламу сравнивать ни с чем невозможно, нечто похожее происходило в России лет семь-восемь назад. Общеизвестно, что все упирается в деньги. Однако, на взгляд Артема Вагина, многие из белорусских малобюджетных роликов содержат весьма интересные идеи. Если сделать их «побогаче», они могут выставляться и на других фестивалях.

«Минскому фестивалю далеко до международного. Московский — и тот едва дотягивает до европейского уровня. Многие работы с московского фестиваля пока не могут претендовать на мировой рынок. Вы чуть-чуть отстаете от нас. Пару лет и еще немного денег — и вы нас настигнете. Это что касается телерекламы.

По радиорекламе у вас очень хорошие работы. Я даже отличий от продукции московских радиостанций не нашел, так качественно сделано. В Минске есть очень много дизайнеров, очень уважаемых и широко известных в мире рекламы в Москве».

Ассоциация рекламных агентств в России представляет интересы всех своих коллег, занимается проведением необходимых для агентств фестивалей, симпозиумов и семинаров, способствует принятию необходимых рекламному бизнесу законов. Все, что в мире рекламы происходит на территории России, на 90% организовано под эгидой ассоциации. Пока на всех российских мероприятиях недостаточно представлена белорусская рекламная продукция, которая вполне способна составить конкуренцию московским агентствам. Это связано с отсутствием необходимой информации, единого координирующего центра в Беларуси. Для россиян эту роль играет ассоциация. Как показалось г-ну Вагину, в Беларуси узнать что-нибудь друг о друге рекламные агентства могут пока только на подобных фестивалях. Все это порождает трудности во взаимодействии с московскими коллегами.

Представители отечественного рекламного бизнеса оценивают положение дел в рекламном бизнесе Беларуси ниже. По мнению креативного директора РА «Bates Primari» Евгения Юнова, в первую очередь необходимо перестать недооценивать собственные возможности и сознательно занижать уровень производимой рекламы. Г-н Юнов считает, что белорусские создатели рекламы уже готовы приблизиться к мировым стандартам — при условии, если удастся, наконец, избавиться от «ощущения болота». *«Фестивалю пока не хватает общей идеи, философии, которая бы объединила белорусских производителей рекламы. Самая большая проблема для многих — отсутствие своевременной информации. В любом случае можно говорить пока только о примерно десяти агентствах, которые поддерживают действительно высокий уровень»,* — сказал он.

Итак, несмотря на многочисленные проблемы, фестиваль можно признать состоявшимся. Самой сложной задачей для организаторов оказалось создать условия для четкой работы жюри. Многие из его членов предлагали во избежание ошибок в будущем брать за образец удачный зарубежный опыт проведения подобных мероприятий. Имена победителей названы, призы вручены.

ФЕСТИВАЛИ

СЕМЬ ВЕЧЕРОВ СО ЗВЕЗДАМИ

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

С 20 апреля по 3 мая в концертном зале полоцкого Софийского собора пройдет 11-й международный фестиваль старинной и современной камерной музыки. Выступление Ирины Архиповой и торжественное закрытие праздника публика будет наблюдать вместе с заслуженным деятелем искусств России Святославом Бэлзой.

Второй десяток лет полоцкий фестиваль собирает исполнителей старинной и современной хоровой, вокальной и инструментальной камерной музыки. Он начался с ежегодных концертов московского камерного хора под управлением Валерия Полянского. По инициативе этого дирижера и бывшего директора Полоцкого историко-культурного музея-заповедника и родилась идея проведения фестиваля старинной музыки.

Справка «БДГ».

Концертный зал в Софийском соборе был открыт в 1983 году. Там находится один из пяти белорусских органов. Ему уже 11 лет, и капитального ремонта он еще не видел. По правилам реставрацией должна заниматься фирма-изготовитель, в данном случае — чешская. К сожалению, средств на это у организаторов пока нет. Настраивать инструмент приезжает замечательный мастер из Киева, который стажируется в известной швейцарской органной фирме.

Участие в программе праздника начинающих музыкантов и студентов Белорусской академии музыки наряду с исполнителями «звездного уровня» стало правилом. В этом году Беларусь представит капелла мальчиков Республиканского музыкального колледжа.

Все остальные участники нынешнего фестиваля особого представления не требуют, потому что их имена известны всему музыкальному миру. Маргарита Федорова, ученица Генриха Нейгауза, посвятит фортепьянный концерт столетнему юбилею своего учителя — великого русского пианиста, создавшего свою пианистическую школу.

Несмотря на то, что в ноябре музыкантов ожидает очередной международный фестиваль органной музыки, органисты из Германии традиционно дают по одному концерту в рамках апрельского праздника камерной музыки. 26 апреля произведения немецких композиторов для органа прозвучат в исполнении Иоахима Айххорна.

Замечательные русские романсы и отрывки из популярных оперетт исполнят солисты отечественных музыкальных театров — народная артистка РБ Наталья Гайда и лауреат международных конкурсов Владимир Петров. Канадский композитор органной музыки Вольфганг Боттенберг лично посетит премьеру своей сонаты, которая прозвучит на «вечере премьер и представлений» в исполнении лауреата международного конкурса Ксении Погорелой (орган) и профессора Вячеслава Зеленина (скрипка). Во втором отделении музыкальное представление продолжат произведения двух минских композиторов, чьи «фантазии» также прозвучат впервые.

Настоящим сюрпризом, подготовленным организаторами фестиваля, станет большой концерт с участием народной артистки СССР, солистки Большого театра России Ирины Архиповой и ее учеников. Партию органа исполнит народный артист России Олег Янченко.

Гордостью программы фестиваля, по словам заведующего концертным отделом Полоцкого историко-культурного музея-заповедника Лилии Емельяновой, можно считать и выступление Литовского камерного оркестра и хора Jauna muzika, дирижировать которым будет Саюлюс Сондецкис.

В этом году Министерство культуры Беларуси впервые внесло полоцкий фестиваль в свои планы. До этого праздник финансировал «Союзконцерт» под управлением Николая Бутова и различные коммерческие структуры. Сегодня оплата за проживание и проезд артистов, а также их гонорары превышают финансовые возможности организаторов. Однако из любви к искусству многие исполнители выступают в Софийском соборе практически бесплатно.

ПОДРОБНОСТИ

ПАТРИСИЯ КААС НЕ ЧИТАЕТ НОТЫ, ЗАТО ИМЕЕТ ИДЕАЛЬНЫЙ СЛУХ

Елена ДАНЕЙКО

Для белорусской столицы выступление известных зарубежных исполнителей, голоса которых узнают со второй взятой ими ноты,— редкость. И что бы ни говорили — мол, звезда Патрисии Каас уже сияет не так ярко, как прежде, — ее пребывание в Минске вызвало большой интерес не только публики и журналистов, но и белорусских чиновников во главе с президентом Лукашенко.


В лучах чужой славы

ОФИЦИОЗ

Общение с представителями прессы и публикой для Патрисии Каас давно стало привычным, но вниманием дипкорпуса, а также первых лиц государств, где ей приходилось выступать до приезда в Минск, она явно не избалована. И дело даже не в том, что президенты и министры других стран не любят французские песни. Скорее всего, визит в Беларусь певицы, чья популярность за несколько лет перешагнула границы многих стран, и стал свидетельством неоспоримого успеха белорусско-французского культурного сотрудничества. Именно эта тема стала основной на одном из многочисленных подготовленных к приезду певицы мероприятий — вечере в резиденции главы французского дипломатического представительства Бернара Фасье.

Присутствовавший на вечере министр культуры РБ г-н Сосновский выразил признательность певице, сказав, что она *«единственная, неповторимая, и сравнить ее просто не с кем»*. Он отметил также, что, *«слушая ее песни, купается в них и чувствует себя сильным во всех отношениях»*.

Сама же Патрисия Каас, несмотря на не сходившую с ее лица улыбку, выглядела заметно уставшей и несколько отрешенным взглядом наблюдала за тем интересом, который сама же вызвала у собравшихся гостей. Впрочем, в том, что это не было позой великой звезды, утомленной славой, можно было не сомневаться. Она действительно устала.

АНТУРАЖ

Непривычно холодная погода в Москве и Петербурге, где прошли ее концерты перед приездом в Минск, а также внезапно выпавший снег повлияли на настроение и самочувствие. Из Москвы в Петербург Патрисия Каас и сопровождающие ее менеджеры, музыканты и техники должны были лететь самолетом. Но в северной российской столице разыгралась непогода, и задержка рейса на два часа смешала все карты. Когда стало ясно, что вылет задерживается на неопределенное время, группе пришлось отказаться от авиаперелета и срочно ехать на вокзал. Ночь в поезде — не самый лучший отдых для певицы перед концертом, назначенным на вечер того же дня.

Из Петербурга в Минск Патрисия Каас прилетела чартерным рейсом на самолете ЯК-40, принадлежащем компании «Белавиа». Опоздание самолета не стало серьезной помехой для реализации намеченной организаторами программы пребывания в белорусской столице.

Обычно в гастрольных турах Патрисию Каас сопровождает 20 человек, включая участников концертной программы и технический персонал. В Минск приехали только 10 из них, так как звукоусилительную и светотехническую аппаратуру предоставил оркестр Михаила Финберга. В нынешнем гастрольном туре Патрисию Каас также сопровождают три французских журналиста и оператор телеканала Франс-3.

Продюсером Патрисии Каас, отвечающим за ее гастроли в странах Востока и б.СССР, уже почти пять лет работает Олег Чельцов. Сам он родился во Франции, в семье русских эмигрантов, но в России остались родственники, с которыми он поддерживает отношения. Возможно, поэтому Чельцов неплохо разбирается в психологии публики, которую еще долго будут называть русской, даже если гастроли проходят на территории стран, которые уже почти десятилетие являются суверенными государствами. Всего же с Патрисией работают пять продюсеров. По словам Олега Чельцова, двое из них — главные, они разрабатывают основные направления ее концертной и прочей деятельности. Остальные занимаются организацией гастролей в Восточной и Западной Европе, в Америке и в Азии.

Разумеется, работать в стране, в которой до сих пор ни разу не приходилось бывать, всегда непросто — иная логика, иной стиль жизни. К тому же никогда не известно, каким окажется зал, каковы будут условия проживания и настроение принимающей стороны в лице продюсерской фирмы. Однако здесь, как оказалось, *«можно было не беспокоиться»*. Условия (машины, охрана, гостиница, звук, свет, аппаратура) соблюдены полностью. Олег Чельцов выразил *«чувство глубокого удовлетворения»* от приема, который был оказан Патрисии Каас и всем, кто принимал участие в организации программы ее пребывания в Минске. Г-н Чельцов отметил также, что приезд в белорусскую столицу был для них настоящим сюрпризом. По его словам, *продюсерская фирма продемонстрировала самый высокий класс. Все было организовано лучше, чем в Украине и даже России*. В Москве, к слову, гастролями Патрисии Каас на этот раз занималась продюсерская компания под руководством Надежды Соловьевой, которая стала особенно известной после организации московских гастролей Тины Тернер и Стинга.

О гонораре певицы Олег Чельцов дипломатично умолчал, отметив только, что сумма является фиксированной и в то же время всегда согласовывается с Патрисией. И она, и ее продюсеры, по словам Олега Чельцова, учитывают возможности потенциальной публики. В СНГ цены на билеты значительно ниже, чем в других странах. (Напомним, что концерт в Минске предполагали провести во Дворце спорта, но по не зависящим от организаторов причинам Каас выступала в концертном зале «Минск». Именно это обстоятельство повлияло на формирование цен на билеты). *«Сама Патрисия из семьи со средним достатком, но сейчас она в числе тех, кто давно не нуждается»*. Но самое, пожалуй, удивительное из всего того, что рассказал «БДГ» Олег Чельцов, так это то, что учителей как таковых у нее не было. Более того, она не читает ноты. Ее мастерство *«полностью от Бога — идеальный слух, благодаря которому, один раз услышав песню, она повторяет ее без единой погрешности. Она не училась музыке профессионально»*.

ПАТРИСИЯ КААС О ЖИЗНИ И О СЕБЕ

Певица опровергла утверждение многочисленных СМИ о ее желании сделать нынешний гастрольный тур последним, заниматься кинокарьерой и немедленно родить ребенка. По ее словам, такие выводы опрометчиво сделали журналисты нескольких французских газет. Она действительно в одном из интервью говорила, что, как и всякая женщина, хочет иметь детей. Но это вовсе не означает, что это свое желание она начнет претворять в жизнь немедленно. Что касается кинокарьеры, то предложение сыграть роль Марлен Дитрих она действительно получила, но этот кинопроект оказался пока неосуществимым из-за финансовых проблем.

Свой продюсерский опыт, приобретенный в процессе совместной работы с Филом Рамоном, она собирается использовать в будущей работе.

В той жизни, которая скрыта от глаз публики, она чувствует себя вполне комфортно. Близкие и друзья принимают ее такой, какая она есть. *«Это моя жизнь, и она мне нравится»*,— говорит Патрисия Каас.

Комментируя высказывания о своем сходстве с Марлен Дитрих и Эдит Пиаф, Патрисия Каас скромно замечает, что, скорее всего, с Пиаф ее сравнивают потому, что она поет по-французски, а с Дитрих — из-за *«частично немецкого происхождения»*.

Что касается наличия в числе ее поклонников глав государств, то, кроме Бориса Ельцина, который удостоил ее поклона и рукопожатия, она никого больше не припомнила.

Талисманы Каас — обручальное кольцо ныне покойной уже матери и плюшевый мишка, история появления которого в ее жизни тоже весьма печальна. Он был подарен Патрисией маме, когда она была уже тяжело больна. *«Я сказала ей: «Прижми его крепко — и ты выздоровеешь». Но непоправимое все же случилось»*.

К небылицам про свою личную жизнь, которые иногда ей приходится читать в прессе, она относится без особого негодования, хоть и сожалеет о том, что журналисты нередко искажают ее слова или вовсе сочиняют истории, которых не было. С этим она борется, как может.

На родине Каас бывает нечасто. В городе Форбах, где она родилась, уже нет того кафе, где состоялись ее первые выступления. Сегодня Патрисия не дает концертов в Форбахе — там нет большого зала. Иногда, правда, выступает неподалеку от родных мест. Последний раз побывала там в январе.

Музыку любит разную. Когда отдыхает, — то спокойную и желательно французскую. А еще Патрисия любит быструю езду. Но в Париже с его узкими улочками на ее «Хонде» особенно не разгонишься.

В Париже Патрисия Каас живет уже 10 лет. Последние пять из них — с Филиппом Бергманом, которого она называет своим другом. Разумеется, частная жизнь знаменитостей всегда вызывает пристальное внимание публики. Однако интерес к глубоко личным проблемам певицы, репертуар которой в основном состоит из песен о любви, можно рассматривать и как попытку разобраться, «из какого сора» рождаются ее песни.

Певец и композитор Филипп Бергман работает сегодня вместе с Патрисией. История их знакомства — обычна для людей их круга. *«В антракте одного из концертов он просто подошел и сказал о своих чувствах. Вот и все»*. На вопрос, сделал ли он нечто особенное, чтобы обратить на себя ее внимание, она ответила: *«Нет. Он просто был самим собой»*. Выходить замуж Патрисия пока не собирается.

P.S. Олег Чельцов представляет в качестве продюсера и интересы, пожалуй, самой популярной в советские времена французской певицы Мирей Матье. Он намерен обсудить с «Класс-клубом» возможности проведения в Минске ее концертов. Даже несмотря на то, что, как заметил г-н Сосновский, *«на нее пойдут те, кто значительно старше публики, почитающей Патрисию Каас»*.